

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования  
«Луганский государственный университет  
имени Владимира Даля»

План одобрен Ученым советом университета

Протокол № 7 от 11.04.2023

## УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе бакалавриата

38.03.06

38.03.06 Торговое дело

Профиль: Коммерческая деятельность

Кафедра: Кафедра торгового дела

Факультет: Экономический факультет

Квалификация: бакалавр
Форма обучения: Очно-заочная форма
Срок получения образования: 4 г. 6 м.

Год начала подготовки (по учебному плану) 2023  
Учебный год 2023-2024  
Образовательный стандарт (ФГОС) № 963 от 12.08.2020

Код	Области профессиональной деятельности и (или) сферы профессиональной деятельности. Профессиональные стандарты
08	ФИНАНСЫ И ЭКОНОМИКА
08.018	СПЕЦИАЛИСТ ПО УПРАВЛЕНИЮ РИСКАМИ
08.026	СПЕЦИАЛИСТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК
08.035	МАРКЕТОЛОГ
08.039	СПЕЦИАЛИСТ ПО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Основной	Типы задач профессиональной деятельности
+	аналитический
+	организационно-управленческий
+	расчетно-экономический
+	научно-исследовательский

### СОГЛАСОВАНО

Первый проректор

Директор департамента УУП

Декан

Зав. кафедрой

 / Гутько Ю.И./  
 / Серебряков А.И./  
 / Тхор Е.С./  
 / Болдырев К.А./







<b>Часть, формируемая участниками образовательных отношений</b>				51	51	1836	1836	460	460	1160	216		4	4		8	7	3	13	12						
+	Б1.В.01	Конкурентоспособность товаров и услуг		4				4	4	144	144	32	32	108	4									58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.02	Коммерческая деятельность	2					4	4	144	144	32	32	76	36		4							58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.03	Налогообложение		4				4	4	144	144	32	32	108	4									58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.04	Ценообразование		6				3	3	108	108	32	32	72	4							3		58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.05	Организация, технология и проектирование коммерческих предприятий		8				2	2	72	72	32	32	36	4								2	58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.06	Мерчандайзинг	7					4	4	144	144	32	32	76	36							4		58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.07	Коммерция услуг		8				3	3	108	108	32	32	76									3	58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.08	Международная торговля			5			3	3	108	108	32	32	72	4									58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.09	Франчайзинг	8					4	4	144	144	32	32	76	36							3		58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.10	Брендинг		7				3	3	108	108	28	28	76	4								3	58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.11	Организация и стимулирование продаж		5				4	4	144	144	32	32	108	4								4	58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.ДВ.01	<b>Дисциплины (модули) по выбору 2 (ДВ.2)</b>	<b>1</b>					<b>4</b>	<b>4</b>	<b>144</b>	<b>144</b>	<b>32</b>	<b>32</b>	<b>76</b>	<b>36</b>											
+	Б1.В.ДВ.01.01	История коммерции России	1					4	4	144	144	32	32	76	36									58	Кафедра торгового дела	
-	Б1.В.ДВ.01.02	Этапы развития отечественной коммерции	1					4	4	144	144	32	32	76	36									58	Кафедра торгового дела	
+	Б1.В.ДВ.02	<b>Дисциплины (модули) по выбору 3 (ДВ.3)</b>	<b>8</b>	<b>7</b>				<b>6</b>	<b>6</b>	<b>216</b>	<b>216</b>	<b>52</b>	<b>52</b>	<b>156</b>	<b>8</b>								3	3		
+	Б1.В.ДВ.02.01	Организация обслуживания потребителей коммерческих предприятий	8	7				6	6	216	216	52	52	156	8								3	3	58	Кафедра торгового дела
-	Б1.В.ДВ.02.02	Современные технологии продаж профессиональных услуг коммерческих предприятий	8	7				6	6	216	216	52	52	156	8								3	3	58	Кафедра торгового дела
+	Б1.В.ДВ.03	<b>Дисциплины (модули) по выбору 4 (ДВ.4)</b>	<b>7</b>					<b>3</b>	<b>3</b>	<b>108</b>	<b>108</b>	<b>28</b>	<b>28</b>	<b>44</b>	<b>36</b>									3		
+	Б1.В.ДВ.03.01	Законодательство в торговой деятельности	7					3	3	108	108	28	28	44	36									3	58	Кафедра торгового дела
-	Б1.В.ДВ.03.02	Законодательство в предпринимательстве	7					3	3	108	108	28	28	44	36									3	58	Кафедра торгового дела
<b>Блок 2. Практика</b>								<b>24</b>	<b>24</b>	<b>864</b>	<b>864</b>	<b>16</b>	<b>16</b>	<b>832</b>	<b>16</b>									21		
<b>Часть, формируемая участниками образовательных отношений</b>								<b>24</b>	<b>24</b>	<b>864</b>	<b>864</b>	<b>16</b>	<b>16</b>	<b>832</b>	<b>16</b>										21	
+	Б2.В.01(У)	Учебная практика (ознакомительная)			49			9	9	324	324	10	10	306	8									6	58	Кафедра торгового дела
+	Б2.В.02(П)	Производственная практика (технологическая)			9			6	6	216	216	6	6	206	4									6	58	Кафедра торгового дела
+	Б2.В.03(Пд)	Производственная практика (преддипломная)			9			9	9	324	324			320	4									9	58	Кафедра торгового дела
<b>Блок 3. Государственная итоговая аттестация</b>								<b>6</b>	<b>6</b>	<b>216</b>	<b>216</b>			<b>205,5</b>	<b>10,5</b>									<b>6</b>		
+	Б3.01	Выпускная квалификационная работа бакалавра	9					6	6	216	216			205,5	10,5									6	58	Кафедра торгового дела
<b>ФТД. Факультативные дисциплины</b>										<b>216</b>	<b>216</b>	<b>24</b>	<b>24</b>	<b>180</b>	<b>12</b>											
+	ФТД.01	Русский язык в сфере профессиональной коммуникации		2						72	72	8	8	60	4									61	Кафедра русского языка и культуры речи	
+	ФТД.02	Далеведение		2						72	72	8	8	60	4									18	Кафедра социологии и социальных технологий	
+	ФТД.03	Высшее образование и культура гражданственности		2						72	72	8	8	60	4									72	Кафедра индустриально-педагогической подготовки	

№	Индекс	Наименование	Семестр 1										Семестр 2										Итого за курс										Каф.	Семестр			
			Контроль	Академических часов						з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов						з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов						з.е.	Неделя								
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	СР				Контр оль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр				СР	Контр оль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб			Пр	СР	Контр оль			Всего	Кон такт.	Лек
ИТОГО (с факультативами)				<b>1008</b>							<b>28</b>	20		<b>972</b>							<b>21</b>	20 3/6		<b>1980</b>							<b>49</b>	40 3/6					
ИТОГО по ОП (без факультативов)				<b>1008</b>							<b>28</b>			<b>756</b>							<b>21</b>			<b>1764</b>							<b>49</b>						
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)			<b>51,6</b>										<b>36,2</b>										<b>43,9</b>													
	ОП, факультативы (в период экз. сес.)			<b>44</b>										<b>41,4</b>										<b>42,7</b>													
	Ауд. нагр. (ОП)			<b>11,9</b>										<b>9,9</b>										<b>10,9</b>													
	Конт. раб. (ОП)			<b>11,9</b>										<b>9,9</b>										<b>10,9</b>													
	Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)													<b>1,4</b>										<b>0,7</b>													
<b>ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)</b>				<b>1008</b>	<b>202</b>	<b>80</b>	<b>10</b>	<b>112</b>	<b>674</b>	<b>132</b>	<b>28</b>	ТО: 17 Э: 3		<b>756</b>	<b>172</b>	<b>78</b>	<b>10</b>	<b>84</b>	<b>460</b>	<b>124</b>	<b>21</b>	ТО: 17 1/2 Э: 3		<b>1764</b>	<b>374</b>	<b>158</b>	<b>20</b>	<b>196</b>	<b>1134</b>	<b>256</b>	<b>49</b>	ТО: 34 1/2 Э: 6					
1	Б1.О.01	Иностранный язык	За	72	12			12	56	4	2		За	72	12			12	56	4	2		За(2)	144	24			24	112	8	4		13	123			
2	Б1.О.02	История России	За	72	26	10		16	42	4	2		ЗаО	72	32	16		16	36	4	2		За ЗаО	144	58	26		32	78	8	4		75	12			
3	Б1.О.06	Русский язык и культура речи в сфере деловой коммуникации	За	144	12			12	128	4	4												За	144	12			12	128	4	4		61	1			
4	Б1.О.08	Основы российской государственности	За	72	18	8		10	50	4	2												За	72	18	8		10	50	4	2		49	1			
5	Б1.О.09	Безопасность жизнедеятельности											За	72	20	10	10		48	4	2		За	72	20	10	10		48	4	2		30	2			
6	Б1.О.10	Физическая культура и спорт (культура здоровья)	За	72	20	10		10	48	4	2												За	72	20	10		10	48	4	2		4	1			
7	Б1.О.11	Математика	За	144	24	12		12	116	4	4		Эк	144	24	12		12	84	36	4		Эк За	288	48	24		24	200	40	8		23	12			
8	Б1.О.12	Бизнес-информатика	Эк	144	34	12	10	12	74	36	4												Эк	144	34	12	10	12	74	36	4		46	1			
9	Б1.О.21	Микроэкономика											Эк	144	24	12		12	84	36	4		Эк	144	24	12		12	84	36	4		33	2			
10	Б1.О.25	Экономическая теория и макроэкономика	Эк	144	24	12		12	84	36	4												Эк	144	24	12		12	84	36	4		8	1			
11	Б1.О.32	Введение в специальность											За	108	28	12		16	76	4	3		За	108	28	12		16	76	4	3		58	2			
12	Б1.В.02	Коммерческая деятельность											Эк	144	32	16		16	76	36	4		Эк	144	32	16		16	76	36	4		58	2			
13	Б1.В.ДВ.01.01	История коммерции России	Эк	144	32	16		16	76	36	4												Эк	144	32	16		16	76	36	4		58	1			
14	Б1.В.ДВ.01.02	Этапы развития отечественной коммерции	Эк	144	32	16		16	76	36	4												Эк	144	32	16		16	76	36	4		58	1			
15	ФТД.01	Русский язык в сфере профессиональной коммуникации											За	72	8			8	60	4			За	72	8			8	60	4			61	2			
16	ФТД.02	Далеведение											За	72	8			8	60	4			За	72	8			8	60	4			18	2			
17	ФТД.03	Высшее образование и культура гражданственности											За	72	8			8	60	4			За	72	8			8	60	4			72	2			
<b>ФОРМЫ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ</b>				Эк(3) За(6)							Эк(3) За(6) ЗаО							Эк(6) За(12) ЗаО																			
<b>ПРАКТИКИ</b>			(План)																																		
<b>ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОВОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ</b>			(План)																																		
<b>КАНИКУЛЫ</b>												1 1/6											8 1/6												9 2/6		



№	Индекс	Наименование	Семестр 5										Семестр 6										Итого за курс										Каф.	Семестр										
			Контроль	Академических часов						з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов						з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов						з.е.	Неделя															
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	СР				Контр оль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр				СР	Контр оль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб			Пр	СР	Контр оль			Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	СР	Контр оль			
ИТОГО (с факультативами)				1044							29	20 1/6		1008								28	20 2/6		2052								57	40 3/6										
ИТОГО по ОП (без факультативов)				1044						29	20 1/6		1008								28	20 2/6		2052							57	40 3/6												
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)		51,5									50,8											51,2																				
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)		53,4									42,7											48,1																				
		Ауд. нагр. (ОП )		12,2									13,2											12,7																				
		Конт. раб. (ОП )		12,2									13,2											12,7																				
Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)																																												
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)				1044	208	104		104	676	160	29	ТО: 17 1/6 Э: 3		1008	228	114		114	652	128	28	ТО: 17 1/3 Э: 3		2052	436	218		218	1328	288	57	ТО: 34 1/2 Э: 6												
1	Б1.О.04	Основы психологии и инклюзивного взаимодействия	За	72	20	10		10	48	4	2												За	72	20	10		10	48	4	2		3	5										
2	Б1.О.15	Аудит											За	108	20	10		10	84	4	3		За	108	20	10		10	84	4	3		99	6										
3	Б1.О.16	Бухгалтерский учет	Эк	144	24	12		12	84	36	4		Эк	144	28	14		14	80	36	4		Эк	144	24	12		12	84	36	4		99	5										
4	Б1.О.17	Деньги, кредит, банки											Эк	144	28	14		14	80	36	4		Эк	144	28	14		14	80	36	4		57	6										
5	Б1.О.18	Маркетинг											Эк	144	28	14		14	80	36	4		Эк	144	28	14		14	80	36	4		6	6										
6	Б1.О.22	Страхование											Эк	144	28	14		14	80	36	4		Эк	144	28	14		14	80	36	4		57	6										
7	Б1.О.23	Финансы	Эк	144	24	12		12	84	36	4		Эк	144	24	12		12	84	36	4		Эк	144	24	12		12	84	36	4		57	5										
8	Б1.О.24	Экономика организации	Эк	144	24	12		12	84	36	4		Эк	144	24	12		12	84	36	4		Эк	144	24	12		12	84	36	4		33	5										
9	Б1.О.28	Электронная коммерция											ЗаО КР	144	32	16		16	108	4	4		ЗаО КР	144	32	16		16	108	4	4		58	6										
10	Б1.О.31	Информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности											ЗаО	108	32	16		16	72	4	3		ЗаО	108	32	16		16	72	4	3		58	6										
11	Б1.О.35	Исследование рынка торговой деятельности	За	108	24	12		12	80	4	3												За	108	24	12		12	80	4	3		58	5										
12	Б1.О.36	Стратегия торгового предприятия											За	108	28	14		14	76	4	3		За	108	28	14		14	76	4	3		58	67										
13	Б1.О.39	Экономическая оценка эффективности торговой деятельности	Эк КР	180	28	14		14	116	36	5												Эк КР	180	28	14		14	116	36	5		58	5										
14	Б1.В.04	Ценообразование											За	108	32	16		16	72	4	3		За	108	32	16		16	72	4	3		58	6										
15	Б1.В.08	Международная торговля	ЗаО	108	32	16		16	72	4	3												ЗаО	108	32	16		16	72	4	3		58	5										
16	Б1.В.11	Организация и стимулирование продаж	За	144	32	16		16	108	4	4												За	144	32	16		16	108	4	4		58	5										
ФОРМЫ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ			Эк(4) За(3) ЗаО КР										Эк(3) За(3) ЗаО(2) КР										Эк(7) За(6) ЗаО(3) КР(2)																					
ПРАКТИКИ			(План)																																									
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ			(План)																																									
КАНИКУЛЫ													1										8 1/6										9 1/6											









		Итого						Курс 1			Курс 2			Курс 3			Курс 4			Курс 5		
		Баз.%	Вар.%	ДВ(от Вар.)%	з.е.			Всего	Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	Сем. 5	Сем. 6	Всего	Сем. 7	Сем. 8	Всего	Сем. 9	Сем. А
					Мин.	Макс.	Факт															
	Итого (с факультативами)				185	255	240	49	28	21	62	31	31	57	29	28	45	25	20	27	27	
	Итого по ОП (без факультативов)				185	255	240	49	28	21	62	31	31	57	29	28	45	25	20	27	27	
Б1	Дисциплины (модули)	76%	24%	25.4%	155	215	210	49	28	21	59	31	28	57	29	28	45	25	20			
Б1.О	Обязательная часть				159	170	159	41	24	17	51	31	20	47	22	25	20	12	8			
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений				40	55	51	8	4	4	8		8	10	7	3	25	13	12			
Б2	Практика	0%	100%	0%	24	30	24				3		3							21	21	
Б2.О	Обязательная часть																					
Б2.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений				24	30	24				3		3							21	21	
Б3	Государственная итоговая аттестация				6	10	6													6	6	
ФТД	Факультативные дисциплины																					
	Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)					46.7	-	51.6	36.2	-	56.3	49	-	51.5	50.8	-	43.4	34.9	-		
		ОП, факультативы (в период экз. сессий)					44.3	-	44	41.4	-	53.4	53.4	-	53.4	42.7	-	52	38.7	-		
	Контактная работа в период ТО (акад.час/нед)	ОП					11.7	-	11.9	9.9	-	10.6	13.2	-	12.2	13.2	-	11.9	10.7	-		
		элективные дисциплины по физ.к.					0.2	-		1.4	-			-			-			-		
		Блок Б1					1606	-	202	172	-	180	228	-	208	228	-	204	184	-		
		в том числе по элект. дисц. по ф.к.					24	-		24	-			-			-			-		
		Блок Б2					16	-			-		4	-			-			-	12	
		Блок Б3						-			-			-			-			-		
		Блок ФТД					24	-		24	-			-			-			-		
		Итого по всем блокам					1646	-	202	196	-	180	232	-	208	228	-	204	184	-	12	
	Обязательные формы промежуточной аттестации	ЭКЗАМЕН (Эк)					6	3	3		8	4	4	7	4	3	7	4	3	1	1	
		ЗАЧЕТ (За)					9	6	3		8	4	4	6	3	3	4	1	3	1	1	
		ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)					1		1		1		1	3	1	2	2	2				
		КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)									1	1		2	1	1						
	Процент ... занятий от аудиторных (%)	лекционных					47.45%															
	Объём обязательной части от общего объёма программы (%)						66.2%															
	Объём конт. работы от общего объёма времени на реализацию дисциплин (модулей) (%)						21.24%															