

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«ЛУГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
ИМЕНИ ВЛАДИМИРА ДАЛЯ»

Наименование структурного подразделения Экономический институт  
Кафедра «Торговое дело»  
(наименование кафедры)



**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**  
по учебной дисциплине

**«Экономическая оценка эффективности торговой деятельности»**

(наименование учебной дисциплины)

38.03.06 Торговое дело

(код и наименование направления подготовки)

**«Коммерческая деятельность»**

(наименование профиля подготовки)

Разработчик (разработчики):

д-р экон. наук, проф. К.А. Болдырев  
(должность) (подпись)

ст. пр. кафедры И.В. Ретивцев  
(должность) (подпись)

ФОС рассмотрен и одобрен на заседании кафедры «Торговое дело»  
(наименование кафедры)  
от «25» февраля 2025 г., протокол № 9

Заведующий кафедрой К.А. Болдырев  
(подпись) (ФИО)

Луганск 2025 г.

**Комплект оценочных материалов по дисциплине  
«Экономическая оценка эффективности торговой деятельности»**

**Задания закрытого типа**

**Задания закрытого типа на выбор правильного ответа**

*Выберите один правильный ответ.*

1. Какие доходы торговой организации называют операционными?

- А) доходы от продажи активов
- Б) доходы от финансовых операций
- В) доходы от основной деятельности, включая продажи товаров
- Г) доходы от предоставления услуг кредитования

Правильный ответ: В

Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

2. Что из перечисленного является основой для составления финансового плана организации торговли?

- А) составление стратегии расширения сети магазинов
- Б) прогноз доходов и расходов
- В) планирование рекламных акций
- Г) оценка потребностей в складских помещениях

Правильный ответ: Б

Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

3. Какие показатели могут характеризовать экономическую эффективность торговой организации?

- А) уровень производительности труда
- Б) оборот и количество торговых точек
- В) численность сотрудников в организации
- Г) рентабельность и уровень прибыли

Правильный ответ: Г

Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

**Задания закрытого типа на установление соответствия**

*Установите правильное соответствие.*

*Каждому элементу левого столбца соответствует только один элемент правого столбца.*

1. Установите соответствие между видами расходов и их характеристиками:

**Вид расходов**

- 1) Постоянные расходы
- 2) Переменные расходы
- 3) Прямые расходы
- 4) Косвенные расходы

**Правильный ответ:**

1	2	3	4
Б	Г	А	В

**Характеристики**

- А) Связаны с конкретной торговой операцией
- Б) Остаются неизменными вне зависимости от объёма продаж
- В) Распределяются на весь объём деятельности
- Г) Изменяются пропорционально объёму продаж

**Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)**

2. Установите соответствие между методами увеличения доходов и их содержанием:

**Методы увеличения доходов**

- 1) Расширение ассортимента
- 2) Повышение цен
- 3) Маркетинговые акции
- 4) Улучшение сервиса

**Содержание методов увеличения доходов**

- А) Предоставление дополнительных услуг клиентам
- Б) Проведение скидок или акций для привлечения покупателей
- В) Увеличение количества предлагаемых товаров или услуг
- Г) Увеличение маржи на продаваемые товары

**Правильный ответ:**

1	2	3	4
В	Г	Б	А

**Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)**

3. Установите соответствие между типами затрат и их примерами:

**Типы затрат**

- 1) Коммерческие расходы
- 2) Управленческие расходы
- 3) Производственные расходы
- 4) Финансовые расходы

**Примеры затрат**

- А) Зарплата административного персонала
- Б) Проценты по кредитам»
- В) Расходы на рекламу продукции
- Г) Расходы на закупку товаров для перепродажи

**Правильный ответ:**

1	2	3	4
В	А	Г	Б

**Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)**

**Задания закрытого типа на установление правильной последовательности**

*Установите правильную последовательность.*

*Запишите правильную последовательность букв слева направо.*

1. Установите правильную последовательность шагов при планировании снижения операционных расходов:

- А) разработка мер по оптимизации
  - Б) внедрение и контроль за снижением расходов
  - В) анализ текущих затрат
  - Г) выявление неэффективных расходов
- Правильный ответ: В, Г, А, Б  
Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

2. Расположите виды расходов торговой организации в порядке их значимости при формировании себестоимости товаров:

- А) затраты на продвижение товаров
  - Б) закупочная стоимость товаров
  - В) складские расходы
  - Г) транспортные расходы
- Правильный ответ: Б, Г, В, А  
Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

3. Установите правильную последовательность этапов управления финансовыми ресурсами:

- А) контроль использования
  - Б) оценка результатов
  - В) корректировка плана
  - Г) планирование
- Правильный ответ: Г, А, Б, В  
Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

### **Задания открытого типа**

#### **Задания открытого типа на дополнение**

*Напишите пропущенное слово (словосочетание).*

1. Главным источником формирования финансовых ресурсов в торговле является \_\_\_\_\_ от продажи товаров.

- Правильный ответ: выручка  
Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

2. Разница между доходами и расходами торговой организации за определённый период называется \_\_\_\_\_.

- Правильный ответ: прибыль  
Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

3. Показатель отражающий, сколько прибыли организация получает с каждого рубля выручки называется \_\_\_\_\_.

Правильный ответ: рентабельность

Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

### **Задания открытого типа с кратким свободным ответом**

*Напишите пропущенное слово (словосочетание).*

1. Внутренний фактор торговой организации, влияющий на уровень доходов от продаж товаров, связанный с ценовой политикой организации, называется \_\_\_\_\_.

Правильный ответ: ценовая стратегия / политика ценообразования / уровень цен

Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

2. Средства, привлекаемые организацией на условиях возвратности, называются \_\_\_\_\_.

Правильный ответ: заёмные средства / заёмный капитал / кредиты / финансовые обязательства

Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

3. Документ, содержащий прогноз доходов и расходов на определённый период, называется \_\_\_\_\_.

Правильный ответ: финансовый план / бюджет / смета

Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

### **Задания открытого типа с развёрнутым ответом**

#### **1. Практическая задача**

Условие задачи. Торговая организация за месяц реализовала товар на сумму 600 тыс.руб. Себестоимость проданных товаров составила 450 тыс.руб. В результате деятельности организации за месяц была получена прибыль до налогообложения в размере 100 тыс.руб.

Вопросы к задаче:

1) какова валовая прибыль организации?

2) какова рентабельность продаж?

3) сделайте выводы о результатах деятельности торговой организации.

Время выполнения – 30 мин.

Ожидаемый результат:

– обоснованный ответ, который в полной мере отвечает на поставленные вопросы.

Критерии оценивания:

– правильность расчёта;

– правильность вывода.

Ожидаемый результат в виде решения задачи

1) Валовая прибыль рассчитывается по формуле:

Валовая прибыль = Выручка от продаж - Себестоимость проданных товаров

Валовая прибыль =  $600 - 450 = 150$  тыс.руб.

2) Рентабельность продаж определяется по формуле:

Рентабельность продаж =  $(\text{Валовая прибыль} / \text{Выручка от продаж}) \times 100\%$ .

Рентабельность продаж =  $(150 / 600) \times 100\% = 25\%$ .

Выводы. Организация имеет хороший финансовый результат от своей торговой деятельности, поскольку валовая прибыль составляет значительную часть от выручки, а рентабельность продаж равна 25 %, что является хорошим показателем.

Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

## 2. Практическая задача

Условие задачи. Торговая организация за месяц реализовала товар на сумму 800 тыс.руб. Общие затраты организации на аренду, зарплату работникам, коммунальные услуги и другие операционные расходы составили 500 тыс.руб. Чистая прибыль организации составила 120 тыс.руб.

Вопросы к задаче:

1) какова операционная прибыль организации?

2) каков коэффициент рентабельности операционной деятельности?

3) сделайте выводы о результатах деятельности торговой организации.

Время выполнения – 30 мин.

Ожидаемый результат:

– обоснованный ответ, который в полной мере отвечает на поставленные вопросы.

Критерии оценивания:

– правильность расчёта;

– правильность вывода.

Ожидаемый результат в виде решения задачи

1) Операционная прибыль рассчитывается по формуле:

Операционная прибыль = Выручка от продаж - Операционные затраты

Операционная прибыль =  $800 - 500 = 300$  тыс.руб.

2) Коэффициент рентабельности операционной деятельности рассчитывается по формуле:

Коэффициент рентабельности операционной деятельности =  $(\text{Операционная прибыль} / \text{Выручка от продаж}) \times 100\%$

Коэффициент рентабельности операционной деятельности =  $(300 / 800) \times 100\% = 37,5\%$ .

Выводы. Торговая организация имеет хорошие результаты по операционной деятельности. Операционная прибыль составляет значительную часть выручки, а коэффициент рентабельности операционной деятельности равен 37,5 %, что свидетельствует о высоком уровне операционной эффективности.

## Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

### 3. Практическая задача

Условие задачи. Торговая организация за год получила выручку от продаж товаров в размере 3 000 тыс.руб. Себестоимость реализованных товаров составила 1 800 тыс.руб. Операционные расходы (аренда, зарплата, коммунальные услуги и прочее) составили 500 тыс.руб. Средний уровень товарных запасов на складе составил 600 тыс.руб.

Вопросы к задаче:

- 1) рассчитайте операционную прибыль торговой организации;
- 2) определите коэффициент оборачиваемости запасов;
- 3) сделайте выводы о результатах деятельности торговой организации.

Время выполнения – 30 мин.

Ожидаемый результат:

– обоснованный ответ, который в полной мере отвечает на поставленные вопросы.

Критерии оценивания:

- правильность расчёта;
- правильность вывода.

Ожидаемый результат в виде решения задачи

- 1) Операционная прибыль рассчитывается по формуле:

Операционная прибыль = Валовая прибыль - Операционные расходы

Сначала найдём валовую прибыль:

Валовая прибыль = Выручка от продаж - Себестоимость проданных товаров

Валовая прибыль = 3 000 - 1 800 = 1 200 тыс.руб.

Теперь рассчитаем операционную прибыль:

Операционная прибыль = 1 200 - 500 = 700 тыс.руб.

- 2) Коэффициент оборачиваемости запасов рассчитывается по формуле:

Коэффициент оборачиваемости запасов = Выручка от продаж /

Средний уровень запасов

Коэффициент оборачиваемости запасов = 3 000 / 600 = 5.

Это означает, что товарные запасы обираются 5 раз за год.

Выводы. Организация показывает хорошие результаты. Операционная прибыль составляет 700 тыс.руб., что говорит о прибыльности основной деятельности. Коэффициент оборачиваемости запасов равен 5, что свидетельствует о достаточно высокой эффективности использования товарных запасов. Торговая организация достаточно эффективно управляет своим товарным запасом, с хорошей средней скоростью продавая товары и обновляя товары на складе.

Компетенции (индикаторы): ПК-10 (ПК-10.2)

## **Лист изменений и дополнений**

№ п/п	Виды дополнений и изменений	Дата и номер протокола заседания кафедры (кафедр), на котором были рассмотрены и одобрены изменения и дополнения	Подпись (с расшифровкой) заведующего кафедрой (заведующих кафедрами)

## **Экспертное заключение**

Представленный фонд оценочных средств (далее – ФОС) по дисциплине «Экономическая оценка эффективности торговой деятельности» соответствует требованиям ФГОС ВО.

Предлагаемые формы и средства текущего и промежуточного контроля адекватны целям и задачам реализации основной профессиональной образовательной программы по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело.

Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины представлены в полном объёме.

Виды оценочных средств, включённые в представленный фонд, отвечают основным принципам формирования ФОС.

Разработанный и представленный для экспертизы фонд оценочных средств рекомендуется к использованию в процессе подготовки обучающихся по указанному направлению.

Председатель учебно-методической комиссии  
Экономического института

 Е.Н. Шаповалова