

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Луганский государственный университет имени Владимира Даля»

Экономический факультет
Кафедра «Мировая экономика»

УТВЕРЖДАЮ:

Декан экономического факультета
Д.э.н., доцент Тхор Е.С.

«24» апреля 2023 года



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

По направлению подготовки 38.03.01 Экономика
Профиль: «Мировая экономика»

Луганск – 2023

Лист согласования РПУД

Рабочая программа учебной дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» по направлению подготовки 38.03.01 Экономика. – 34 с.

Рабочая программа учебной дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» составлена с учетом Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 12 августа 2020 года № 954.

СОСТАВИТЕЛЬ:

ст. пред. Михайлова И.Г.

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры мировой экономики «18» апреля 2023 г., протокол № 26

Заведующий кафедрой мировой экономики  Инговатова В.А..

Переутверждена: « » 20 г., протокол №

Рекомендована на заседании учебно-методической комиссии экономического факультета «21» апреля 2023 г., протокол № 4.

Председатель учебно-методической комиссии экономического факультета  Шаповалова Е.Н

Структура и содержание дисциплины

1. Цели и задачи дисциплины, ее место в учебном процессе

Целью изучения дисциплины - является усвоение студентами основных принципов, методов и техники ведения организациями внешнеэкономической деятельности, сформировать у слушателя комплексное представление о главных составляющих механизма внешнеэкономической деятельности предприятий, дать базовую основу теоретических и практических знаний в области осуществления процессов внешнеэкономической деятельности ориентированных компаний на экспорт.

Задачи:

- изучение основных понятий, методов, приемов и средств организации и управления внешнеэкономической деятельностью предприятия;
- приобретение навыков работы с документами, связанными с осуществлением внешнеэкономической деятельности предприятия, решения прикладных задач такой деятельности;
- формирование базовых знаний, умений и навыков для успешного (в т. ч. самостоятельного) решения организационных и управленческих вопросов внешнеэкономической деятельности предприятия.

2. Место дисциплины в структуре ООП ВО

Дисциплина «Основы внешнеэкономической деятельности» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

знания:

- базовые правовые понятия, основы функционирования правоведения и правового поведения;
- основные виды правовых институтов и правовых инструментов;
- основы российской правовой системы.
- процесс сбора финансовой, экономической, статистической и бухгалтерской информации;
- возможность обработки собранной информации при помощи информационных технологий;
- варианты финансового и экономического анализа при решении вопросов профессиональной деятельности.
- основную нормативно-правовую базу экономических показателей;
- основные типовые методики при расчете экономических и социально-значимых показателей;
- основные показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов в рыночной экономике;
- виды расчетов экономических показателей.
- систему экономических процессов и явлений;
- основные теоретические и эконометрические модели;

- положения применения эконометрических моделей;
- основные нормативно-правовые документы.
- основные понятия, используемые для обзора в отечественной и зарубежной информации;
- основные источники информации при подготовке аналитического отчета и информационного обзора;
- структуру аналитического отчета и информационного обзора.
- цель, задачи и структуру расчетно-кассового обслуживания клиентов;
- задачи межбанковских расчетов;
- цели расчетов по экспортно-импортным операциям;
- Положение о расчетно-кассовом обслуживании предприятий;
- цели и задачи экспортно-импортных операций.

умения:

- анализировать правовую законодательство и информацию, необходимую для принятия обоснованных решений в профессиональной сфере;
- решать типичные задания, связанные с профессиональным и личным правовым полем;
- находить необходимую правовую информацию для решения проблем в экономической деятельности хозяйствующих субъектов.
- определять ценность сбора, анализа и обработки собранной финансовой и экономической информации;
- соотносить собираемость информации на определенную дату и проводя анализ данных использовать различные методы статистической обработки;
- анализировать многообразие собранных данных и приводить их к определенному результату для обоснования экономического роста;
- оценивать роль собранных данных для расчета каждого экономического показателя.
- проводить обоснование правильности выбора типовой методики при сборе социально-экономических показателей;
- системно подвести типовую методику для расчета показателей работы хозяйствующего субъекта;
- анализировать социально-экономические показатели, используя нормативно-правовую базу;
- анализировать многообразие социально-экономических показателей;
- делать выводы и обосновывать полученные конечные результаты согласно нормативно-правовой базы.
- оперативно находить нужную информацию;
- грамотно её использовать для построения эконометрических моделей;
- использовать теоретические и эконометрические модели в повседневной практике;

- принимать адекватные решения при построении эконометрических моделей.
- анализировать информационные источники (сайты, форумы, периодические издания);
- анализировать культурную, профессиональную и личностную информацию в отечественной и зарубежной прессе;
- найти необходимые данные для составления аналитического отчета.
- проводить межбанковские расчеты;
- анализировать проведенные расчеты по экспортно-импортным операциям;
- провести анализ по расчетно-кассовому обслуживанию клиентов;
- выявить направления межбанковских расчетов

навыки:

- правового регулирования в профессиональной деятельности, использования правовых знаний в профессиональной практике.
- статистического, сравнительно-финансового анализа для определения места профессиональной деятельности в экономической парадигме;
- анализа сложных социально-экономических показателей;
- составления пояснения и объяснения изменения показателей, после проведенного сбора и анализа данных.
- предлагаемых для расчетов типовых методик;
- действующей нормативно-правовой базой, используемой для расчетов экономических показателей;
- расчетов социально-экономических показателей хозяйствующего субъекта;
- построения стандартных эконометрических моделей;
- анализа и содержательно интерпретировать полученные результаты.
- организации сбора информации для подготовки информационного обзора и аналитического отчета проведения межбанковских расчетов;
- контроля расчетно-кассовых операций, проводимых при расчетно-кассовом обслуживании;
- самостоятельно проводить расчеты по экспортно-импортным операциям.

Основывается на базе дисциплин: «Международный бизнес», «Бизнес-планирование и деловое администрирование».

Является основой для изучения следующих дисциплин: «Международный брендинг», «Международный оффшорный бизнес», «Международные экономические отношения».

3. Требования к результатам освоения содержания дисциплины

Код и наименование компетенции	Индикаторы достижений компетенции (по реализуемой дисциплине)	Перечень планируемых результатов
ПК-3. Способен выявлять основные тенденции в развитии мировой экономики и анализировать последствия принимаемых управленческих решений в сфере международного бизнеса.	ПК-3.1 Использует отечественные и зарубежные источники информации, собирает необходимые данные о развитии мирового рынка, анализирует их и подготавливает информационный обзор	Знать: структуру аналитического отчета и информационного обзора, цель, задачи и структуру расчетно-кассового обслуживания клиентов, задачи межбанковских расчетов, цели расчетов по экспортно-импортным операциям, Положение о расчетно-кассовом обслуживании предприятий, цели и задачи экспортно-импортных операций.
		Уметь: проводить межбанковские расчеты, анализировать проведенные расчеты по экспортно-импортным операциям, провести анализ по расчетно-кассовому обслуживанию клиентов, выявить направления межбанковских расчетов
		Владеть: навыками контроля расчетно-кассовых операций, проводимых при расчетно-кассовом обслуживании, самостоятельно проводить расчеты по экспортно-импортным операциям

4. Структура и содержание дисциплины

4.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов (зач. ед.)		
	Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
Общая учебная нагрузка (всего)	144	144	133
Обязательная контактная работа (всего)	68	24	12

в том числе:			
Лекции	34	12	4
Семинарские занятия	34	12	8
Практические занятия			
Лабораторные работы			
Курсовая работа (курсовой проект)			
Другие формы и методы организации образовательного процесса (<i>расчетно-графические работы, индивидуальные задания и т.п.</i>)			
Самостоятельная работа студента (всего)	76	120	132
Форма аттестации	зачет/экзамен	зачет/экзамен	зачет/экзамен

4.2. Содержание разделов дисциплины

Тема 1. Сущность и основные категории ВЭД.

Сущность внешнеэкономической деятельности. Особенности ее регулирования.

Тема 2. Международные торговые, инвестиционные и валютно-кредитные отношения страны.

Международная торговля и мировой рынок. Международное разделение труда. Международная торговая политика. Протекционизм. Фритредерство.

Тема 3. Теоретические основы международной торговли.

Основные тенденции развития международной торговли на современном этапе. Показатели развития международной торговли: товарная и географическая структура экспорта и импорта, внешнеторговый оборот, внешнеторговое сальдо, бартерные и доходные условия торговли. Международная торговая политика и средства ее осуществления. Субъекты международных экономических операций в стране

Тема 4. Регулирование внешнеэкономической деятельности. Особенности таможенного регулирования международной торговли государства. Теории международной торговли. Экспорт и импорт товаров. Особенности международной торговли услугами.

Тема 5. Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.

Понятие предмета сделки. Классификация сделок купли-продажи в зависимости от предмета сделки. Заключение сделки между двумя и более сторонами. Классификация сделок купли-продажи в зависимости от применяемых методов торговли, или в зависимости от каналов сбыта. Сделки заключенные напрямую и косвенные сделки. Понятие внешнеторгового договора: функции, формы, требования к содержанию.

Тема 6. Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.

Способы установления делового партнерства для совершения экспортной сделки. Способы установления делового партнерства для совершения

импортной сделки. Понятие коммерческого предложения. Оферта. Твердая оферта. Свободная оферта. Запрос на товар. Заказ.

Тема 7. Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.

Определение «контракт купли продажи» и «международный контракт купли-продажи». Обязательства продавца и обязательства покупателя по международному контракту купли-продажи. Контракт с единоразовой и периодической поставкой. Контракт купли-продажи как документ международной торговли. Понятие типового договора. Перечень основных статей международного контракта купли-продажи. Существенные и несущественные условия международного контракта купли-продажи.

Тема 8. Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.

Понятие и содержание правил толкования торговых терминов. История создания, причины издания новых редакций. Состав Инкотермс-2000, группы терминов. Цели и особенности применения Инкотермс-2000 при заключения международных контрактов купли-продажи.

Тема 9. Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.

Классификация торговых терминов Инкотермс-2000. Группы терминов согласно Инкотермс-2000. Интерпретация торговых терминов по группам, содержание каждого термина, область применения.

Тема 10. Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи.

Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи. Понятие внешнеторговой документации. Коммерческие счета. Документы, дающие количественную и качественную характеристику партии товара.

Тема 11. Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.

Документы для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи. Понятие таможенного оформления. Документы валютного контроля. Документы контроля безопасности товара.

Тема 12. Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.

Участие государства в процессах международной трудовой миграции и международного трансфера технологий. Международный трансфер технологий и инновационная политика в системе приоритетов внешнеэкономической деятельности.

Тема 13. Организация и практика международных коммерческих операций.

Международные коммерческие операции. Региональный и глобальный контекст международного экономического сотрудничества страны.

Тема 14. Государство в мировых интеграционных процессах.

Сущность международной экономической интеграции. Формы международной экономической интеграции. Развитие интеграционных процессов в Западной Европе. Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА). Интеграционные процессы в Азии. Интеграционные процессы в Южной Америке. Интеграционные процессы в Африке. Глобальный контекст внешнеэкономического сотрудничества.

4.3. Лекции

№ п/п	Название темы	Объем часов		
		Очная форма	Очно- заочная форма	Заочная форма
1.	Сущность и основные категории ВЭД.	2		
2.	Международные торговые, инвестиционные и валютно-кредитные отношения страны.	2		
3.	Теоретические основы международной торговли.	2	2	2
4.	Регулирование внешнеэкономической деятельности.	2		
5.	Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.	2	2	
6.	Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.	2		
7.	Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.	2		
8.	Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.	2	2	
9.	Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.	2		
10.	Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи.	2	2	2
11.	Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.	4		
12.	Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.	2	2	
13.	Организация и практика международных коммерческих операций.	4	2	
14.	Государство в мировых интеграционных процессах.	4		
Итого:		34	12	4

4.4. Практические (семинарские) занятия

№ п/п	Название темы	Объем часов		
		Очная форма	Очно- заочная форма	Заочная форма
1.	Сущность и основные категории ВЭД.	2		2
2.	Международные торговые, инвестиционные и валютно-кредитные отношения страны.	2		
3.	Теоретические основы международной торговли.	2	2	2
4.	Регулирование внешнеэкономической деятельности.	2		
5.	Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.	2	2	
6.	Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.	2		
7.	Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.	2		2
8.	Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.	2	2	
9.	Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.	2		
10.	Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи.	2	2	2
11.	Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.	4		
12.	Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.	2	2	
13.	Организация и практика международных коммерческих операций.	4	2	
14.	Государство в мировых интеграционных процессах.	4		
Итого:		34	12	8

4.6. Самостоятельная работа студентов

№ п/п	Название темы	Вид СРС	Объем часов		
			Очная форма	Очно- заочная форма	Заочная форма
1.	Сущность и основные категории ВЭД.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему	6	8	10

		промежуточному контролю знаний и умений.			
2.	Международные торговые, инвестиционные и валютно-кредитные отношения страны.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	6	8	10
3.	Теоретические основы международной торговли.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	6	8	10
4.	Регулирование внешнеэкономической деятельности.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	6	8	10
5.	Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	6	8	10
6.	Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	6	8	10
7.	Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	6	8	10

8.	Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	6	8	10
9.	Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному	6	8	10
10.	Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному	6	8	10
11.	Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному	4	8	8
12.	Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному	4	8	8
13.	Организация и практика международных коммерческих операций.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному	4	12	8
14.	Государство в мировых интеграционных процессах.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному	4	12	8
Итого:			76	120	132

4.7. Курсовые работы/проекты по дисциплине «Основы внешнеэкономической деятельности» не предполагаются учебным планом.

5. Образовательные технологии

Преподавание дисциплины ведется с применением следующих видов образовательных технологий: объяснительно-иллюстративного обучения (технология поддерживающего обучения, технология проведения учебной дискуссии), информационных технологий (презентационные материалы), развивающих и инновационных образовательных технологий.

Практические занятия проводятся с использованием развивающих, проблемных, проектных, информационных (использование электронных образовательных ресурсов (электронный конспект) образовательных технологий.

6. Формы контроля освоения дисциплины

Текущая аттестация студентов производится в дискретные временные интервалы лектором и преподавателем (ями), ведущими практические занятия по дисциплине в следующих формах:

- вопросы для обсуждения (в виде докладов и сообщений);
- контрольные работы;
- творческие задания;
- рефераты;
- тесты.

Промежуточная аттестации по результатам освоения дисциплины проходит в форме устного/письменного экзамена (включает в себя ответы на теоретические вопросы и ответы на тестовые задания). Студенты, выполнившие 75% текущих и контрольных мероприятий на «отлично», а остальные 25 % на «хорошо», имеют право на получение итоговой оценки.

В экзаменационную ведомость и зачетную книжку выставляются оценки по шкале, приведенной в таблице.

В экзаменационную ведомость и зачетную книжку выставляются оценки по шкале, приведенной в таблице.

Характеристика знания предмета и ответов	Зачеты
Студент глубоко и в полном объеме владеет программным материалом. Грамотно, исчерпывающе и логично его излагает в устной или письменной форме. При этом знает рекомендованную литературу, проявляет творческий подход в ответах на вопросы и правильно обосновывает принятые решения, хорошо владеет умениями и навыками при выполнении практических задач.	зачтено
Студент знает программный материал, грамотно и по сути излагает его в устной или письменной форме, допуская незначительные неточности в утверждениях, трактовках, определениях и категориях или незначительное	

количество ошибок. При этом владеет необходимыми умениями и навыками при выполнении практических задач.	
Студент знает только основной программный материал, допускает неточности, недостаточно четкие формулировки, непоследовательность в ответах, излагаемых в устной или письменной форме. При этом недостаточно владеет умениями и навыками при выполнении практических задач. Допускает до 30% ошибок в излагаемых ответах.	
Студент не знает значительной части программного материала. При этом допускает принципиальные ошибки в доказательствах, в трактовке понятий и категорий, проявляет низкую культуру знаний, не владеет основными умениями и навыками при выполнении практических задач. Студент отказывается от ответов на дополнительные вопросы.	не зачтено

В экзаменационную ведомость и зачетную книжку выставляются оценки по шкале, приведенной в таблице.

Шкала оценивания (экзамен)	Характеристика знания предмета и ответов
отлично (5)	Студент глубоко и в полном объеме владеет программным материалом. Грамотно, исчерпывающе и логично его излагает в устной или письменной форме. При этом знает рекомендованную литературу, проявляет творческий подход в ответах на вопросы и правильно обосновывает принятые решения, хорошо владеет умениями и навыками при выполнении практических задач.
хорошо (4)	Студент знает программный материал, грамотно и по сути излагает его в устной или письменной форме, допуская незначительные неточности в утверждениях, трактовках, определениях и категориях или незначительное количество ошибок. При этом владеет необходимыми умениями и навыками при выполнении практических задач.
удовлетворительно (3)	Студент знает только основной программный материал, допускает неточности, недостаточно четкие формулировки, непоследовательность в ответах, излагаемых в устной или письменной форме. При этом недостаточно владеет умениями и навыками при выполнении практических задач. Допускает до 30% ошибок в излагаемых ответах.

неудовлетворительно (2)	Студент не знает значительной части программного материала. При этом допускает принципиальные ошибки в доказательствах, в трактовке понятий и категорий, проявляет низкую культуру знаний, не владеет основными умениями и навыками при выполнении практических задач. Студент отказывается от ответов на дополнительные вопросы.
-------------------------	---

7. Учебно-методическое и программно-информационное обеспечение дисциплины:

а) основная литература:

1. Кнобель А.Ю., Торговля и глобализация: события последних тридцати лет и дальнейшие эволюционные траектории / А.Ю. Кнобель, Т.М. Алиев, Н.С. Пыжиков, Т.А. Флегонтова - М.: Дело, 2019. - 72 с. (Научные доклады: экономика) - ISBN 978-5-7749-1452-4 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785774914524>.
2. Колесников А.А., Внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие / А.А. Колесников - Минск : РИПО, 2020. - 287 с. - ISBN 978-985-503-574-0 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9789855035740>.
3. Лебедев Д.С., Внешнеэкономическая деятельность предприятий в схемах и таблицах / Лебедев Д.С. - М. : Проспект, 2021. - 400 с. - ISBN 978-5-392-21540-9 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785392215409>.
4. Шелег Н.С., Международная торговля : учеб. пособие / Н.С. Шелег, Ю.И. Енин - Минск : Выш. шк., 2022. - 511 с. - ISBN 978-985-06-2435-2 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9789850624352>.

б) дополнительная литература:

1. Барановский В.Г. Изменения в политическом ландшафте // Пути к миру и безопасности. –2021. –No 1. –С. 55-63 (http://www.imemo.ru/files/File/magazines/puty_miru/2017/01/02Baranovskiy.pdf).
2. Глобальное управление: возможности и риски / отв. ред. В.Г.Барановский, Н.И.Иванова. –М.: ИМЭМО РАН, 2021. –315 с. (http://www.imemo.ru/files/File/ru/publ/2015/2015_009_full.pdf).
3. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / Под ред. А.С. Булатов, Н.Н. Ливенцев. - 1-е изд., с обновлениями. - Магистр, ИНФРА-М, 2022. – 896 с.
4. Мировая экономика: учебник для студентов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям / В.К. Ломакин. – 3 е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2021. – 223 с.

5. Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785394033780>.

в) методические указания

Методические указания к практическим занятиям по дисциплине «Основы внешнеэкономической деятельности» (для студентов всех направлений) / Сост. И.Г. Михайлова – Луганск: изд-во ЛГУ им. В. Даля, 2022. – 20 с.

г) интернет-ресурсы:

1. Министерство образования и науки Российской Федерации – <http://минобрнауки.рф/>
2. Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки – <http://obrnadzor.gov.ru/>
3. Министерство образования и науки Луганской Народной Республики – <https://minobr.su>
4. Народный совет Луганской Народной Республики – <https://nslnr.su>
5. Портал Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования – <http://fgosvo.ru>
6. Федеральный портал «Российское образование» – <http://www.edu.ru/>
7. Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам» – <http://window.edu.ru/>
8. Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов – <http://fcior.edu.ru/>
9. Электронные библиотечные системы и ресурсы
10. Электронно-библиотечная система «Консультант студента» – <http://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x>
11. Электронно-библиотечная система «StudMed.ru» – <https://www.studmed.ru>
12. Информационный ресурс библиотеки образовательной организации
13. Научная библиотека имени А. Н. Коняева – <http://biblio.dahluniver.ru/>

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Освоение дисциплины «Основы внешнеэкономической деятельности» предполагает использование академических аудиторий, соответствующих действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам. Прочее: рабочее место преподавателя, оснащенное компьютером с доступом в Интернет.

Программное обеспечение:

Функциональное назначение	Бесплатное программное обеспечение	Ссылки
Офисный пакет	Libre Office 6.3.1	https://www.libreoffice.org/ https://ru.wikipedia.org/wiki/LibreOffice

Операционная система	UBUNTU 19.04	https://ubuntu.com/ https://ru.wikipedia.org/wiki/Ubuntu
Браузер	Firefox Mozilla	http://www.mozilla.org/ru/firefox/fx
Браузер	Opera	http://www.opera.com
Почтовый клиент	Mozilla Thunderbird	http://www.mozilla.org/ru/thunderbird
Файл-менеджер	Far Manager	http://www.farmanager.com/download.php
Архиватор	7Zip	http://www.7-zip.org/
Графический редактор	GIMP (GNU Image Manipulation Program)	http://www.gimp.org/ http://gimp.ru/viewpage.php?page_id=8 http://ru.wikipedia.org/wiki/GIMP
Редактор PDF	PDFCreator	http://www.pdfforge.org/pdfcreator
Аудиоплеер	VLC	http://www.videolan.org/vlc/

Паспорт

оценочных средств по учебной дисциплине

«Основы внешнеэкономической деятельности»

Перечень компетенций (элементов компетенций), формируемых в результате освоения учебной дисциплины (модуля) или практики

п/п	Код контролируемой компетенции	Формулировка контролируемой компетенции	Индикаторы достижений компетенции (по реализуемой дисциплине)	Контролируемые темы учебной дисциплины, практики	Этапы формирования (семестр изучения)
1	ПК-3	Способен выявлять основные тенденции в развитии мировой	ПК-3.1 Использует отечественные и зарубежные	Тема 1. Сущность и основные категории ВЭД.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 2. Международные	ОФО – 1 ОЗФО –1

		экономики и анализировать последствия принимаемых управленческих решений в сфере международного бизнеса.	источники информации, собирает необходимые данные о развитии мирового рынка, анализирует их и подготавливает информационный обзор	торговые, инвестиционные и валютно-кредитные отношения страны.	ЗФО -
				Тема 3. Теоретические основы международной торговли.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 4. Регулирование внешнеэкономической деятельности.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 5. Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 6. Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 7. Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 8. Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 9. Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 10. Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1

				контракта купли-продажи.	
				Тема 11. Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 12. Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 13. Организация и практика международных коммерческих операций.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1
				Тема 14. Государство в мировых интеграционных процессах.	ОФО – 1 ОЗФО –1 ЗФО -1

Показатели и критерии оценивания компетенций, описание шкал оценивания

№ п/п	Код контролируемой компетенции	Индикаторы достижений компетенции (по реализуемой дисциплине)	Перечень планируемых результатов	Контролируемые темы учебной дисциплины	Наименование оценочного средства
1	ПК-3	ПК-3.1 Использует отечественные и зарубежные источники информации, собирает необходимые данные о развитии мирового рынка, анализирует их и подготавливает информационный обзор	Знать: структуру аналитического отчета и информационного обзора, цель, задачи и структуру расчетно-кассового обслуживания клиентов, задачи межбанковских расчетов, цели расчетов по экспортно-импортным операциям, Положение о расчетно-	Тема 1, Тема 2, Тема 3, Тема 4, Тема 5, Тема 6, Тема 7, Тема 8, Тема 9, Тема 10, Тема 11, Тема 12,	

			кассовом обслуживании предприятий, цели и задачи экспортно-импортных операций. Уметь: проводить межбанковские расчеты, анализировать проведенные расчеты по экспортно-импортным операциям, провести анализ по расчетно-кассовому обслуживанию клиентов, выявить направления межбанковских расчетов Владеть: навыками контроля расчетно-кассовых операций, проводимых при расчетно-кассовом обслуживании, самостоятельно проводить расчеты по экспортно-импортным операциям	Тема 13, Тема 14	
--	--	--	---	-----------------------------	--

Фонды оценочных средств по дисциплине

«Основы внешнеэкономической деятельности»

Вопросы к контрольным работам:

1. Понятие, основные формы и направления осуществления внешнеэкономической деятельности.
2. Механизм применения национальных и международных правовых норм в практике осуществления внешнеэкономических сделок.
3. Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.
4. Применение неденежной формы расчетов при совершении международных сделок купли-продажи товаров. Бартерные сделки. Встречные закупки. Компенсационные закупки.
5. Международные сделки купли-продажи товаров.

6. Экономическая сущность международной торговли услугами. Классификация торгуемых услуг. Способы предоставления услуг.

7. Понятие основных и обслуживающих сделок по купле-продаже услуг. Общая характеристика.

8. Международные сделки по оказанию производственно-технических услуг. Контрольный перечень договорных положений договоров на оказание инжиниринговых услуг.

9. Арендные сделки во внешней торговле. Понятие, виды. Контрольный перечень договорных положений лизингового соглашения.

10. Сделки купли-продажи услуг международного туризма. Контрольный перечень договорных положений соглашения о сотрудничестве в сфере международного туризма. Контрольный перечень договорных положений контракта на оказание туристических услуг конечным потребителям.

11. Международные сделки по оказанию консультационных услуг, понятие, классификация. Основные положения договора на оказание консультационных услуг.

12. Услуги международной перевозки грузов во внешнеэкономической деятельности.

13. Транспортно-экспедиторские услуги во внешнеэкономической деятельности.

14. Услуги по хранению грузов, их понятие и перечень.

15. Услуги по страхованию грузов. Перечень наиболее существенных рисков и опасностей при транспортировке груза.

16. Услуги по международным расчетам во внешнеэкономической деятельности.

17. Особенности операций купли-продажи объектов интеллектуальной собственности.

18. Экономическая сущность объектов промышленной собственности.

19. Международные сделки по передаче прав на объекты промышленной собственности.

20. Международные сделки купли-продажи объектов авторского права. Основные положения авторского договора.

21. Изучение и выбор зарубежных контрагентов.

22. Организационно-правовой статус участников внешнеэкономической деятельности.

23. Коммерческие предложения во внешнеэкономической деятельности.

24. Понятие международного контракта купли-продажи.

25. Перечень и общая характеристика основных статей международного контракта купли-продажи.

26. Преамбула международного контракта купли-продажи, ее содержание.

27. Статья международного контракта купли-продажи «Определение сторон», ее содержание.

28. Статья международного контракта купли-продажи «Предмет контракта», ее содержание.

29. Статья международного контракта купли-продажи «Количественные характеристики предмета контракта», ее содержание.

30. Статья международного контракта купли-продажи «Качественные характеристики предмета контракта», ее содержание.

31. Статья международного контракта купли-продажи «Срок и дата поставки», ее содержание.

32. Статья международного контракта купли-продажи «Условия и порядок поставки», ее содержание.

33. Статья международного контракта купли-продажи «Цена товара», ее содержание.

34. Статья международного контракта купли-продажи «Условия платежа», ее содержание.

35. Инкассовая форма платежа, ее особенности, механизм осуществления.

36. Аккредитивная форма платежа, ее особенности, механизм осуществления.

37. Статья международного контракта купли-продажи «Условия сдачи-приемки товара», ее содержание.

38. Статья международного контракта купли-продажи «Гарантийные обязательства», ее содержание.

39. Статья международного контракта купли-продажи «Рекламации и штрафные санкции», ее содержание.

40. Статья международного контракта купли-продажи «Условия страхования», ее содержание.

41. Статья международного контракта купли-продажи «Условия упаковки и маркировки», ее содержание.

42. Статья международного контракта купли-продажи «Обстоятельства непреодолимой силы», ее содержание.

43. Статья международного контракта купли-продажи «Разрешение споров», ее содержание.

44. Статья международного контракта купли-продажи «Заключительные положения контракта», особенности ее содержания.

45. Статья международного контракта купли-продажи «Юридические адреса, реквизиты и подписи сторон», ее содержание.

46. Сущность правил Инкотермс, основные цели их применения.

47. Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.

48. Классификация торговых терминов Инкотермс-2000 по группам.

49. Цели и особенности применения Инкотермс-2010 при заключении международных контрактов купли-продажи. Отличительные особенности редакции Инкотермс-2010 от редакции Инкотермс-2000.

50. Интерпретация торговых терминов Инкотермс-2010, содержание каждого термина, область применения.

51. Понятие внешнеторговой документации. Основные реквизиты внешнеторговых документов. Общая характеристика групп внешнеторговой документации.

52. Коммерческие счета, понятие, виды. Требования к заполнению коммерческого счета, перечень обязательной к заполнению информации.

53. Документы, дающие количественную и качественную характеристику партии товара.

54. Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством банковского перевода.

55. Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством инкассового платежа.

56. Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством аккредитива.

57. Страховые документы, особенности их применения.

58. Транспортные документы. Общая характеристика.

59. Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.

60. Понятие международной товарно-транспортной накладной, их виды в зависимости от вида транспорта. Бланки транспортных накладных. Общая характеристика.

61. Международная товарно-транспортная накладная CMR. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.

62. Международная железнодорожная товарно-транспортная накладная СМГС. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.

63. Международная авиагрузовая накладная AirWaybill. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.

64. Коносамент. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.

65. Таможенные документы, особенности их применения.

66. Международные процедуры перемещения грузов под таможенным контролем. Процедура АТА. Процедура МДП. Применение книжки МДП.

67. Понятие валютного контроля, механизм его применения. Документы валютного контроля.

68. Документы контроля безопасности товара, их назначение, общая характеристика. Ветеринарное свидетельство. Фитосанитарный сертификат. Санитарный сертификат. Санитарно-эпидемиологическое заключение. Заключение об отсутствии в продукции возоноразрушающих веществ.

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству контрольная работа

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Контрольная работа выполнена на высоком уровне (правильные ответы даны на 90-100% вопросов/задач)
4	Контрольная работа выполнена на среднем уровне (правильные ответы даны на 75-89% вопросов/задач)

3	Контрольная работа выполнена на низком уровне (правильные ответы даны на 50-74% вопросов/задач)
2	Контрольная работа выполнена на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем на 50%)

Темы эссе (индивидуальных творческих заданий)

1. Общая характеристика групп внешнеторговой документации и их отличительные особенности.
2. Основные реквизиты внешнеторговых документов.
3. Требования к заполнению коммерческого счета, перечень обязательной к заполнению информации.
4. Особенности применения документов, дающих количественную и качественную характеристику партии товара.
5. Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством банковского перевода.
6. Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством инкассового платежа.
7. Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством аккредитива.
8. Страховые документы, особенности их применения.
9. Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.
10. Понятие международной товарно-транспортной накладной, их виды в зависимости от вида транспорта. Бланки транспортных накладных.
11. Международная товарно-транспортная накладная CMR. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
12. Международная железнодорожная товарно-транспортная накладная СМГС. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
13. Международная авиагрузовая накладная AirWaybill. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
14. Коносамент. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
15. Таможенные документы, особенности их применения.
16. Сертификат соответствия.
17. Сертификат о происхождении товара.
18. Международные процедуры перемещения грузов под таможенным контролем. Процедура АТА. Процедура МДП.
19. Книжка МДП, ее применение и заполнение.
20. Понятие валютного контроля, механизм его применения. Документы валютного контроля.
21. Документы контроля безопасности товара.
22. Ветеринарное свидетельство.
23. Фитосанитарный сертификат.

24. Санитарный сертификат.
25. Санитарно-эпидемиологическое заключение.
26. Заключение об отсутствии в продукции озоноразрушающих веществ.
27. Сформулируйте основные задачи экспортера и импортера при поиске зарубежного контрагента.
28. Какие существуют способы поиска контрагента для совершения внешнеторговой сделки?
29. Раскройте понятие контрагентов во внешней торговле.
30. Дайте определение понятию «фирма» во внешней торговле.
31. Какая существует классификация фирм по виду хозяйственной деятельности?
32. Какая существует классификация фирм по характеру совершаемых отношений?
33. Как классифицируются фирмы по правовому положению?
34. Как классифицируются фирмы по характеру собственности?
35. Какая существует классификация фирм по принадлежности капитала и контролю
36. В чем особенность классификации фирм по объему операций?
37. Назовите преимущества акционерного общества.
38. Почему важно знать правовой статус фирмы?
39. Укажите, кто относится к нерезидентам Республики Беларусь.
40. Укажите, кто относится к резидентам Республики Беларусь.
41. Каким законам подчинена деятельность нерезидента на ЛНР?
42. Что означает коммерческое предложение во внешнеэкономической деятельности?
43. Дайте определение сделкам по экспорту и импорту туристических услуг.
44. Что включают в себя сделки, обслуживающие куплю-продажу услуг?
45. Дайте определение международных перевозок грузов.
46. Что включают в себя транспортно-экспедиторские услуги?
47. Дайте определение услуг по хранению грузов.
48. Перечислите услуги по страхованию грузов.
49. Как классифицируются услуги по международным расчетам?
50. Раскройте суть операций по торговле научно-техническими знаниями.
51. Как осуществляются лицензионные операции?
52. В чем заключается особенность сделки по передаче «ноу-хау»?
53. Как классифицируются сделки по возмездному обмену результатами научно-исследовательских работ в области науки, промышленного производства, медицины и др. отраслей?
54. Раскройте понятие внешнеторговых сделок по торговле объектами авторского права.

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству эссе (творческое задание) с примерными вопроса для обсуждения

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Творческое задание выполнено на высоком уровне
4	Творческое задание выполнено на среднем уровне
3	Творческое задание выполнено на низком
2	Творческое задание выполнено на неудовлетворительном уровне или не выполнено

Тесты:

1. Факторы, которые являются определяющими для развития ВЭД:

- 1) неравномерность экономического развития стран;
- 2) различия в людских, сырьевых, финансовых ресурсах;
- 3) характер политических отношений между странами;
- 4) различный уровень научно-технического развития;
- 5) особенности географического положения;
- 6) особенности природных и климатических условий;
- 7) уровень развития рыночных отношений;
- 8) все вышеперечисленное.

2. Если предприятие А реализует продукцию предприятию Б, а оно экспортирует эту продукцию за рубеж, то можно ли считать, что предприятие А осуществляет внешнеэкономическую деятельность?

- 1) да;
- 2) нет.

3. Международная коммерческая деятельность осуществляется для того, чтобы:

- 1) найти покупателя;
- 2) заключить договор с возможным контрагентом;
- 3) исполнить договор, заключенный ранее с данным контрагентом;
- 4) установить коммерческие цены на мировом рынке на данный товар.

4. Основными направлениями внешнеэкономической деятельности возмездного характера являются:

- 1) международная гуманитарная деятельность;
- 2) внешнеторговая деятельность;
- 3) технико-экономическое сотрудничество;
- 4) научно-техническое сотрудничество.

5. В зависимости от каналов сбыта внешнеторговые сделки классифицируются на сделки:

- 1) напрямую;
- 2) без посредников;
- 3) краеугольные;
- 4) косвенные;
- 5) по праву «первой руки».

6. Внесение предложений по совершенствованию существующей системы регулирования внешнеэкономической деятельности возложено:

- 1) на президента страны;
- 2) Совет Министров;

- 3) соответствующие министерства и ведомства по отраслям;
- 4) Мингорисполком;
- 5) предприятия.

7. Внешнеэкономическая деятельность осуществляется на уровне:

- 1) государственных органов власти;
- 2) межгосударственных органов власти;
- 3) хозяйственных организаций;
- 4) все вышеперечисленное.

8. Развитию и расширению внешнеэкономического сотрудничества субъектов хозяйствования с компаниями зарубежных стран оказывает содействие:

- 1) Международная ассоциация субъектов хозяйствования;
- 2) Международное сообщество предпринимателей;
- 3) Фонд расширения внешнеэкономических связей;
- 4) Торгово-промышленная палата.

9. Совокупность отраслей, подотраслей, объединений, организаций, систематически производящих и реализующих экспортные ресурсы всех видов, потребляющих импортные товары и услуги, а также осуществляющих все виды внешней хозяйственной деятельности, является:

- 1) совокупностью предпринимателей данной страны;
- 2) внешнеторговым комплексом страны;
- 3) внешнеэкономическим комплексом страны;
- 4) конкурирующими организациями в данной сфере деятельности.

10. Регулирование внешнеэкономической деятельности осуществляется:

- 1) стихийно, на основе требований рыночных механизмов;
- 2) стихийно, по мере возникновения новых условий торговли;
- 3) на основе детального мониторинга и анализа существующей ситуации

во внешнеэкономической деятельности страны;

4) на основе использования опыта зарубежных стран в области регулирования внешнеэкономической деятельности.

11. Лицензирование экспортно-импортных операций возложено:

- 1) на Министерство иностранных дел;
- 2) Министерство торговли;
- 3) Министерство труда;
- 4) Государственный таможенный комитет;
- 5) Национальный банк;
- 6) торгово-промышленную палату;
- 7) другое ведомство.

12. Членство торгово-промышленной палате для субъектов хозяйствования:

- 1) носит обязательный характер;
- 2) является добровольным.

13. Торгово-промышленная палата оказывает услуги предприятиям:

- 1) на безвозмездной основе за любое содействие;
- 2) безвозмездной основе за разовые консультации;

- 3) платной основе за разовые консультации;
- 4) основе членских взносов.

14. На территории одной страны внешнеэкономическую деятельность могут осуществлять:

- 1) только национальные фирмы;
- 2) только иностранные фирмы;
- 3) только транснациональные корпорации;
- 4) любые субъекты внешнеэкономической деятельности.

15. Современное состояние экономики и мирохозяйственных связей характеризуется:

- 1) тотальным преобладанием рыночных отношений;
- 2) ограниченным распространением рыночных отношений;
- 3) преобладанием отношений, основанных на идеологических

соображениях:

- 4) преобладанием отношений, основанных на политических отношениях;
- 5) преобладанием отношений, основанных на культурных отношениях.

16. Системообразующим фактором в современной единой рыночной системе мировой экономики выступает:

- 1) НТП;
- 2) капитал;
- 3) спрос;
- 4) предложение;
- 5) конкурентоспособность.

17. Формирующееся глобальное мировое хозяйство включает в себя национальные экономики:

- 1) развитых стран с рыночной экономикой;
- 2) развивающихся стран;
- 3) стран с экономикой переходного типа;
- 4) новых индустриальных стран;
- 5) 1,2,3,4 вместе.

18. Своеобразное географическое явление последних десятилетий XX века, получивших в литературе «расширение ресурсных рубежей мировой экономики», связано с:

- 1) вовлечением в промышленную разведку и разработку почти всех стран и регионов мира;
- 2) началом разработки новых источников полезных ископаемых в условиях труднодоступных территорий и шельфовых акваторий;
- 3) открытием принципиально новых видов полезных ископаемых;
- 4) уменьшением потребностей;
- 5) увеличением потребностей.

19. Развитие современной цивилизации должно соотноситься со способностью биосферы справляться с последствиями человеческой деятельности. При этом должен осуществляться баланс между потребностями людей и возможностями природы, – это суть:

- 1) концепции «пределов экономического роста»;
- 2) концепции нового качества экономического роста;
- 3) концепции «устойчивого развития»;
- 4) концепции затухающего роста;
- 5) концепции остановки роста.

20. Наука, которая на основе социальных, экономических, биологических, и географических факторов исследует закономерности процессов, происходящих в структуре, динамике, размещении народонаселения:

- 1) глобалистика;
- 2) социология;
- 3) мировая экономика;
- 4) демография;
- 5) политология.

21. Ситуация, когда доля городского населения в странах оказывается намного больше, чем доля экономически активного городского населения, занятых в производственной и непроизводственной сферах, принято называть:

- 1) маргинализацией;
- 2) «кризис городов»;
- 3) депопуляция;
- 4) криминализация;
- 5) «ложная урбанизация».

22. Комплекс услуг коммерческого характера по подготовке процесса производства и реализации продукции, по обслуживанию строительства и эксплуатации объектов. Услуги по обслуживанию инвестиционного проекта, это

- 1) ноу-хау;
- 2) инжиниринг;
- 3) консалтинг;
- 4) мониторинг;
- 5) имеджмейкерство.

23. НИС и постсоциалистические страны находятся на-----уровне экономического развития как по ВВП на душу населения, так и отраслевой структуре экономики:

- 1) разном;
- 2) примерно одинаковом;
- 3) сравнимом;
- 4) резко отличном;
- 5) разнополюсном.

24. На первом этапе формирование устойчивых хозяйственных связей промышленно-развитых стран и развивающихся стран взаимодействие ограничивалось:

- 1) внутренней торговлей;
- 2) внешней торговлей (готовой продукцией – из развивающихся, сырьем – из развитых);

3) внешней торговлей (готовой продукцией – из промышленно отсталых стран, сырьем – из развивающихся);

4) внешней торговлей (готовой продукцией – из развитых стран, сырьем – из развивающихся);

5) совместным производством.

25. Главным рынком сбыта готовых товаров для НИС стали:

1) развитые страны рыночной экономики;

2) остальные развивающиеся страны;

3) страны 4 мира;

4) страны восточной Европы и Россия;

5) северные страны.

26. Основной компонент в российском экспорте в страны Западной Европы:

1) электроэнергия;

2) промышленная продукция;

3) полуфабрикаты;

4) топливно-сырьевые ресурсы;

5) сельхозпродукция.

27. Специализация отдельных стран на определенных видах производственной деятельности: товарах, услугах, результатах научно-технического прогресса, которые реализуются на мировом рынке, – это:

1) международная интеграция;

2) международное кооперирование;

3) международное разделение труда;

4) международная концентрация производства;

5) международная миграция.

28. Что является предметом изучения в разделе «международные экономические отношения»?

1) международные валютные и финансовые отношения;

2) совокупность национальных экономик;

3) международное движение капитала и рабочей силы;

4) международная торговля и обмен технологиями;

5) ответы 1,3,4 вместе.

29. В теории международных экономических отношений исследуются:

1) экономика зарубежных стран;

2) любые экономические отношения между странами;

3) политические отношения между странами;

4) наиболее типичные, характерные экономические отношения между странами;

5) культурные отношения между странами.

30. «Ценовая дискриминация» – это:

1) установление цены на товар ниже стоимости;

2) поставщик товара изменяет цену в зависимости от страны импортера, его финансовых возможностей;

3) принудительное установление цены ниже мирового уровня;

- 4) установление разных цен;
- 5) завышение цены.

31. Внешнеторговый оборот страны – это:

- 1) весь экспорт страны, за исключением гуманитарных поставок;
- 2) сумма экспорта и импорта;
- 3) все экспортные поставки;
- 4) весь экспорт;
- 5) весь импорт.

32. Непатентованное научно-техническое достижение и производственный опыт конфиденциального характера – это:

- 1) патент;
- 2) лицензия;
- 3) авторское свидетельство;
- 4) ноу-хау;
- 5) лизинг.

33. Вид деятельности, направленный на предоставление различного рода туристических услуг с целью удовлетворения запросов иностранных туристов, – это:

- 1) региональный туризм;
- 2) внутренний туризм;
- 3) международный туризм;
- 4) культурный туризм;
- 5) этнический туризм.

34. Возможности для иностранных инвестиций в странах с развитой рыночной экономикой:

- 1) неограниченны;
- 2) постоянно увеличиваются;
- 3) относительно сужаются;
- 4) практически исчерпаны;
- 5) колеблются.

35. Основу господства международных корпораций на мировом рынке капитала составляют:

- 1) прямые инвестиции;
- 2) портфельные инвестиции;
- 3) ссудный вывоз капитала;
- 4) заемный капитал;
- 5) вывоз капитала.

36. Перемещение людей через границы определенных территорий со сменой постоянного места жительства или возвращения к нему – это:

- 1) урбанизация;
- 2) международный рынок рабочей силы;
- 3) международная миграция;
- 4) трудовая миграция;
- 5) эмиграция.

37. Последствия миграции рабочей силы для экспортера рабочей силы выразятся:

- 1) в увеличение производства в стране экспортере;
- 2) в росте эффективности производства в стране;
- 3) в уменьшении производственных возможностей страны;
- 4) в притоке переводов в иностранной валюте;
- 5) ответы 3 и 4 вместе.

38. Совокупность общественных отношений, складывающихся при функционировании валюты в мировом хозяйстве и обслуживающих взаимный обмен результатами деятельности национальных хозяйств, – это:

- 1) международные экономические отношения;
- 2) международные финансовые отношения;
- 3) международные валютные отношения;
- 4) система международных расчетов;
- 5) международные политические отношения.

25. Преобладающее место во внешней торговле России занимают:

- 1) страны СССР;
- 2) развитые страны с рыночной экономикой;
- 3) развивающиеся страны;
- 4) азиатские страны;
- 5) НИС.

39. Отметить верное утверждение: закон «Об иностранных инвестициях в РФ (1999г.)» гарантирует права иностранных инвесторов при осуществлении ими предпринимательской инвестиционной деятельности:

- 1) только в реальном секторе экономики России (только для прямых инвестиций);
- 2) только для портфельных инвестиций;
- 3) только для торговых и прочих кредитов;
- 4) для зарубежных инвестиций в российские банки;
- 5) во всех секторах предпринимательской деятельности.

40. Свободу движения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы в интеграционном экономическом пространстве обеспечивает принятие решений на уровне:

- 1) национальном;
- 2) межгосударственном;
- 3) региональном;
- 4) государственном;
- 5) областном.

41. Финансовые барьеры на пути создания единой европейской валюты включали: 1) национальные системы стандартов;

- 2) национальные системы распределения государственных заказов;
- 3) национальные системы налогообложения;
- 4) сохранение пограничного контроля;
- 5) сохранение таможенных пошлин.

42. Вопросами развития образования, науки и культуры в системе ООН занимается:

- 1) ПРООН;
- 2) ЭКОСОС;
- 3) ЮНЕСКО;
- 4) НАТО;
- 5) МОТ.

30. Основной сферой деятельности МОТ является:

- 1) искусство;
- 2) наука;
- 3) торговля;
- 4) промышленность;
- 5) сфера труда.

43. Сосредоточение усилий отдельных стран на определенных видах деятельности и последующий обмен результатами – это:

- 1) международная интеграция;
- 2) международное кооперирование;
- 3) международное разделение труда;
- 4) международная концентрация производства;
- 5) международная специализация производства.

44. Наиболее сложная и перспективная система международного разделения труда, которая определяет взаимодействие национальных экономик в целом, а также отдельных корпораций и фирм – это:

- 1) общее международное разделение труда;
- 2) частное международное разделение труда;
- 3) единичное международное разделение труда;
- 4) отраслевое международное разделение труда;
- 5) межотраслевое международное разделение труда.

45. Основным побудительным мотивом участия страны в международном разделении труда является:

- 1) получение доступа к новым технологиям;
- 2) передел сфер влияния между странами;
- 3) доступ к источникам сырья и энергии;
- 4) получение экономических выгод;
- 5) установление экономического господства.

46. Время начала формирования мирового хозяйства, как правило, датируется:

- 1) концом XIX – началом XX века;
- 2) началом XVII века;
- 3) началом XX века;
- 4) серединой XX века (после Второй мировой войны);
- 5) XV – XVI веками.

47. Тенденция к образованию единого, взаимосвязанного, взаимозависимого, более развитого и социально-справедливого мира, на

основе которого происходит сближение уровней развития различных стран, – это:

- 1) интернационализация;
- 2) интеграция;
- 3) конвергенция;
- 4) глобализация;
- 5) транснационализация.

48. Постиндустриальное общество типично для:

- 1) стран СНГ;
- 2) новых индустриальных стран;
- 3) развитых стран с рыночной экономикой;
- 4) стран Тропической Африки;
- 5) среднеразвитых стран развивающегося мира.

37. НТП является движущей силой в производстве:

- 1) развитых стран с рыночной экономикой;
- 2) стран СНГ;
- 3) новых индустриальных стран Азиатско-Тихоокеанского региона;
- 4) стран Тропической Африки;
- 5) среднеразвитых стран развивающегося мира.

49. Российская наука занимает лидирующие в мире позиции по таким направлениям, как:

- 1) авиационная и космическая техника, атомная энергетика, биотехнология на основе биоинженерии;
- 2) высокие технологии;
- 3) суперкомпьютеры военного и производственного назначения и их программное обеспечение;
- 4) разработка новых технологий по охране окружающей среды;
- 5) фармацевтика.

50. По отношению к ТНК неверно утверждение:

- 1) ТНК могут иметь государственную, частную или смешанную собственность;
- 2) ТНК обычно имеют централизованный офис, однако производство осуществляется в разных странах;
- 3) одна из особенностей ТНК – многонациональный характер управляющих;
- 4) производственные и рыночные операции ТНК сосредоточены в стране официальной регистрации;
- 5) Основными показателями сопоставления ТНК являются: объем продаж, размер зарубежных активов, капитализация на рынке.

51. Компанию делает многонациональной:

- 1) продажа товаров в зарубежных странах;
- 2) производство товаров в зарубежных странах;
- 3) проведение маркетинговых исследований товаров в зарубежных странах;
- 4) использование рабочей силы из разных стран;

5) привлечение иностранных инвестиций.

52. Главная причина возникновения ТНК:

- 1) развитие мировой торговли;
- 2) концентрация производства и капитала;
- 3) жесткая конкуренция;
- 4) интернационализация производства и капитала;
- 5) развитие международных валютно-финансовых отношений.

53. Ведущий нефтедобывающий район в мире – это:

- 1) Мексиканский залив;
- 2) Западная Сибирь;
- 3) Северное море;
- 4) Персидский залив;
- 5) Дальний Восток.

54. Какие цены соответствуют действительному уровню на товар определенного качества при соответствующих условиях поставки и платежа:

- 1) биржевые котировки;
- 2) справочные цены;
- 3) контрактные цены;
- 4) прейскурантные цены;
- 5) мировые цены.

55. Сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторов производства – это:

- 1) мировой рынок;
- 2) международный рынок;
- 3) внешний рынок;
- 4) национальный рынок;
- 5) межрегиональный рынок.

56. Основным методом выхода России на западноевропейский рынок, учитывая нежелательность конкуренции для западных стран, может стать:

- 1) прямой товарообмен;
- 2) научно-техническая кооперация;
- 3) производственная кооперация;
- 4) подрядное производство;
- 5) развитие экспортно-импортных связей.

57. Национальная территория или ее часть, на которой в соответствии с законодательством установлен льготный налоговый режим для иностранных компаний-нерезидентов, зарегистрированных соответствующим образом, – это:

- 1) зона свободной торговли;
- 2) оффшорная зона;
- 3) технополис;
- 4) технопарк;
- 5) «силиконовая долина».

58. Объединение предприятий, осуществляющих совместную деятельность на основе добровольной централизации функций научно-технического и производственного развития, инвестиционной, финансовой, внешнеэкономической и иной деятельности, а также хозяйственного обслуживания предприятий, – это:

- 1) хозяйственная ассоциация;
- 2) концерн;
- 3) синдикат;
- 4) консорциум;
- 5) кооперационный альянс.

59. По классификации МВФ к группе развитых стран рыночной экономики относятся:

- 1) Польша;
- 2) Сингапур;
- 3) Канада;
- 4) Китай;
- 5) Россия.

60. «Жизненно важным импортом» для Японии являются:

- 1) иностранные инвестиции;
- 2) передовые технологии;
- 3) продовольствие;
- 4) топливно-сырьевые ресурсы;
- 5) рабочая сила.

61. Основным признаком развивающихся стран в системе международных экономических отношений является:

- 1) высокая дифференцированность этих стран;
- 2) зависимое положение;
- 3) демографический взрыв;
- 4) значительная роль государства в экономике;
- 5) многоукладность экономики.

62. Основные проблемы развивающихся стран связаны, главным образом, с:

- 1) кризисом задолженности;
- 2) превышением темпов демографического роста над темпами экономического роста;
- 3) ролью ТНК в экономике;
- 4) отсутствием экономического роста как такового;
- 5) многоукладностью экономики.

63. К новым индустриальным странам первой волны относится:

- 1) Чили;
- 2) Лаос;
- 3) Южная Корея;
- 4) Вьетнам;
- 5) Индия.

64. В группу «большой семерки» не входит:

- 1) США;
- 2) Великобритания;
- 3) Канада;
- 4) Испания;
- 5) Франция.

65. Определяющую роль в решении глобальных проблем играют:

- 1) международные экономические организации;
- 2) ТНК и ТНБ;
- 3) общие усилия всех стран;
- 4) усилия развитых стран рыночной экономики;
- 5) прямые и портфельные инвестиции.

66. Система международных экономических отношений не включает:

- 1) систему международных расчетов;
- 2) международную торговлю товарами и услугами;
- 3) международный обмен технологиями;
- 4) международное разделение труда;
- 5) международную экономическую интеграцию.

67. Механизм международных экономических отношений не включает в себя:

- 1) международную экономическую интеграцию;
- 2) правовые нормы;
- 3) договоры соглашения, кодексы;
- 4) международное разделение труда;
- 5) деятельность международных экономических организаций.

68. В современных условиях углубление и расширение международных экономических отношений не проявляется в:

- 1) увеличении степени открытости национальных экономик;
- 2) развитии и укреплении региональных межгосударственных структур;
- 3) развитии международного разделения труда;
- 4) национализации хозяйственной жизни;
- 5) интернационализации хозяйственной жизни.

69. Запрещение ввоза в какую-либо страну или вывоза из какой-либо страны тех или иных товаров, в том числе оружия и научно-технической информации – это:

- 1) демпинг;
- 2) лицензирование;
- 3) квотирование;
- 4) эмбарго;
- 5) лизинг.

70. Основными формами организации международной торговли не являются:

- 1) сделки купли-продажи;
- 2) сделки поставки;
- 3) аукционная торговля;
- 4) бартерные сделки;

5) биржевая торговля.

71. Основными причинами вывоза капитала не являются:

- 1) перенакопление капитала в отдельной стране;
- 2) невозможность прибыльного вложения капитала в стране базирования;
- 3) погоня за более высокой нормой прибыли;
- 4) распространение передового производственного опыта в других странах;
- 5) приобщение к научно-техническому и управленческому опыту других стран.

72. Соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке, называется:

- 1) валютный курс;
- 2) валютный паритет;
- 3) золото-девизный стандарт;
- 4) режим валютного курса;
- 5) золотой стандарт.

73. Основу миграционных потоков составляют:

- 1) ученые;
- 2) служащие;
- 3) творческие работники;
- 4) рабочие;
- 5) управленцы.

74. В современной международной миграции рабочей силы преобладает:

- 1) переселенческая миграция;
- 2) трудовая миграция;
- 3) временная миграция;
- 4) постоянная миграция;
- 5) маятниковая миграция.

75. Формой международной экономической интеграции не является:

- 1) зона свободной торговли;
- 2) таможенный союз;
- 3) общий рынок;
- 4) двустороннее торговое соглашение;
- 5) оффшорная зона.

76. Преобладающее место во внешней торговле России занимают:

- 1) страны СНГ;
- 2) развитые страны рыночной экономики;
- 3) развивающиеся страны;
- 4) страны Центральной и Восточной Европы;
- 5) новые индустриальные страны.

77. Внешнеторговый оборот страны – это:

- 1) весь экспорт страны, за исключением гуманитарных поставок и помощи;
- 2) сумма экспорта и импорта;

- 3) все экспортные поставки;
разница между экспортом и импортом.
- 4) весь экспорт, за исключением необлагаемых налогом товаров;

78. Что из нижеприведенного НЕ является примером международного движения факторов?

- 1). Международная торговля промежуточными товарами
- 2) Международное кредитование и заимствование
- 3) Трудовая миграция
- 4) Мультинациональные корпорации
- 5) Трансферт технологии между странами

79. Движение труда из Домашней страны во Внешний мир:

1) Происходит только, если предельный продукт в Домашней стране выше, чем во Внешнем мире

2) Оставляет предельный продукт земли неизменным в обеих странах

3) Увеличивает предельный продукт труда во Внешнем мире

4) Увеличивает предельный продукт труда в Домашней стране

80. Согласно однофакторной модели, международная мобильность труда:

1) Не выравнивает полностью заработную плату между странами

2) Повышает благосостояние у всех в мире

3) Увеличивает мировой выпуск

4) Не влияет на предельный продукт земли

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству тесты

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Тесты выполнены на высоком уровне (правильные ответы даны на 90-100% тестов)
4	Тесты выполнены на среднем уровне (правильные ответы даны на 75-89% тестов)
3	Тесты выполнены на низком уровне (правильные ответы даны на 50-74% тестов)
2	Тесты выполнены на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем на 50% тестов)

Оценочные средства для промежуточной аттестации (зачет)

1. Понятие, основные формы и направления осуществления внешнеэкономической деятельности.

2. Механизм применения национальных и международных правовых норм в практике осуществления внешнеэкономических сделок.

3. Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.

4. Применение неденежной формы расчетов при совершении международных сделок купли-продажи товаров. Бартерные сделки. Встречные закупки. Компенсационные закупки.

5. Международные сделки купли-продажи товаров.

6. Экономическая сущность международной торговли услугами. Классификация торгуемых услуг. Способы предоставления услуг.

7. Понятие основных и обслуживающих сделок по купле-продаже услуг. Общая характеристика.

8. Международные сделки по оказанию производственно-технических услуг. Контрольный перечень договорных положений договоров на оказание инжиниринговых услуг.

9. Арендные сделки во внешней торговле. Понятие, виды. Контрольный перечень договорных положений лизингового соглашения.

10. Сделки купли-продажи услуг международного туризма. Контрольный перечень договорных положений соглашения о сотрудничестве в сфере международного туризма. Контрольный перечень договорных положений контракта на оказание туристических услуг конечным потребителям.

11. Международные сделки по оказанию консультационных услуг, понятие, классификация. Основные положения договора на оказание консультационных услуг.

12. Услуги международной перевозки грузов во внешнеэкономической деятельности.

13. Транспортно-экспедиторские услуги во внешнеэкономической деятельности.

14. Услуги по хранению грузов, их понятие и перечень.

15. Услуги по страхованию грузов. Перечень наиболее существенных рисков и опасностей при транспортировке груза.

16. Услуги по международным расчетам во внешнеэкономической деятельности.

17. Особенности операций купли-продажи объектов интеллектуальной собственности.

18. Экономическая сущность объектов промышленной собственности.

19. Международные сделки по передаче прав на объекты промышленной собственности.

20. Международные сделки купли-продажи объектов авторского права. Основные положения авторского договора.

21. Изучение и выбор зарубежных контрагентов.

22. Организационно-правовой статус участников внешнеэкономической деятельности.

23. Коммерческие предложения во внешнеэкономической деятельности.

Оценочные средства для промежуточной аттестации (экзамен)

1. Понятие международного контракта купли-продажи.

2. Перечень и общая характеристика основных статей международного контракта купли-продажи.
3. Преамбула международного контракта купли-продажи, ее содержание.
4. Статья международного контракта купли-продажи «Определение сторон», ее содержание.
5. Статья международного контракта купли-продажи «Предмет контракта», ее содержание.
6. Статья международного контракта купли-продажи «Количественные характеристики предмета контракта», ее содержание.
7. Статья международного контракта купли-продажи «Качественные характеристики предмета контракта», ее содержание.
8. Статья международного контракта купли-продажи «Срок и дата поставки», ее содержание.
9. Статья международного контракта купли-продажи «Условия и порядок поставки», ее содержание.
10. Статья международного контракта купли-продажи «Цена товара», ее содержание.
11. Статья международного контракта купли-продажи «Условия платежа», ее содержание.
12. Инкассовая форма платежа, ее особенности, механизм осуществления.
13. Аккредитивная форма платежа, ее особенности, механизм осуществления.
14. Статья международного контракта купли-продажи «Условия сдачи-приемки товара», ее содержание.
15. Статья международного контракта купли-продажи «Гарантийные обязательства», ее содержание.
16. Статья международного контракта купли-продажи «Рекламации и штрафные санкции», ее содержание.
17. Статья международного контракта купли-продажи «Условия страхования», ее содержание.
18. Статья международного контракта купли-продажи «Условия упаковки и маркировки», ее содержание.
19. Статья международного контракта купли-продажи «Обстоятельства непреодолимой силы», ее содержание.
20. Статья международного контракта купли-продажи «Разрешение споров», ее содержание.
21. Статья международного контракта купли-продажи «Заключительные положения контракта», особенности ее содержания.
22. Статья международного контракта купли-продажи «Юридические адреса, реквизиты и подписи сторон», ее содержание.
23. Сущность правил Инкотермс, основные цели их применения.
24. Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.
25. Классификация торговых терминов Инкотермс-2000 по группам.

26. Цели и особенности применения Инкотермс-2010 при заключении международных контрактов купли-продажи. Отличительные особенности редакции Инкотермс-2010 от редакции Инкотермс-2000.
27. Интерпретация торговых терминов Инкотермс-2010, содержание каждого термина, область применения.
28. Понятие внешнеторговой документации. Основные реквизиты внешнеторговых документов. Общая характеристика групп внешнеторговой документации.
29. Коммерческие счета, понятие, виды. Требования к заполнению коммерческого счета, перечень обязательной к заполнению информации.
30. Документы, дающие количественную и качественную характеристику партии товара.
31. Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством банковского перевода.
32. Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством инкассового платежа.
33. Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством аккредитива.
34. Страховые документы, особенности их применения.
35. Транспортные документы. Общая характеристика.
36. Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.
37. Понятие международной товарно-транспортной накладной, их виды в зависимости от вида транспорта. Бланки транспортных накладных. Общая характеристика.
38. Международная товарно-транспортная накладная CMR. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
39. Международная железнодорожная товарно-транспортная накладная СМГС. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
40. Международная авиагрузовая накладная AirWaybill. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
41. Коносамент. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
42. Таможенные документы, особенности их применения.
43. Международные процедуры перемещения грузов под таможенным контролем. Процедура АТА. Процедура МДП. Применение книжки МДП.
44. Понятие валютного контроля, механизм его применения. Документы валютного контроля.
45. Документы контроля безопасности товара, их назначение, общая характеристика. Ветеринарное свидетельство. Фитосанитарный сертификат. Санитарный сертификат. Санитарно-эпидемиологическое заключение. Заключение об отсутствии в продукции разрушающих веществ.

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству промежуточный контроль (зачет, экзамен, курсовая работа)

Национальная шкала	Характеристика знания предмета и ответов	Зачеты
отлично (5)	Студент глубоко и в полном объеме владеет программным материалом. Грамотно, исчерпывающе и логично его излагает в устной или письменной форме. При этом знает рекомендованную литературу, проявляет творческий подход в ответах на вопросы и правильно обосновывает принятые решения, хорошо владеет умениями и навыками при выполнении практических задач.	зачтено
хорошо (4)	Студент знает программный материал, грамотно и, по сути, излагает его в устной или письменной форме, допуская незначительные неточности в утверждениях, трактовках, определениях и категориях или незначительное количество ошибок. При этом владеет необходимыми умениями и навыками при выполнении практических задач.	
удовлетворительно (3)	Студент знает только основной программный материал, допускает неточности, недостаточно четкие формулировки, непоследовательность в ответах, излагаемых в устной или письменной форме. При этом недостаточно владеет умениями и навыками при выполнении практических задач. Допускает до 30% ошибок в излагаемых ответах.	
неудовлетворительно (2)	Студент не знает значительной части программного материала. При этом допускает принципиальные ошибки в доказательствах, в трактовке понятий и категорий, проявляет низкую культуру знаний, не владеет основными умениями и навыками при выполнении практических задач. Студент отказывается от ответов на дополнительные вопросы.	не зачтено

Лист изменений и дополнений

№ п/п	Виды дополнений и изменений	Дата и номер протокола заседания кафедры (кафедр), на котором были рассмотрены и одобренны изменения и дополнения	Подпись (с расшифровкой) заведующего кафедрой (заведующих кафедрами)