

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Луганский государственный университет имени Владимира Даля»

Экономический факультет
Кафедра «Мировая экономика»



УТВЕРЖДАЮ

Декан экономического факультета

д.э.н., доцент Тхор Е.С

» 2023 года

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

**«ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ»**

По направлению подготовки 38.03.01 Экономика
Профиль: «Международный бизнес и экономика»

Луганск – 2023

Лист согласования РПУД

Рабочая программа учебной дисциплины «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью» по направлению подготовки 38.03.01 Экономика. – 37 с.

Рабочая программа учебной дисциплины «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью» составлена с учетом Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 12 августа 2020 года № 954.

СОСТАВИТЕЛЬ:


ст. пред. Михайлова И.Г.

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры мировой экономики «18» апреля 2023 г., протокол № 26

Заведующий кафедрой мировой экономики  Инговатова В.А..

Переутверждена: « » 20 г., протокол №

Рекомендована на заседании учебно-методической комиссии экономического факультета «21» апреле 2023 г., протокол № 4.

Председатель учебно-методической комиссии экономического факультета  Шаповалова Е.Н

Структура и содержание дисциплины

1. Цели и задачи дисциплины, ее место в учебном процессе

Целью изучения дисциплины – является формирование у студентов системы теоретических знаний и обретение практических навыков в области внешнеэкономической деятельности и ее регулятивного обеспечения.

Задачи:

- изучение сущности и особенностей внешнеэкономической деятельности, форм и методов международного торгового, инвестиционного и валютно-финансового сотрудничества;
- овладение принципами и инструментами регулирования внешнеэкономической деятельности на микро- и макроуровнях;
- обретение умений оценивать состояние, эффективность и перспективы участия государства в интеграционных процессах.

2. Место дисциплины в структуре ООП ВО

Дисциплина «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью» относится к вариативной части профессионального цикла блока дисциплин.

Необходимыми условиями для освоения дисциплины являются:

знания:

- базовые правовые понятия, основы функционирования правоведения и правового поведения;
- основные виды правовых институтов и правовых инструментов;
- основы российской правовой системы.
- процесс сбора финансовой, экономической, статистической и бухгалтерской информации;
- возможность обработки собранной информации при помощи информационных технологий;
- варианты финансового и экономического анализа при решении вопросов профессиональной деятельности.
- основную нормативно-правовую базу экономических показателей;

- основные типовые методики при расчете экономических и социально-значимых показателей;
- основные показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов в рыночной экономике;
- виды расчетов экономических показателей.
- систему экономических процессов и явлений;
- основные теоретические и эконометрические модели;
- положения применения эконометрических моделей;
- основные нормативно-правовые документы.
- основные понятия, используемые для обзора в отечественной и зарубежной информации;
- основные источники информации при подготовке аналитического отчета и информационного обзора;
- структуру аналитического отчета и информационного обзора; цель, задачи и структуру расчетно-кассового обслуживания клиентов; задачи межбанковских расчетов; цели расчетов по экспортно-импортным операциям; Положение о расчетно-кассовом обслуживании предприятий; цели и задачи экспортно-импортных операций.

умения:

- анализировать правовую законодательство и информацию, необходимую для принятия обоснованных решений в профессиональной сфере;
- решать типичные задания, связанные с профессиональным и личным правовым полем;
- находить необходимую правовую информацию для решения проблем в экономической деятельности хозяйствующих субъектов.
- определять ценность сбора, анализа и обработки собранной финансовой и экономической информации;
- соотносить собираемость информации на определенную дату и проводя анализ данных использовать различные методы статистической обработки;
- анализировать многообразие собранных данных и приводить их к определенному результату для обоснования экономического роста;
- оценивать роль собранных данных для расчета каждого экономического показателя.
- проводить обоснование правильности выбора типовой методики при сборе социально-экономических показателей;
- системно подвести типовую методику для расчета показателей работы хозяйствующего субъекта;

- анализировать социально-экономические показатели, используя нормативно-правовую базу;
- анализировать многообразие социально-экономических показателей
- делать выводы и обосновывать полученные конечные результаты согласно нормативно-правовой базы.
- оперативно находить нужную информацию;
- грамотно её использовать для построения эконометрических моделей;
- использовать теоретические и эконометрические модели в повседневной практике;
- принимать адекватные решения при построении эконометрических моделей.
- анализировать информационные источники (сайты, форумы, периодические издания);
- анализировать культурную, профессиональную и личностную информацию в отечественной и зарубежной прессе;
- найти необходимые данные для составления аналитического отчета;
- проводить межбанковские расчеты;
- анализировать проведенные расчеты по экспортно-импортным операциям;
- провести анализ по расчетно-кассовому обслуживанию клиентов;
- выявить направления межбанковских расчетов.

навыки:

- правового регулирования в профессиональной деятельности, использования правовых знаний в профессиональной практике.
- статистического, сравнительно-финансового анализа для определения места профессиональной деятельности в экономической парадигме;
- анализа сложных социально-экономических показателей;
- составления пояснения и объяснения изменения показателей, после проведенного сбора и анализа данных
- предлагаемых для расчетов типовых методик;
- действующей нормативно-правовой базой, используемой для расчетов экономических показателей;
- расчетов социально-экономических показателей хозяйствующего субъекта.
- построения стандартных эконометрических моделей;
- анализа и содержательно интерпретировать полученные результаты;
- организации сбора информации для подготовки информационного обзора и аналитического отчета;
- проведения межбанковских расчетов;
- контроля расчетно-кассовых операций, проводимых при расчетно-кассовом обслуживании;

- самостоятельно проводить расчеты по экспортно- импортным операциям.

. Требования к результатам освоения содержания дисциплины

Код и наименование компетенции	Индикаторы достижений компетенции (по реализуемой дисциплине)	Перечень планируемых результатов
<p>ПК-3. Способен выявлять основные тенденции в развитии мировой экономики и анализировать последствия принимаемых управленческих решений в сфере международного бизнеса.</p>	<p>ПК-3.1 Использует отечественные и зарубежные источники информации, собирает необходимые данные о развитии мирового рынка, анализирует их и подготавливает информационный обзор</p> <p>ПК-3.3. Собирает и анализирует информацию о потенциальных зарубежных партнерах</p> <p>ПК-3.4 Анализирует последствия принимаемых управленческих решений на основе критериев социально-экономической эффективности международных компаний.</p>	<p>Знать: структуру аналитического отчета и информационного обзора; цель, задачи и структуру расчетно-кассового обслуживания клиентов; задачи межбанковских расчетов; цели расчетов по экспортно-импортным операциям; Положение о расчетно-кассовом обслуживании предприятий; цели и задачи экспортно-импортных операций.</p>
		<p>Уметь: проводить межбанковские расчеты, анализировать проведенные расчеты по экспортно-импортным операциям, провести анализ по расчетно-кассовому обслуживанию клиентов, выявить направления межбанковских расчетов.</p>
		<p>Владеть: навыками проведения межбанковских расчетов, контроля расчетно-кассовых операций, проводимых при расчетно-кассовом обслуживании, самостоятельно проводить расчеты по экспортно- импортным операциям.</p>

4. Структура и содержание дисциплины

4.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов (зач. ед.)
--------------------	------------------------

	Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
Общая учебная нагрузка (всего)	423	432	432
Обязательная контактная работа (всего)			
в том числе:			
Лекции	68	42	16
Семинарские занятия			
Практические занятия	68	44	16
Лабораторные работы			
Курсовая работа (курсовой проект)			
Другие формы и методы организации образовательного процесса (<i>расчетно-графические работы, индивидуальные задания и т.п.</i>)			
Самостоятельная работа студента (всего)	296	346	400
Форма аттестации	За ЗаО	За ЗаО	За ЗаО

4.2. Содержание разделов дисциплины

Тема 1. Сущность и основные категории ВЭД.

Сущность внешнеэкономической деятельности. Особенности ее регулирования.

Тема 2. Международные торговые, инвестиционные и валютнокредитные отношения страны.

Международная торговля и мировой рынок. Международное разделение труда. Международная торговая политика. Протекционизм. Фритредерство.

Тема 3. Теоретические основы международной торговли.

Основные тенденции развития международной торговли на современном этапе. Показатели развития международной торговли: товарная и географическая структура экспорта и импорта, внешнеторговый оборот, внешнеторговое сальдо, бартерные и доходные условия торговли. Международная торговая политика и средства ее осуществления. Субъекты международных экономических операций в стране

Тема 4. Регулирование внешнеэкономической деятельности.

Особенности таможенного регулирования международной торговли государства. Теории международной торговли. Экспорт и импорт товаров. Особенности международной торговли услугами.

Тема 5. Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.

Понятие предмета сделки. Классификация сделок купли-продажи в зависимости от предмета сделки. Заключение сделки между двумя и более сторонами. Классификация сделок купли-продажи в зависимости от применяемых методов торговли, или в зависимости от каналов сбыта. Сделки заключенные напрямую и косвенные сделки. Понятие внешнеторгового договора: функции, формы, требования к содержанию.

Тема 6. Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.

Способы установления делового партнерства для совершения экспортной сделки. Способы установления делового партнерства для совершения импортной сделки. Понятие коммерческого предложения. Оферта. Твердая оферта. Свободная оферта. Запрос на товар. Заказ.

Тема 7. Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.

Определение «контракт купли продажи» и «международный контракт купли-продажи». Обязательства продавца и обязательства покупателя по международному контракту купли-продажи. Контракт с единоразовой и периодической поставкой. Контракт купли-продажи как документ международной торговли. Понятие типового договора. Перечень основных статей международного контракта купли-продажи. Существенные и несущественные условия международного контракта купли-продажи.

Тема 8. Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.

Понятие и содержание правил толкования торговых терминов. История создания, причины издания новых редакций. Состав Инкотермс-2000, группы терминов. Цели и особенности применения Инкотермс-2000 при заключения международных контрактов купли-продажи.

Тема 9. Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.

Классификация торговых терминов Инкотермс-2000. Группы терминов согласно Инкотермс-2000. Интерпретация торговых терминов по группам, содержание каждого термина, область применения.

Тема 10. Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи.

Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи. Понятие внешнеторговой документации. Коммерческие счета. Документы, дающие количественную и качественную характеристику партии товара.

Тема 11. Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.

Документы для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи. Понятие таможенного оформления. Документы валютного контроля. Документы контроля безопасности товара.

Тема 12. Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.

Участие государства в процессах международной трудовой миграции и международного трансфера технологий. Международный трансфер технологий и инновационная политика в системе приоритетов внешнеэкономической деятельности.

Тема 13. Организация и практика международных коммерческих операций.

Международные коммерческие операции. Региональный и глобальный контекст

международного экономического сотрудничества страны.

Тема 14. Государство в мировых интеграционных процессах.

Сущность международной экономической интеграции. Формы международной экономической интеграции. Развитие интеграционных процессов в Западной Европе. Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА). Интеграционные процессы в Азии. Интеграционные процессы в Южной Америке. Интеграционные процессы в Африке. Глобальный контекст внешнеэкономического сотрудничества.

4.3. Лекции

№ п/п	Название темы	Объем часов		
		Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
1.	Сущность и основные категории ВЭД.	4	4	
2.	Международные торговые, инвестиционные и валютно-кредитные отношения страны.	4	4	4
3.	Теоретические основы международной торговли.	4	4	
4.	Регулирование внешнеэкономической деятельности.	4		
5.	Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.	4	4	
6.	Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.	4	2	4
7.	Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.	4		
8.	Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.	4	4	
9.	Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.	4	4	4
10.	Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи.	6	4	
11.	Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.	6	4	4
12.	Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.	6		
13.	Организация и практика международных коммерческих	4	4	

	операций.			
14.	Государство в мировых интеграционных процессах.	4		
Итого:		68	42	16

4.4. Практические (семинарские) занятия

№ п/п	Название темы	Объем часов		
		Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
1.	Сущность и основные категории ВЭД.	4	4	
2.	Международные торговые, инвестиционные и валютно-кредитные отношения страны.	4	4	4
3.	Теоретические основы международной торговли.	4	4	
4.	Регулирование внешнеэкономической деятельности.	4		
5.	Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.	4	4	
6.	Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.	4	4	4
7.	Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.	4		
8.	Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.	4	4	
9.	Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.	4	4	4
10.	Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи.	6	4	
11.	Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.	6	4	4
12.	Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.	6		
13.	Организация и практика международных коммерческих операций.	4	4	
14.	Государство в мировых интеграционных процессах.	4	4	
Итого:		68	44	16

4.6. Самостоятельная работа студентов

№ п/п	Название темы	Вид СРС	Объем часов		
			Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
1.	Сущность и основные категории ВЭД.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
2.	Международные торговые, инвестиционные и валютно-кредитные отношения страны.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
3.	Теоретические основы международной торговли.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
4.	Регулирование внешнеэкономической деятельности.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
5.	Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28

6.	Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
7.	Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
8.	Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
9.	Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
10.	Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения и сопровождения международного контракта купли-продажи.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
11.	Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28

12.	Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
13.	Организация и практика международных коммерческих операций.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	22	24	28
14.	Государство в мировых интеграционных процессах.	Подготовка к практическим занятиям. Подготовка к текущему и промежуточному контролю знаний и умений.	10	34	36
Итого:			296	346	400

4.7. Курсовые работы/проекты по дисциплине «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью» не предполагаются учебным планом.

5. Образовательные технологии

Преподавание дисциплины ведется с применением следующих видов образовательных технологий: объяснительно-иллюстративного обучения (технология поддерживающего обучения, технология проведения учебной дискуссии), информационных технологий (презентационные материалы), развивающих и инновационных образовательных технологий.

Практические занятия проводятся с использованием развивающих, проблемных, проектных, информационных (использование электронных образовательных ресурсов (электронный конспект) образовательных технологий.

6. Формы контроля освоения дисциплины

Текущая аттестация студентов производится в дискретные временные интервалы лектором и преподавателем (ями), ведущими практические занятия по дисциплине в следующих формах:

- вопросы для обсуждения (в виде докладов и сообщений);
- контрольные работы;
- творческие задания;

рефераты;
тесты.

Промежуточная аттестации по результатам освоения дисциплины проходит в форме устного/письменного экзамена (включает в себя ответы на теоретические вопросы и ответы на тестовые задания). Студенты, выполнившие 75% текущих и контрольных мероприятий на «отлично», а остальные 25 % на «хорошо», имеют право на получение итоговой оценки.

В экзаменационную ведомость и зачетную книжку выставляются оценки по шкале, приведенной в таблице.

Национальная шкала	Характеристика знания предмета и ответов
Отлично (5)	Студент глубоко и в полном объеме владеет программным материалом. Грамотно, исчерпывающе и логично его излагает в устной или письменной форме. При этом знает рекомендованную литературу, проявляет творческий подход в ответах на вопросы и правильно обосновывает принятые решения, хорошо владеет умениями и навыками при выполнении практических задач.
хорошо (4)	Студент знает программный материал, грамотно и по сути излагает его в устной или письменной форме, допуская незначительные неточности в утверждениях, трактовках, определениях и категориях или незначительное количество ошибок. При этом владеет необходимыми умениями и навыками при выполнении практических задач.
удовлетворительно (3)	Студент знает только основной программный материал, допускает неточности, недостаточно четкие формулировки, непоследовательность в ответах, излагаемых в устной или письменной форме. При этом недостаточно владеет умениями и навыками при выполнении практических задач. Допускает до 30% ошибок в излагаемых ответах.
неудовлетворительно (2)	Студент не знает значительной части программного материала. При этом допускает принципиальные ошибки в доказательствах, в трактовке понятий и категорий, проявляет низкую культуру знаний, не владеет основными умениями и навыками при выполнении практических задач. Студент отказывается от ответов на дополнительные вопросы

7. Учебно-методическое и программно-информационное обеспечение дисциплины:

а) основная литература:

1. Кнобель А.Ю., Торговля и глобализация: события последних тридцати лет и дальнейшие эволюционные траектории / А.Ю. Кнобель, Т.М. Алиев, Н.С. Пыжиков, Т.А. Флегонтова - М.: Дело, 2019. - 72 с. (Научные доклады: экономика) - ISBN 978-5-7749-1452-4 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL :

<http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785774914524>.

2. Колесников А.А., Внешнеэкономическая деятельность : учеб. пособие / А.А. Колесников - Минск : РИПО, 2016. - 287 с. - ISBN 978-985- 503-574-0 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9789855035740>.

3. Лебедев Д.С., Внешнеэкономическая деятельность предприятий в схемах и таблицах / Лебедев Д.С. - М. : Проспект, 2017. - 400 с. - ISBN 978-5-392-21540-9 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785392215409>.

4. Шелег Н.С., Международная торговля : учеб. пособие / Н.С. Шелег, Ю.И. Енин - Минск : Выш. шк., 2014. - 511 с. - ISBN 978-985-06-2435-2 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9789850624352>.

б) дополнительная литература:

1. Барановский В.Г. Изменения в политическом ландшафте // Пути к миру и безопасности. –2017. –No 1. –С. 55-63 (http://www.imemo.ru/files/File/magazines/puty_miru/2017/01/02Baranovskiy.pdf).

2. Глобальное управление: возможности и риски / отв. ред. В.Г.Барановский, Н.И.Иванова. –М.: ИМЭМО РАН, 2015. –315 с. (http://www.imemo.ru/files/File/ru/publ/2015/2015_009_full.pdf).

3. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / Под ред. А.С. Булатов, Н.Н. Ливенцев. - 1-е изд., с обновлениями. - Магистр, ИНФРА-М, 2012. – 896 с.

4. Мировая экономика: учебник для студентов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям / В.К. Ломакин. – 3 е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 223 с.

5. Иваненко М.А. Мировая экономика. Издательство: Эксмо, 2015. – 152 с.

6. Хасбулатов Р. И. Мировая экономика. Учебник - М.: ЮРАЙТ, 2013. – 884 с.

7. Крупчатникова В.В., Мировая экономика и международные экономические отношения : учеб. пособие / Крупчатникова В.В. - Новосибирск : Изд-во НГТУ, 2016. - 194 с. - ISBN 978-5-7782-2970-9 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785778229709>.

8. Неймарк М.А., Мировая политика в фокусе современности / Неймарк М.А. - М. : Дашков и К, 2019. - 515 с. - ISBN 978-5-394-03378-0 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785394033780>.

9. Нешиной А.С., Финансы и торговля в воспроизводственном процессе : Монография / Нешиной А.С. - М. : Дашков и К, 2015. - 560 с. - ISBN 978-5-

394-02316-3 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант

студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785394023163>.

10. Пашковская М.В., Мировая экономика / Пашковская М.В. - М. : Университет "Синергия", 2017. - 768 с. (Университетская серия) - ISBN 978- 5-4257-0236-4 - Текст : электронный // ЭБС "Консультант студента" : [сайт]. - URL : <http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785425702364>.

в) методические указания

Методические указания к практическим занятиям по дисциплине «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью» (для студентов всех направлений) / Сост. И.Г. Лозовая – Луганск: изд-во ЛНУ им. В. Даля, 2019. – 20 с.

г) интернет-ресурсы:

1. Министерство образования и науки Российской Федерации – <http://минобрнауки.рф/>
2. Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки – <http://obrnadzor.gov.ru/>
3. Министерство образования и науки Луганской Народной Республики – <https://minobr.su>
4. Народный совет Луганской Народной Республики – <https://nslnr.su>
5. Портал Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования – <http://fgosvo.ru>
6. Федеральный портал «Российское образование» – <http://www.edu.ru/>
7. Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам» – <http://window.edu.ru/>
8. Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов – <http://fcior.edu.ru/>
9. Электронные библиотечные системы и ресурсы
10. Электронно-библиотечная система «Консультант студента» – <http://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x>
11. Электронно-библиотечная система «StudMed.ru» – <https://www.studmed.ru>
12. Информационный ресурс библиотеки образовательной организации
13. Научная библиотека имени А. Н. Коняева – <http://biblio.dahluniver.ru/>

8. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Освоение дисциплины «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью» предполагает использование академических аудиторий, соответствующих действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам. Прочее: рабочее место преподавателя, оснащенное компьютером с доступом в Интернет.

Программное обеспечение:

Функциональное назначение	Бесплатное программное обеспечение	Ссылки
Офисный пакет	Libre Office 6.3.1	https://www.libreoffice.org/ https://ru.wikipedia.org/wiki/LibreOffice
Операционная система	UBUNTU 19.04	https://ubuntu.com/ https://ru.wikipedia.org/wiki/Ubuntu
Браузер	Firefox Mozilla	http://www.mozilla.org/ru/firefox/fx
Браузер	Opera	http://www.opera.com
Почтовый клиент	Mozilla Thunderbird	http://www.mozilla.org/ru/thunderbird
Файл-менеджер	Far Manager	http://www.farmanager.com/download.php
Архиватор	7Zip	http://www.7-zip.org/
Графический редактор	GIMP (GNU Image Manipulation Program)	http://www.gimp.org/ http://gimp.ru/viewpage.php?page_id=8 http://ru.wikipedia.org/wiki/GIMP
Редактор PDF	PDFCreator	http://www.pdfforge.org/pdfcreator
Аудиоплеер	VLC	http://www.videolan.org/vlc/

9. Оценочные средства по дисциплине

Паспорт

оценочных средств по учебной дисциплине

«Организация и управление внешнеэкономической деятельностью»

Перечень компетенций (элементов компетенций), формируемых в результате освоения учебной дисциплины (модуля) или практики

п/п	Код контролируемой компетенции	Формулировка контролируемой компетенции	Индикаторы достижений компетенции (по реализуемой дисциплине)	Контролируемые темы учебной дисциплины, практики	Этапы формирования (семестр изучения)
	ПК-3		ПК-3.1	Сущность и	

1		Способен выявлять основные тенденции в развитии мировой экономики и анализировать последствия принимаемых управленческих решений в сфере международного бизнеса.	ПК-3.3 ПК-3.4	основные категории ВЭД.	ОФО – 3 ОЗФО -5 ЗФО -8
				Международные торговые, инвестиционные и валютно-кредитные отношения страны.	ОФО – 3 ОЗФО -5 ЗФО -8
				Теоретические основы международной торговли.	ОФО – 3 ОЗФО -5 ЗФО -8
				Регулирование внешнеэкономической деятельности.	ОФО – 3 ОЗФО -5 ЗФО -8
				Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.	ОФО – 3 ОЗФО -5 ЗФО -8
				Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.	ОФО – 3 ОЗФО -5 ЗФО -8
				Содержание основных условий международного контракта купли-продажи.	ОФО – 3 ОЗФО -5 ЗФО -8
				Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2000.	ОФО – 4 ОЗФО -6 ЗФО -8
				Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.	ОФО – 4 ОЗФО -6 ЗФО -8
				Внешнеторговые документы, необходимые для исполнения	ОФО – 4 ОЗФО -6 ЗФО -8

				и сопровождения международного контракта купли-продажи.	
				Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.	ОФО – 4 ОЗФО -6 ЗФО -8
				Государство на мировых рынках труда и международная трудовая миграция.	ОФО – 4 ОЗФО -6 ЗФО -8
				Организация и практика международных коммерческих операций.	ОФО – 4 ОЗФО -6 ЗФО -8
				Государство в мировых интеграционных процессах.	ОФО – 4 ОЗФО -6 ЗФО -8

Показатели и критерии оценивания компетенций, описание шкал оценивания

п/п	Код контролируемой компетенции	Формулировка контролируемой компетенции	Индикаторы достижений компетенции (по реализуемой дисциплине)	Контролируемые темы учебной дисциплины, практики	Наименование оценочного средства
1	ПК-3	ПК-3.1 Использует отечественные и зарубежные источники информации, собирает необходимые данные о развитии мирового рынка, анализирует их и подготавливает	Знать: структуру аналитического отчета и информационного обзора; цель, задачи и структуру расчетно-кассового обслуживания клиентов; задачи межбанковских расчетов; цели расчетов по экспортно-импортным операциям; Положение о расчетно-	Тема 1, Тема 2, Тема 3, Тема 4, Тема 5, Тема 6, Тема 7, Тема 8, Тема 9, тема 10, Тема 11, Тема 12,	Тесты, рефераты, контрольные работы, творческие задания

		<p>информационный обзор</p> <p>ПК-3.3. Собирает и анализирует информацию о потенциальных зарубежных партнерах</p> <p>ПК-3.4</p> <p>Анализирует последствия принимаемых управленческих решений на основе критериев социально-экономической эффективности международных компаний.</p>	<p>кассовом обслуживании предприятий;</p> <p>цели и задачи экспортно-импортных операций.</p> <p>Уметь: проводить межбанковские расчеты, анализировать проведенные расчеты по экспортно-импортным операциям, провести анализ по расчетно-кассовому обслуживанию клиентов, выявить направления межбанковских расчетов.</p> <p>Владеть: навыками проведения межбанковских расчетов, контроля расчетно-кассовых операций, проводимых при расчетно-кассовом обслуживании, самостоятельно проводить расчеты по экспортно- импортным операциям.</p>	Тема 13, тема 14	
--	--	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------	--

Вопросы к контрольным работам:

1. Понятие, основные формы и направления осуществления внешнеэкономической деятельности.
2. Механизм применения национальных и международных правовых норм в практике осуществления внешнеэкономических сделок.
3. Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.
4. Применение неденежной формы расчетов при совершении международных сделок купли-продажи товаров. Бартерные сделки. Встречные закупки. Компенсационные закупки.
5. Международные сделки купли-продажи товаров.
6. Экономическая сущность международной торговли услугами. Классификация торгуемых услуг. Способы предоставления услуг.
7. Понятие основных и обслуживающих сделок по купле-продаже услуг. Общая характеристика.
8. Международные сделки по оказанию производственно-технических услуг. Контрольный перечень договорных положений договоров на оказание инжиниринговых услуг.
9. Арендные сделки во внешней торговле. Понятие, виды. Контрольный перечень договорных положений лизингового соглашения.

10. Сделки купли-продажи услуг международного туризма. Контрольный перечень договорных положений соглашения о сотрудничестве в сфере международного туризма. Контрольный перечень договорных положений контракта на оказание туристических услуг конечным потребителям.

11. Международные сделки по оказанию консультационных услуг, понятие, классификация. Основные положения договора на оказание консультационных услуг.

12. Услуги международной перевозки грузов во внешнеэкономической деятельности.

13. Транспортно-экспедиторские услуги во внешнеэкономической деятельности.

14. Услуги по хранению грузов, их понятие и перечень.

15. Услуги по страхованию грузов. Перечень наиболее существенных рисков и опасностей при транспортировке груза.

16. Услуги по международным расчетам во внешнеэкономической деятельности.

17. Особенности операций купли-продажи объектов интеллектуальной собственности.

18. Экономическая сущность объектов промышленной собственности.

19. Международные сделки по передаче прав на объекты промышленной собственности.

20. Международные сделки купли-продажи объектов авторского права. Основные положения авторского договора.

21. Изучение и выбор зарубежных контрагентов.

22. Организационно-правовой статус участников внешнеэкономической деятельности.

23. Коммерческие предложения во внешнеэкономической деятельности.

24. Понятие международного контракта купли-продажи.

25. Перечень и общая характеристика основных статей международного контракта купли-продажи.

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству контрольная работа

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Контрольная работа выполнена на высоком уровне (правильные ответы даны на 90-100% вопросов/задач)
4	Контрольная работа выполнена на среднем уровне (правильные ответы даны на 75-89% вопросов/задач)
3	Контрольная работа выполнена на низком уровне (правильные ответы даны на 50-74% вопросов/задач)
2	Контрольная работа выполнена на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем на 50%)

1. Какой документ предоставляет право предприятиям, предпринимателям и их объединениям самим устанавливать внешнеэкономические связи в пределах полномочий, которые предусмотрены законодательством?

а) внешнеторговый контракт;

б) Закон РК «О государственном регулировании внешнеэкономических отношений»;

в) Гражданский Кодекс РК;

г) Конституция РК.

2. Чего позволяет добиться выход предприятия на зарубежные рынки?

а) максимизации прибыли;

б) роста конкурентоспособности;

- б) +устойчивости;
- г) повышения рентабельности.

3. Какие субъекты не являются участниками ВЭД:

- а) организации-посредники;
- б) региональные органы самоуправления;
- С)+ риэлторские фирмы;
- г) производители-экспортеры.

4. Что относится к основной внешнеэкономической операции?

- А)+лизинг;
- б) экспедиторские операции;
- б) страхование грузов;
- г) международные расчеты.

5. Какая причина обеспечивает расширение и углубление внешнеэкономической деятельности?

- а) одинаковые природно-климатические условия;
- б) +неравномерный уровень развития различных стран мира;
- б) равномерная обеспеченность ресурсами;
- г) однотипность социально-экономических отношений.

2. Чего позволяет добиться выход предприятия на зарубежные рынки?

- а) максимизации прибыли;
- б) роста конкурентоспособности;
- б) +устойчивости;
- г) повышения рентабельности.

3. Какие субъекты не являются участниками ВЭД:

- а) организации-посредники;
- б) региональные органы самоуправления;
- С)+ риэлторские фирмы;
- г) производители-экспортеры.

4. Что относится к основной внешнеэкономической операции?

- А)+лизинг;
- б) экспедиторские операции;
- б) страхование грузов;
- г) международные расчеты.

5. Какая причина обеспечивает расширение и углубление внешнеэкономической деятельности?

- а) одинаковые природно-климатические условия;
- б) +неравномерный уровень развития различных стран мира;
- б) равномерная обеспеченность ресурсами;
- г) однотипность социально-экономических отношений.

16. С чем связан первый этап планирования ВЭД?

- а) оценкой деловой среды;
- б) +определением факторов, обеспечивающих достижение целей;
- б) контролем результатов;
- г) анализом внешней среды.

17. Какое место в матрице БКГ характеризуется, как большая доля на рынке с низким ростом?

- а)+ «дойная корова»;
- б) «собака»;
- б) «трудный ребенок»;
- г) «звезда».

18. Какая стратегия направлена на создание продукта с уникальными свойствами?

- а) +Дифференсация;
- б) Фокусирование;
- б) Диверсификация;
- г) преимущество в издержках.

19. Основными фазами планирования ВЭД предприятия в логической последовательности является вариант ответа:

- а) анализ ситуации;
 - б) постановка цели;
 - б) принятие решений;
 - г) прогноз ситуации;
 - д) планирование альтернативы
- а) а, б, г, д, в;
 - б) б, г, а, д, в;
 - б) в, б, а, г, д;
 - г)+ б, а, г, д, в

20. Какой правовой источник не связан с регулированием ВЭД?

- а) Налоговый кодекс РК;
- б) Таможенный кодекс;
- б) Уголовный кодекс;
- г)+ Бюджетный кодекс РК.

21. Что такое квоты?

- а) налоги;
- б) +лимиты;
- в) запреты;
- г) тарифы.

22. Что такое контингентирование?

- а) разрешение на право вывоза или ввоза товаров;
- б) правила, требующие соблюдения безопасности для потребителей;

- в) санитарно-ветеринарные нормы;
- г) +контроль за количественными и стоимостными квотами.

23. Что будет являться основным критерием определения демпинга?

- а) сравнение экспортных цен и внутренних цен в стране экспортера;
- б) +расчет произведенных затрат;
- в) сопоставление экспортных и импортных цен;
- г) анализ мировых цен.

24. Кто может являться субъектами посреднической деятельности?

- а) частные лица, специализированные фирмы;
- б) смешанные предприятия;
- в) государственные предприятия;
- г) +все перечисленные.

25. На каком складе находятся товары экспортера по договору консигнации до их реализации-продажи конечному потребителю?

- а) экспортера в стране экспортера, экспортера в стране импорта;
- б) посредника в стране импорта, посредника в третьей стране;
- в) правильные а) и б);
- г)+ правильные в) и г).

26. Что означает понятие «исключительное право» в посредническом соглашении?

- а) экспортер имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговоренной территории;
- б) экспортер сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговоренной территории;
- в) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;
- г) +посредник получает все права на реализацию продукции экспортера на оговоренной территории.

27. Какую территорию представляет собой понятие «договорная территория» в посредническом соглашении?

- а) расположено предприятие экспортера;
- б)+ посредник реализует товары экспортера;
- в) экспортер самостоятельно реализует продукцию;
- г) расположено предприятие посредника

28. Какие посредники осуществляют сделки от своего имени и за свой счет?

- а) джобберы;
- б) консигнаторы;
- в) брокеры;
- г)+ дилеры.

29. Основным показателем, который позволяет определить деловое лицо зарубежного партнера, является:

- а) +репутация;

- б) кредитоспособность;
- в) конкурентоспособность;
- г) платежеспособность.

30. Отметьте юридически обоснованное обстоятельство, которое служит основанием для квотирования импорта:

- а) Продажа импортируемого товара по сознательно заниженной цене
- + б) Защита отечественных производителей от иностранной конкуренции
- а) Вероятность нанесения ущерба национальной экономике

31. Год, когда была сделана последняя редакция международных правил ИНКОТЕРМС:

- + а) 2010
- б) 2000
- в) 2016

32. Офшорной зоной является:

- а) Экономическое образование, состоящее из нескольких государств, которые договорились между собой об особом льготном режиме налогообложения при осуществлении экспортно-импортных операций
- б) Обособленная территория в пределах одного государства, для предприятий которой действует сниженная ставка налога на прибыль
- + в) Территория государства или его часть, в пределах которой для компаний-нерезидентов действует особый налоговый режим, а также облегченные правила регистрации и лицензирования

33. Какая мера применяется против субсидиарного импорта в РФ?

- а) Налоговая льгота
- + б) Компенсационная пошлина
- в) Антидемпинговая пошлина

34. Чем является условие поставки, при котором все расходы по перевозке груза, оплате транспортных и страховых расходов до пересечения товаром борта судна в порту покупателя возложены на продавца товара?

- а) FOP
- б) FOB
- + в) CIF

35. Место нахождения штаб-квартиры Всемирной торговой организации:

- а) Гаага
- + б) Женева
- в) Брюссель

36. Отметьте валюту, не являющуюся свободно конвертируемой:

- а) Доллар США
- б) Датская крона
- + в) Казахский тенге

37. Мера, в обязательном порядке применяемая вместе с квотированием:

- а) Таможенная очистка
- б) Лоббирование
- + в) Лицензирование

38. Счет, на который согласно российскому законодательству, уполномоченный банк обязан зачислять валюту от экспортных операций:

- + а) Транзитный
- б) Валютный
- в) Расчетный

39. Название таможенного режима, при котором ввезенные на таможенную территорию РФ товары остаются постоянно на этой территории без обязательства об их вывозе с этой территории:

- а) Реимпорт
- б) Резэкспорт
- + в) Выпуск для внутреннего применения

40. Договор, заключаемый от имени посредника за счет экспортера:

- а) Поручения
- + б) Комиссии
- в) Брокерский

41. Какой метод служит для определения качества товара «тель-кель», не применяемый в договорах на продажу?

- а) Чая и кофе
- + б) Товаров массового потребления
- в) Зерновых культур

42. Основным объемом грузооборота мировой внешней торговли приходится на следующий вид перевозок:

- а) Железнодорожные
- б) Автомобильные
- + в) Морские

43. Кем осуществляется общее руководство таможенным делом, а также регулирование и контроль в сфере ВЭД?

- + а) Правительство РФ
- б) Президент РФ
- в) Министерство иностранных дел РФ

44. Чем является покупка или продажа крупных партий иностранной валюты?

- а) Девальвация
- б) Ревальвация
- + в) Валютная интервенция

45. В чем сформулированы нормы о приоритете международных договоров?

- а) Гражданском кодексе РФ

- + б) Конституции РФ
- в) Административном кодексе РФ

46. Какие контракты заключаются на срок 3-5?

- а) Краткосрочные
- б) Среднесрочные
- + в) Долгосрочные

47. Год создания торгово-промышленной палаты РФ:

- + а) В 1991 году
- б) В 1998 году
- в) В 2001 году

48. Что такое управление композицией внешнего долга?

- а) Регулирование курса национальной валюты относительно иностранных валют
- + б) Поддержание приемлемой для страны структуры внешней задолженности с точки зрения уровня процентов
- в) Поддержание баланса между экспортными и импортными торговыми операциями

49. Количество групп на которые сформулированы термины ИНКОТЕРМС?

- + а) 4
- б) 8
- в) 16

50. На что ориентируются при формировании трансферных цен транснациональные корпорации?

- а) Среднеотраслевые цены
- + б) Конкурентные цены
- в) Внутренние цены

51. Что является для экспортера наименее надежной формой расчетов?

- а) Чек
- + б) Банковский перевод
- в) Аккредитив

52. Как происходит осуществление трампового судоходства?

- а) Строго по расписанию
- б) По требованию для перевозки единичных грузов
- + в) На нерегулярной основе

53. С чем связан косвенный метод работы во внешнеторговой деятельности?

- + а) Посредничеством
- б) Выдачей доверенностей
- в) Сбором и анализом информации

54. Основа для начисления НДС:

- а) Стоимость товара, установленная при его пересечении границы РФ

- б) Таможенная стоимость
- + в) Таможенная стоимость + пошлины + акцизы

55. Что такое внешнеторговая деятельность?

- + а) Деятельность по проведению сделок в сфере внешней торговли товарами, услугами, информацией и объектами интеллектуальной собственности
- б) Деятельность, связанная с привлечением товаров из-за рубежа с целью их приобретения
- в) Деятельность, связанная с созданием торговых предприятий в зарубежных странах

56. Что такое оборот внешней торговли?

- а) Денежное выражение объема проданных в зарубежные страны товаров и услуг
- б) Денежное выражение объема купленных в зарубежных странах товаров и услуг
- + в) Экономический показатель, измеряемый в денежном выражении, который характеризует объем внешней торговли отдельной страны, группы стран, регионов за определенный период времени

57. Что такое безналичные расчеты между странами, компаниями, предприятиями и банками за поставленные, проданные друг другу товары, ценные бумаги и оказанные услуги, осуществляемые путем взаимного зачета, исходя из условий баланса платежей?

- + а) Клиринг
- б) Факторинг
- в) Демпинг

58. С какими товарами заключаются сделки на международных товарных биржах?

- а) индивидуальными свойствами;
- б) уникальными свойствами;
- в) +стандартизированными;
- г) различными свойствами.

Оценочные средства для промежуточной аттестации (зачет)

1. Понятие, основные формы и направления осуществления внешнеэкономической деятельности.
2. Механизм применения национальных и международных правовых норм в практике осуществления внешнеэкономических сделок.
3. Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.
4. Применение неденежной формы расчетов при совершении международных сделок купли-продажи товаров. Бартерные сделки. Встречные закупки. Компенсационные закупки.
5. Международные сделки купли-продажи товаров.
6. Экономическая сущность международной торговли услугами. Классификация торгуемых услуг. Способы предоставления услуг.
7. Понятие основных и обслуживающих сделок по купле-продаже услуг. Общая характеристика.

8. Международные сделки по оказанию производственно-технических услуг. Контрольный перечень договорных положений договоров на оказание инжиниринговых услуг.
9. Арендные сделки во внешней торговле. Понятие, виды. Контрольный перечень договорных положений лизингового соглашения.
10. Сделки купли-продажи услуг международного туризма. Контрольный перечень договорных положений соглашения о сотрудничестве в сфере международного туризма. Контрольный перечень договорных положений контракта на оказание туристических услуг конечным потребителям.
11. Международные сделки по оказанию консультационных услуг, понятие, классификация. Основные положения договора на оказание консультационных услуг.
12. Услуги международной перевозки грузов во внешнеэкономической деятельности.
13. Транспортно-экспедиторские услуги во внешнеэкономической деятельности.
14. Услуги по хранению грузов, их понятие и перечень.
15. Услуги по страхованию грузов. Перечень наиболее существенных рисков и опасностей при транспортировке груза.
16. Услуги по международным расчетам во внешнеэкономической деятельности.
17. Особенности операций купли-продажи объектов интеллектуальной собственности.
18. Экономическая сущность объектов промышленной собственности.
19. Международные сделки по передаче прав на объекты промышленной собственности.
20. Международные сделки купли-продажи объектов авторского права. Основные положения авторского договора.
21. Изучение и выбор зарубежных контрагентов.
22. Организационно-правовой статус участников внешнеэкономической деятельности.
23. Коммерческие предложения во внешнеэкономической деятельности. Оценочные средства для промежуточной аттестации (экзамен)
 1. Понятие международного контракта купли-продажи.
 2. Перечень и общая характеристика основных статей международного контракта купли-продажи.
 3. Преамбула международного контракта купли-продажи, ее содержание.
 4. Статья международного контракта купли-продажи «Определение сторон», ее содержание.
 5. Статья международного контракта купли-продажи «Предмет контракта», ее содержание.
 6. Статья международного контракта купли-продажи «Количественные характеристики предмета контракта», ее содержание.
 7. Статья международного контракта купли-продажи «Качественные характеристики предмета контракта», ее содержание.
 8. Статья международного контракта купли-продажи «Срок и дата поставки», ее содержание.
 9. Статья международного контракта купли-продажи «Условия и порядок поставки», ее содержание.
 10. Статья международного контракта купли-продажи «Цена товара», ее содержание.

- 11.Статья международного контракта купли-продажи «Условия платежа», ее содержание.
- 12.Инкассовая форма платежа, ее особенности, механизм осуществления.
- 13.Аккредитивная форма платежа, ее особенности, механизм осуществления.
- 14.Статья международного контракта купли-продажи «Условия сдачиприемки товара», ее содержание.
- 15.Статья международного контракта купли-продажи «Гарантийные обязательства», ее содержание.
- 16.Статья международного контракта купли-продажи «Рекламации и штрафные санкции», ее содержание.
- 17.Статья международного контракта купли-продажи «Условия страхования», ее содержание.
- 18.Статья международного контракта купли-продажи «Условия упаковки и маркировки», ее содержание.
- 19.Статья международного контракта купли-продажи «Обстоятельства непреодолимой силы», ее содержание.
- 20.Статья международного контракта купли-продажи «Разрешение споров», ее содержание.
- 21.Статья международного контракта купли-продажи «Заключительные положения контракта», особенности ее содержания.
- 22.Статья международного контракта купли-продажи «Юридические адреса, реквизиты и подписи сторон», ее содержание.
- 23.Сущность правил Инкотермс, основные цели их применения.
- 24.Распределение обязательств по поставке товара между продавцом и покупателем в соответствии с выбранным термином Инкотермс-2000.
- 25.Классификация торговых терминов Инкотермс-2000 по группам.
- 26.Цели и особенности применения Инкотермс-2010 при заключении международных контрактов купли-продажи. Отличительные особенности редакции Инкотермс-2010 от редакции Инкотермс-2000.
- 27.Интерпретация торговых терминов Инкотермс-2010, содержание каждого термина, область применения.
- 28.Понятие внешнеторговой документации. Основные реквизиты внешнеторговых документов. Общая характеристика групп внешнеторговой документации.
- 29.Коммерческие счета, понятие, виды. Требования к заполнению коммерческого счета, перечень обязательной к заполнению информации.
- 30.Документы, дающие количественную и качественную характеристику партии товара.
- 31.Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством банковского перевода.
- 32.Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством инкассового платежа.
- 33.Комплект документов для осуществления платежей по международному контракту купли-продажи посредством аккредитива.
- 34.Страховые документы, особенности их применения.
- 35.Транспортные документы. Общая характеристика.
- 36.Документы, регламентирующие отношения отправителя, грузоперевозчика и получателя товара.
- 37.Понятие международной товарно-транспортной накладной, их виды в зависимости от вида транспорта. Бланки транспортных накладных. Общая характеристика.

- 38.Международная товарно-транспортная накладная CMR. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
- 39.Международная железнодорожная товарно-транспортная накладная СМГС. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
- 40.Международная авиагрузовая накладная AirWaybill. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
- 41.Коносамент. Комплект бланков, его форма, количество, содержание.
- 42.Таможенные документы, особенности их применения.
- 43.Международные процедуры перемещения грузов под таможенным контролем. Процедура АТА. Процедура МДП. Применение книжки МДП.
- 44.Понятие валютного контроля, механизм его применения. Документы валютного контроля.
- 45.Документы контроля безопасности товара, их назначение, общая характеристика. Ветеринарное свидетельство. Фитосанитарный сертификат. Санитарный сертификат. Санитарно-эпидемиологическое заключение. Заключение об отсутствии в продукции возноноразрушающих веществ.
- Критерии и шкала оценивания по оценочному средству промежуточный контроль (зачет)

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
зачтено	Студент глубоко и в полном объёме владеет программным материалом. Грамотно, исчерпывающе и логично его излагает в устной или письменной форме. При этом знает рекомендованную литературу, проявляет творческий подход в ответах на вопросы и правильно обосновывает принятые решения, хорошо владеет умениями и навыками при выполнении практических задач.
	Студент знает программный материал, грамотно и по сути излагает его в устной или письменной форме, допуская незначительные неточности в утверждениях, трактовках, определениях и категориях или незначительное количество ошибок. При этом владеет необходимыми умениями и навыками при выполнении практических задач.
	Студент знает только основной программный материал, допускает неточности, недостаточно чёткие формулировки, непоследовательность в ответах, излагаемых в устной или письменной форме. При этом недостаточно владеет умениями и навыками при выполнении практических задач. Допускает до 30% ошибок в излагаемых ответах.
не зачтено	Студент не знает значительной части программного материала. При этом допускает принципиальные ошибки в доказательствах, в трактовке понятий и категорий, проявляет низкую культуру знаний, не владеет основными умениями и навыками при выполнении практических задач. Студент отказывается от ответов на дополнительные вопросы

