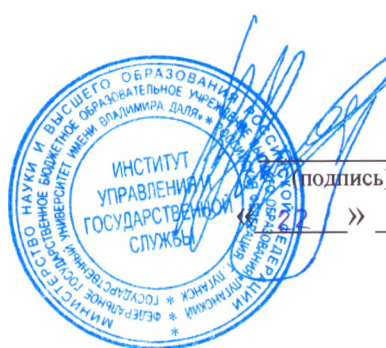


**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ЛУГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени ВЛАДИМИРА ДАЛЯ»**

**Институт управления и государственной службы
Кафедра таможенного дела**



УТВЕРЖДАЮ:
Директор ИУиГС
Р.Г. Харьковский

(подпись)

05 2023 года

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

«КОНТРАКТЫ И ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ»

По специальности 38.05. 02 Таможенное дело
Специализация: «Таможенное дело»

Луганск – 2023

Лист согласования РПУД

Рабочая программа учебной дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» по специальности 38.05.02 Таможенное дело, специализация «Таможенное дело» – 33 с.

Рабочая программа учебной дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» составлена с учетом Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – специалитет по специальности 38.05.02 Таможенное дело утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 25 ноября 2020 года № 1453

СОСТАВИТЕЛЬ:

Ст. преподаватель Савкусан Т.П.

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры таможенного дела «22» 03 2023 г., протокол № 9

Заведующий кафедрой
таможенного дела



А.Е. Пожидаев

Переутверждена: «___» _____ 20___ г., протокол № _____

Согласована (для обеспечивающей кафедры):

Переутверждена: «___» _____ 20___ года, протокол № _____

Рекомендована на заседании учебно-методической комиссии института управления и государственной службы «12» 04 2023 г., протокол № 8.

Председатель учебно-методической
комиссии института управления и
государственной службы



А.А. Резник

Структура и содержание дисциплины

1. Цели и задачи дисциплины, ее место в учебном процессе

Цель изучения дисциплины – формирование основ профессионально ориентированных знаний и теоретических аспектов внешнеэкономических сделок, форм и методов осуществления внешнеторговых операций и формирование практических навыков по подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов в условиях глобализации мировой экономики.

Задачи:

- изучить классификацию внешнеэкономических сделок;
- изучить роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности;
- изучить международную классификацию внешнеторговых документов;
- ознакомиться с нормативно-правовым регулированием договорных отношений во внешнеэкономической сфере; изучить структуру и содержание договора купли-продажи

2. Место дисциплины в структуре ООП ВО

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» относится к контрольно-надзорному модулю обязательной части дисциплин. Необходимыми условиями для освоения дисциплины являются: знания структуры и механизма действия государства; основных источников правового регулирования деятельности таможенных органов как органов государственной власти; специфики таможенных правовых отношений; умения находить и использовать необходимую информацию для решения будущих профессиональных задач; навыки работы с правовыми актами, оценки теоретических знаний, самооценки и самоконтроля в процессе работы

Содержание дисциплины является логическим продолжением содержания дисциплин Практикум по документообороту в таможенных органах, Таможенное декларирование, Международные конвенции и соглашения и служит основой для освоения дисциплины Внешнеэкономическая политика, Макроэкономическая политика РФ, Таможенные платежи

3. Требования к результатам освоения содержания дисциплины

Код и наименование компетенции	Индикаторы достижений компетенции (по реализуемой дисциплине)	Перечень планируемых результатов
ПК-3 Способен к организации работ по внешнеэкономической деятельности	ПК-3.1 Получает и анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов	Знать: основы контроля за реализацией внешнеторговых контрактов
		Уметь: получать информацию о реализации внешнеторговых контрактов
		Владеть: навыком анализа информации о реализации

		внешнеторговых контрактов
	ПК-3.2 Определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта	Знать: перечень участников внешнеторгового контракта
		Уметь: определять круг участников реализации внешнеторгового контракта
		Владеть навыком реализации внешнеторгового контракта в определенном круге участников
	ПК-3.3 Осуществляет мониторинг изменений в требованиях законодательства Российской Федерации к внешнеэкономической деятельности и изменений в требованиях международных соглашениях и договорах	Знать: перечень законодательства Российской Федерации о внешнеэкономической деятельности и требованиях международных соглашений и договоров, регулирующих внешнеэкономическую деятельность
		Уметь: Осуществлять мониторинг изменений в требованиях законодательства Российской Федерации и международных соглашениях и договорах
		Владеть: навыком корректировки контрактов и оформления внешнеторговой документации с учетом изменений в требованиях законодательства Российской Федерации и международных соглашениях и договорах

4. Структура и содержание дисциплины

4.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов (зач. ед.)		
	Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
Общая учебная нагрузка (всего)	144 (4 зач. ед)	144 (4 зач. ед)	144 (4 зач. ед)
Обязательная контактная работа (всего)	72	72	14
в том числе:			
Лекции	18	18	4
Семинарские занятия	54	54	
Практические занятия	-	-	10
Лабораторные работы	-	-	
Курсовая работа (курсовой проект)	-	-	
Другие формы и методы организации образовательного процесса (<i>расчетно-графические работы, индивидуальные задания и т.п.</i>)	-	-	
Самостоятельная работа студента (всего)	72	72	130
Форма аттестации	Зачет с оценкой	Зачет с	Зачет с оценкой

		оценкой	
--	--	---------	--

4.2. Содержание разделов дисциплины

Тема 1. Контракты в международной торговле

Оформление и исполнение договоров во внешнеэкономической деятельности. Основные направления и формы организации внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономических операций. Содержание, основные этапы и методы осуществления экспортно-импортных операций. Коммерческие предложения и запросы. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций. Сущность контракта в международной торговле. Роль и место контрактов международной торговли в таможенном оформлении товаров.

Тема 2. Договор как основа внешнеэкономической деятельности

Ознакомиться с правовым режимом и функциями внешнеторгового контракта, изучить структуру внешнеторгового контракта купли - продажи (его основные условия) и правила его составления, изучить разновидности внешнеторговых контрактов. Основные понятия: договор международной купли-продажи товара (внешне торговый контракт), существенные условия контракта, торговое агентское соглашение, договор мены, базисные условия поставки, преамбула, арбитражная оговорка, рекламации, форс-мажор

Тема 3. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок

Учет международных норм при заключении контрактов в международной торговле. Применение иностранного права во внешнеэкономическом договоре. Международные соглашения и конвенции. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров и ее значение. Национальное внешнеторговое законодательство. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в Российской Федерации. Обычаи и обыкновения как регулятор контрактных отношений. Особенности регламентации условий отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности.

Тема 4. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности

Структура и содержание статей контракта в международной торговле. Реквизиты и преамбула. Существенные условия договора. Предмет контракта. Количество и качество товара. Базисные условия поставок. Сроки исполнения. Срок поставки. Транспортные условия. Цена товара (или Цена контракта). Базисные условия поставок. ИНКОТЕРМС 2020. Условия оплаты (или Условия платежа). Порядок расчетов. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача – приемка товаров. Гарантии. Заявление претензий. Страхование. Ответственность сторон (или Штрафные санкции и возмещение убытков). Арбитраж (или Разрешение споров). Обстоятельства

непреодолимой силы (или Форс-мажор). Срок действия контракта. Особые (специфические, прочие) условия контракта. Дополнительные условия. Итоговая формулировка, язык контракта и корреспонденции. Юридические адреса сторон. Заключительные положения контракта. Ответственность сторон за исполнение обязательств и порядок разрешения споров. Порядок расторжения, изменения и применение договора. Гражданский кодекс РФ о договоре купли - продажи.

Тема 5. Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций

Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных торговых сделок. Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Методы осуществления международных коммерческих операций. Разработка и установление общих правил международной коммерческой практики. Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Классификация внешнеторговых документов по группам. Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор). Договор аренды. Лизинговое соглашение. Договор подряда. Договор на сооружение промышленных объектов. Лицензионный договор. Договор возмездного оказания услуг. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции. Договор перевозки.

Тема 6. Таможенные документы

Таможенные декларации: виды и назначение. Декларация об опасных грузах. Экспортные и импортные лицензии. Таможенное извещение о поставке. Акт экспертизы происхождения товара. Сертификат происхождения товара. Сертификат ЮНКТАД. Документы, подтверждающие качество товара. Сертификат качества. Документы об осмотре товара. Статистические документы. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства. Декларации МЖДП и ТМТ. Книжки МДП и АТА. Сертификат регистрации контракта. Заявления. Лицензии. Паспорт сделки.

Тема 7. Коммерческие документы

Основные виды внешнеторговых коммерческих документов. Правила оформления внешнеторговых коммерческих документов. Счет-фактура (инвойс). Счет-спецификация. Предварительный счет. Проформа-счет. Упаковочный лист.

Тема 8. Документы по платежно-банковским операциям

Документы по банковскому переводу: инструкция по банковскому переводу; платежное поручение; заявление на перевод; заявление на банковский перевод; банковский перевод; заявка на банковскую гарантию; банковская гарантия. Документы по товарному аккредитиву: гарантийное письмо по товарному аккредитиву; заявление на товарный аккредитив; товарный аккредитив; извещения по товарному аккредитиву; заявление об изменении товарного аккредитива. Документы по инкассовым платежам: инкассовое поручение; извещение об инкассовом платеже. Особенности

составления чеков, векселей и долговых обязательств: банковская тратта; форма предоставления документов; чек; вексель; долговое обязательство; налоговая декларация.

Тема 9. Транспортно-экспедиторские документы

Характеристика различных видов международных перевозок. Основные виды транспортных документов: коносамент; штурманская расписка; чартерные документы; договоры морской перевозки; деливери – ордер; отгрузочная спецификация; таймшит; акт досмотра комплектности и упаковки; коммерческий акт; коммерческий график; доковая расписка; накладные; дорожная ведомость; бордеро; универсальный транспортный документ; документ смешанной перевозки; расписка в получении груза; гарантийное письмо; фрахтовые документы; извещения о грузе; транспортные манифесты. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторские извещения. Счет экспедитора. Экспедиторские свидетельства. Извещение об отправке. Расписки. Товароскладочная квитанция. Документы на выдачу товара. Документы на портовые сборы.

4.3. Лекции

№ п/п	Название темы	Объем часов		
		Очная форма	Очно- заочная форма	Заочная форма
1.	Контракты в международной торговле	2	2	2
2.	Договор как основа внешнеэкономической деятельности	2	2	-
3.	Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	2	2	-
4.	Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	2	2	-
5.	Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций	2	2	2
6.	Таможенные документы	2	2	-
7.	Коммерческие документы	2	2	-
8	Документы по платежно-банковским операциям	2	2	-
9	Транспортно-экспедиторские документы	2	2	-
Итого:		18	18	4

4.4. Практические (семинарские) занятия

№ п/п	Название темы	Объем часов		
		Очная форма	Очно- заочная форма	Заочная форма

1.	Контракты в международной торговле	6	6	2
2.	Договор как основа внешнеэкономической деятельности	6	6	2
3.	Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	6	6	2
4.	Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	6	6	-
5.	Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций	6	6	2
6.	Таможенные документы	6	6	2
7.	Коммерческие документы	6	6	-
8.	Документы по платежно-банковским операциям	6	6	-
	Транспортно-экспедиторские документы	6	6	-
Итого:		54	54	10

4.6. Самостоятельная работа студентов

№ п/п	Название темы	Вид СРС	Объем часов		
			Очная форма	Очно- заочная форма	Заочная форма
1.	Контракты в международной торговле	Выполнение практических заданий (таблицы, кейсы, задания проблемного характера, сообщения)	8	8	14
2.	Договор как основа внешнеэкономической деятельности	Выполнение практических заданий (таблицы, задания проблемного характера, заполнение документов)	8	8	14
3.	Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	Выполнение практических заданий (таблицы, кейсы, задания проблемного характера)	8	8	14
4.	Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	Выполнение практических заданий (таблицы, кейсы, задания проблемного характера, заполнение документов)	8	8	14
5.	Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций	Выполнение практических заданий (таблицы, кейсы, задания проблемного характера)	8	8	14

		характера, заполнение документов)			
6.	Таможенные документы	Выполнение практических заданий (таблицы, задания проблемного характера, заполнение документов)	8	8	14
7.	Коммерческие документы	Выполнение практических заданий (таблицы, кейсы, задания проблемного характера, заполнение документов)	8	8	16
8.	Документы по платежно-банковским операциям	Выполнение практических заданий (таблицы, кейсы, задания проблемного характера, заполнение документов)	8	8	14
9	Транспортно-экспедиторские документы	Выполнение практических заданий (таблицы, кейсы, задания проблемного характера, заполнение документов)	8	8	16
Итого:			72	72	130

4.7. Курсовые работы/проекты по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» не предполагаются учебным планом.

5. Образовательные технологии

Преподавание дисциплины ведется с применением следующих видов образовательных технологий: объяснительно-иллюстративного обучения (технология поддерживающего обучения, технология проведения учебной дискуссии), информационных технологий (презентационные материалы), развивающих и инновационных образовательных технологий.

Практические занятия проводятся с использованием развивающих, проблемных, проектных, информационных образовательных технологий.

6. Формы контроля освоения дисциплины

Текущая аттестация студентов производится в дискретные временные интервалы лектором и преподавателем(ями), ведущими практические занятия по дисциплине в следующих формах:

- вопросы для обсуждения (в виде докладов и сообщений);
- задания проблемного характера;
- творческие задания;
- тесты.

Фонды оценочных средств, включающие типовые задания, контрольные работы, тесты и методы контроля, позволяющие оценить результаты текущей и промежуточной аттестации обучающихся по данной дисциплине, помещаются

в приложении к рабочей программе в соответствии с «Положением о фонде оценочных средств».

Промежуточная аттестации по результатам освоения дисциплины проходит в форме устного/письменного зачета (включает в себя ответы на теоретические вопросы и ответы на тестовые задания). Студенты, выполнившие 75% текущих и контрольных мероприятий на «отлично», а остальные 25 % на «хорошо», имеют право на получение итоговой оценки.

В экзаменационную ведомость и зачетную книжку выставляются оценки по шкале, приведенной в таблице.

Шкала оценивания (экзамен)	Характеристика знания предмета и ответов	Зачеты
отлично (5)	Студент глубоко и в полном объёме владеет программным материалом. Грамотно, исчерпывающе и логично его излагает в устной или письменной форме. При этом знает рекомендованную литературу, проявляет творческий подход в ответах на вопросы и правильно обосновывает принятые решения, хорошо владеет умениями и навыками при выполнении практических задач.	зачтено
хорошо (4)	Студент знает программный материал, грамотно и по сути излагает его в устной или письменной форме, допуская незначительные неточности в утверждениях, трактовках, определениях и категориях или незначительное количество ошибок. При этом владеет необходимыми умениями и навыками при выполнении практических задач.	
удовлетворительно (3)	Студент знает только основной программный материал, допускает неточности, недостаточно чёткие формулировки, непоследовательность в ответах, излагаемых в устной или письменной форме. При этом недостаточно владеет умениями и навыками при выполнении практических задач. Допускает до 30% ошибок в излагаемых ответах.	
неудовлетворительно (2)	Студент не знает значительной части программного материала. При этом допускает принципиальные ошибки в доказательствах, в трактовке понятий и категорий, проявляет низкую культуру знаний, не владеет основными умениями и навыками при выполнении практических задач. Студент отказывается от ответов на дополнительные вопросы.	не зачтено

7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины:

а) основная литература:

1. Крылов В.Е. Контракты и внешнеторговая документация. Учебное пособие. / В.Е. Крылов, Л.В. Крылова, А.Ю. Андрианов – СПб.: ИЦ «Интермедия», 2017. – 148 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://intermedia-publishing.ru/p/Krylov_ContractsPDF/Krilov_Kontrakti_i_vnes_hnetorgovaya_dokumentaziya.pdf

2. Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. ст. 4398.

3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legislationrf.ru/info3/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=380602&dst=0&rnd=3i6TqNTyYwNE4Ktz1#MgVWqNTwFOdoqDnq>.

4. Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 26.03.2022) «Об экспортном контроле» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legislationrf.ru/info3/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=412773&dst=0&rnd=3i6TqNTyYwNE4Ktz1#vgEWqNTmIuoeFWNA2>.

5. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 14.07.2022) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legislationrf.ru/info3/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=422176&dst=0&rnd=3i6TqNTyYwNE4Ktz1#0jvVqNTPLlDsZF9D>

б) дополнительная литература:

1. Учебное пособие для начинающих экспортеров. Курс 4. Правовое обеспечение экспортного проекта. – М.: Школа экспорта РЭЦ, 2020 – 74 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://api.exportedu.ru/api/documents/89/download>

3. Сошников Р. А. Внешнеторговое контрактное право: учеб. пособие / Р.А. Сошников. – Самара: Изд-во Самарского университета, 2019. – 40 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://repo.ssau.ru/bitstream/Uchebnye-izdaniya/Vneshnetorgovoe-kontraktное-pravo-Elektronnyi-resurs-ucheb-posobie-76877/1/Сошников%20Р.А.%20Внешнеторговое%20контрактное%20право%202019.pdf>

в) методические рекомендации:

1. Методические рекомендации к изучению дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» (для студентов специальности 38.05.02 /

Сост.: Савкусан Т.П. – Луганск: Изд-во Луганского национального университета имени Владимира Даля, 20___. – 30 с.

2. Методические рекомендации для проведения практических занятий по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» (для студентов специальности 38.05.02 / Сост.: Савкусан Т.П. – Луганск : изд-во ЛГУ им. В. Даля, 202___. – 49 с.

г) интернет-ресурсы:

Министерство образования и науки Российской Федерации – <http://минобрнауки.рф/>

Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки – <http://obrnadzor.gov.ru/>

Портал Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования – <http://fgosvo.ru>

Федеральный портал «Российское образование» – <http://www.edu.ru/>

Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам» – <http://window.edu.ru/>

Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов – <http://fcior.edu.ru/>

Федеральная таможенная служба Российской Федерации – <https://customs.gov.ru/>

Электронные библиотечные системы и ресурсы

Электронно-библиотечная система «StudMed.ru» – <https://www.studmed.ru>

Справочная правовая система «Консультант Плюс» – <https://www.consultant.ru/sys/>

Электронный периодический справочник ГАРАНТ Аналитик – <https://reestr.digital.gov.ru/reestr/301354/>

Информационный ресурс библиотеки образовательной организации

Научная библиотека имени А. Н. Коняева – <http://biblio.dahluniver.ru/>

8. Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины

Освоение дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» предполагает использование академических аудиторий, соответствующих действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам.

Прочее: рабочее место преподавателя, оснащенное компьютером с доступом в Интернет.

Программное обеспечение:

Функциональное назначение	Бесплатное программное обеспечение	Ссылки
---------------------------	------------------------------------	--------

8. Оценочные средства по дисциплине

Паспорт
оценочных средств по учебной дисциплине
«Контракты и внешнеторговая документация»
Перечень компетенций (элементов компетенций), формируемых в
результате освоения учебной дисциплины.

№ п/п	Код компе тенци и	Формулировка компетенции	Индикаторы достижений компетенции	Контролируемые темы учебной дисциплины, практики	Этапы формиров ания (семестр)
1	ПК-3	Способен к организации работ по внешнеэкономической деятельности	ПК-3.1 Получает и анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов	Тема 2. Договор как основа внешнеэкономической деятельности Тема 3. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	8
			ПК-3.2 Определяет круг участников реализации внешнеторгового	Тема 1. Контракты в международной торговле Тема 2. Договор как	8

			контракта	основа внешнеэкономической деятельности Тема 4. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	
			ПК-3.3 Осуществляет мониторинг изменений в требованиях законодательства Российской Федерации к внешнеэкономической деятельности и изменений в требованиях международных соглашений и договорах	Тема 5. Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций Тема 6. Таможенные документы Тема 7. Коммерческие документы Тема 8. Документы по платежно-банковским операциям Тема 9. Транспортно-экспедиторские документы	8

Показатели и критерии оценивания компетенций, описание шкал оценивания

№ п/п	Код компетенции	Индикаторы достижений компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине	Контролируемые темы учебной дисциплины	Наименование оценочного средства
1	ПК-3 Способен к организации работ по внешнеэкономической деятельности	ПК-3.1 Получает и анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов	Знать: основы контроля за реализацией внешнеторговых контрактов Уметь: получать информацию о реализации внешнеторговых контрактов Владеть: навыком анализа информации о реализации внешнеторговых контрактов	Тема 2. Договор как основа внешнеэкономической деятельности Тема 3. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	сообщение таблица самостоятельная работа Заполнение документов
		ПК-3.2 Определяет круг	Знать: перечень участников внешнеторгового	Тема 1. Контракты в международно	сообщение таблица самостоятель

		участников реализации внешнеэкономического контракта	контракта Уметь: определять круг участников реализации внешнеэкономического контракта Владеть навыком реализации внешнеэкономического контракта в определенном круге участнико	й торговле Тема 2. Договор как основа внешнеэкономической деятельности Тема 4. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	ная работа Заполнение документов
		ПК-3.3 Осуществляет мониторинг изменений в требованиях законодательства Российской Федерации к внешнеэкономической деятельности и изменений в требованиях международных соглашений и договорах	Знать: перечень законодательства Российской Федерации о внешнеэкономической деятельности и требованиях международных соглашений и договоров, регулирующих внешнеэкономическую деятельность Уметь: Осуществлять мониторинг изменений в требованиях законодательства Российской Федерации и международных соглашениях и договорах Владеть: навыком корректировки контрактов и оформления внешнеэкономической документации с учетом изменений в требованиях законодательства Российской Федерации и международных соглашениях и договорах	Тема 5. Документы по подготовке и организации внешнеэкономических операций Тема 6. Таможенные документы Тема 7. Коммерческие документы Тема 8. Документы по платежно-банковским операциям Тема 9. Транспортно-экспедиторские документы	сообщение таблица самостоятельная работа Заполнение документов

Оценочные средства по дисциплине «Контракты и внешнеэкономическая документация»

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «доклад, сообщение»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания

5	Доклад (сообщение) представлен(о) на высоком уровне (студент в полном объеме осветил рассматриваемую проблематику, привел аргументы в пользу своих суждений, владеет профильным понятийным (категориальным) аппаратом и т.п.)
4	Доклад (сообщение) представлен(о) на среднем уровне (студент в целом осветил рассматриваемую проблематику, привел аргументы в пользу своих суждений, допустив некоторые неточности и т.п.)
3	Доклад (сообщение) представлен(о) на низком уровне (студент допустил существенные неточности, изложил материал с ошибками, не владеет в достаточной степени профильным категориальным аппаратом и т.п.)
2	Доклад (сообщение) представлен(о) на неудовлетворительном уровне или не представлен (студент не готов, не выполнил задание и т.п.)

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «составление таблицы»

Критерий	0 баллов	1 балл	2 балла
Структура	упрощенная	не отражает полностью сути процесса	полностью отражает суть процесса
Содержание	отражено частично	отражено более 50%	отражено полностью
Оформление	наличие множественных исправлений, орфографических, грамматических, фактологических ошибок	наличие незначительного количества исправлений, орфографических, грамматических, фактологических ошибок	оформлена грамотно и аккуратно
Выводы	не сформулированы	сформулированы частично	полностью отражают суть проблемы
За слаженную работу группы + 2 балла			

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «кейс»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	кейс–задание выполнено полностью, в рамках регламента, установленного на публичную презентацию, студент(ы) приводит (подготовили) полную четкую аргументацию

	выбранного решения на основе качественно сделанного анализа. Демонстрируются хорошие теоретические знания, имеется собственная обоснованная точка зрения на проблему(ы) и причины ее (их) возникновения. В случае ряда выявленных проблем четко определяет их иерархию. При устной презентации уверенно и быстро отвечает на заданные вопросы, выступление сопровождается приемами визуализации. В случае письменного отчета-презентации по выполнению кейс-задания сделан структурированный и детализированный анализ кейса, представлены возможные варианты решения (3-5), четко и аргументировано обоснован окончательный выбор одного из альтернативных решений.
4	кейс–задание выполнено полностью, но в рамках установленного на выступление регламента, студент(ы) не приводит (не подготовили) полную четкую аргументацию выбранного решения. Имеет место излишнее теоретизирование, или наоборот, теоретическое обоснование ограничено, имеется собственная точка зрения на проблемы, но не все причины ее возникновения установлены. При устной презентации на дополнительные вопросы выступающий отвечает с некоторым затруднением подготовленная устная презентации выполненного кейс-задания не очень структурирована. При письменном отчете-презентации по выполнению кейс-задания сделан не полный анализ кейса, без учета ряда фактов, выявлены не все возможные проблемы, для решения могла быть выбрана второстепенная, а не главная проблема, количество представленных возможных вариантов решения – 2-3, затруднена четкая аргументация окончательного выбора одного из альтернативных решений.
3	кейс–задание выполнено более чем на 2/3, но в рамках установленного на выступление регламента, студент(ы) расплывчато раскрывает решение, не может четко аргументировать сделанный выбор, показывает явный недостаток теоретических знаний. Выводы слабые, свидетельствуют о недостаточном анализе фактов, в основе решения может иметь место интерпретация фактов или предположения, Собственная точка зрения на причины возникновения проблемы не обоснована или отсутствует. При устной презентации на вопросы отвечает с трудом или не отвечает совсем. Подготовленная презентация выполненного кейс-задания не структурирована. В случае письменной презентации по выполнению кейс-задания не сделан детальный анализ кейса, далеко не все факты учтены, для решения выбрана второстепенная, а не главная проблема, количество

	представленных возможных вариантов решения – 1-2, отсутствует четкая аргументация окончательного выбора решения
2	кейс-задание не выполнено, или выполнено менее чем на треть. Отсутствует детализация при анализ кейса, изложение устное или письменное не структурировано. Если решение и обозначено в выступлении или отчете-презентации, то оно не является решением проблемы, которая заложена в кейсе.

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «самостоятельная работа»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Самостоятельная работа выполнена на высоком уровне (правильные ответы даны на 90-100% вопросов/задач)
4	Самостоятельная работа выполнена на среднем уровне (правильные ответы даны на 75-89% вопросов/задач)
3	Самостоятельная работа выполнена на низком уровне (правильные ответы даны на 50-74% вопросов/задач)
2	Самостоятельная работа выполнена на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем на 50%)

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «контрольная работа»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Контрольная работа выполнена на высоком уровне (правильные ответы даны на 90-100% вопросов/задач)
4	Контрольная работа выполнена на среднем уровне (правильные ответы даны на 75-89% вопросов/задач)
3	Контрольная работа выполнена на низком уровне (правильные ответы даны на 50-74% вопросов/задач)
2	Контрольная работа выполнена на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем на 50%)

Вопросы к самостоятельной работе

1. Детализация и типизация контрактных положений.
2. Обычай и обыкновения как регулятор контрактных отношений.
3. Договор контрактации сельскохозяйственной продукции.
4. Международные встречные операции: условия и особенности сделок.
5. Руководство ЕЖ ООН по составлению договора о встречной закупке.
6. Гражданский кодекс РФ о лизинге.
7. Права и обязанности сторон по договору хранения.
8. Договоры хранения на товарном складе.
9. Основные условия организации доставки товаров железнодорожным транспортом и при авиаперевозках.
10. Особенности лицензионных договоров и соглашений.
11. Характерные особенности договора подряда.
12. Признание и исполнение иностранных арбитражных решений.
13. Стандартизация и унификация внешнеторговых документов в рамках упрощения процедур международной торговли.
14. Документы, применяемые при международной воздушной перевозке грузов.
15. Документы, применяемые при международной автомобильной перевозке грузов.
16. Порядок составления и заполнения основных страховых документов.
17. Характеристика основных международных и российских правовых источников регулирующих применение электронных документов и электронного документооборота.
18. Документы, применяемые в отдельных таможенных процедурах и в рамках особых порядков перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу.

Вопросы для выполнения контрольной работы

1. Правовые основы заключения международного договора купли-продажи.
2. Основные виды международных коммерческих операций.
3. Виды внешнеторговых контрактов и их содержание.
4. Условия договоров в системе бартерной торговли на международном рынке.
5. Посредники в международной торговле и посреднические услуги.
6. Договор консигнации в системе внешнеторговых посреднических услуг.
7. Таможенные процедуры, связанные с исполнением контрактных обязательств.
8. Транспортные условия внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.
9. Риски, подлежащие страхованию во ВЭД.
10. Базисные условия поставки товаров по «Инкотермс-2010».

11. Товаросопроводительные документы по внешнеторговым сделкам.
12. Содержание лизингового договора и техника его подготовки.
13. Порядок заключения и реализации сделок по финансовому лизингу.
14. Инжиниринговые услуги как предмет внешнеторговых сделок.
15. Современные транспортно-технологические системы международных перевозок внешнеторговых грузов.

Темы сообщений

1. Сделка по торговле лицензиями промышленных технологий, ноу-хау, наукоемкой технологической продукцией.
2. Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности.
3. Международная классификация внешнеторговых документов.
4. Особенности бартерного договора во встречной торговле.
5. Общая структура и содержание внешнеторгового контракта.
6. Состав полномочий посредника по договору консигнации.
7. Состав полномочий посредника по договору комиссии.
8. Состав полномочий посредника по договору поручения.
9. Содержание агентского соглашения.
10. Содержание договора со сбытовыми посредниками-дистрибьюторами.
11. Виды и содержание соглашений о передаче исключительных прав интеллектуальной собственности.
12. Содержание лицензионного внешнеторгового соглашения.
13. Договор международного финансового лизинга.
14. Структура и основные элементы договора перевозки.
15. Транспортные условия контрактов купли-продажи
16. Базисные условия поставки по «Инкотермс-2010».
17. Договор международного транспортного экспедирования: понятие, сущность, основное содержание.
18. Таможенные документы.
19. Страхование грузов при исполнении контрактов купли-продажи.
20. Международные нормы регламентации внешнеторговых договоров купли-продажи товаров.

Примеры разноуровневых задач

Задача 1. По условиям международного договора купли-продажи, заключенного на условиях CIF, продавец товара, находящийся в Москве, должен осуществить поставку в Гамбург. Цена товара CIF Гамбург через Санкт-Петербург составляет \$200. Цена товара до выполнения в Москве продавцом таможенных формальностей была равна \$150. Величина таможенных платежей (пошлин и сборов) составила \$10. Цена железнодорожной перевозки груза от Москвы до Санкт-Петербурга с учетом стоимости погрузки товара в этот порт равнялась \$10. Величина морского

фрахта Санкт-Петербург — Гамбург составила \$25, а расходы по страхованию груза — \$5.

Определите транспортную составляющую в контрактной цене товара (в процентах к цене товара CIF).

Задача 2. Цена товара в пункте отправления (с учетом всех налогов, таможенных пошлин и сборов) составляет \$150. Транспортный тариф автомобильной доставки товара в пункт назначения равен \$25. При страховании товара продавец этого товара уплатил страховой компании страховую премию. Размер страховой премии страховщику составлял 1% от стоимости объявленных рисков (стоимости товара).

Какова цена товара CIF?

Задача 3. Кейс-задача.

Задание 1 (первый этап работы) Составьте внешнеторговый договор поставки партии текстильных изделий из Лондона в Санкт-Петербург.

Задание 2 (второй этап работы) Ответьте на следующие вопросы и обоснуйте свои ответы: Что такое «внешнеторговая операция»? 2. Какие операции относятся к основным и какие к обеспечивающим внешнеторговым операциям? 3. Укажите основные критерии классификации внешнеторговых операций? 4. Дайте общую характеристику внешнеторговых операций в зависимости от объекта сделки. 5. В каких случаях применяются прямой и косвенный методы выхода на внешний рынок? 6. В чем заключается процедура экспортной и импортной сделки? В чем разница между экспортной и импортной сделкой?

Задание 3 (третий этап работы) Рассчитайте таможенную стоимость партии текстильных изделий, поставленных морским транспортом по договору купли-продажи из Лондона в Санкт-Петербург на базисных условиях CIF. Согласно инвойса размер партии 1200 кг, цена товара 10 ф.ст. за 1 кг. Транспортные издержки: упаковка - 50 ф.ст., доставка в порт отправления – 30 ф.ст., перевозка из порта отправления в порт назначения – 250 ф.ст., вывоз из порта назначения – 25 ф.ст., страхование – 75 ф.ст.

Задача 4. Кейс-задача.

Задание 1 (первый этап работы). Продавец, имеющий коммерческое предприятие в Москве, и покупатель, имеющий коммерческое предприятие в Нью-Йорке, заключили контракт на поставку партии обуви в ассортименте, содержащий условие о применимом праве следующего содержания: «по всем вопросам, не урегулированным или не полностью урегулированным настоящим контрактом, подлежит применению российское национальное право». Ответьте на вопросы: 1. Насколько допустима такая ситуация? 2. В каких источниках российского права следует искать ответ в случае неполноты контракта?

Задание 2 (второй этап работы). Составьте внешнеторговый контракт на поставку партии обуви из Москвы в Нью-Йорк

Задание 3 (третий этап работы) Рассчитайте таможенную стоимость партии обуви из Москвы в Нью-Йорк, поставленных морским транспортом по контракту на базисных условиях FOB. Согласно инвойса размер партии - 50000 шт. Вес – 2100 кг., цена товара 880 руб. за штуку. Транспортные издержки: упаковка – 300 руб. за 5000 шт., доставка в порт отправления и погрузка на судно – 8200 руб., перевозка из порта отправления в порт назначения – 150 дол. США, страхование партии – 75 дол. США. Курс доллара – 76,45 руб.

Оценочные средства для промежуточной аттестации (зачет с оценкой)

Теоретические вопросы

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
5. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
6. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
7. Содержание контрактов международной купли-продажи.
8. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи.
9. Нормативно-правовое обеспечение внешнеторговых контрактов
10. Правила INCOTERMS
11. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация.
12. Упаковочные листы.
13. Платежное поручение.
14. Заявление на банковский перевод.
15. Гарантия оферты. Гарантия исполнения.
16. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
17. Коносамент.
18. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация.
19. Морская и речная накладная .
20. Железнодорожная накладная.
21. Дорожная ведомость.
22. Авиагрузовая накладная.
23. Автодорожная накладная.
24. Документ смешанной перевозки
25. Группа транспортно-экспедиторских документов

26. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров.

27. Экспортные и импортные лицензии

28. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства

29. Декларация об опасных грузах.

30. Акт экспертизы происхождения товара.

31. Сертификаты о происхождении товара.

32. Сертификат качества (соответствия).

Тесты

1. В зависимости от выполняемых функций основные внешнеторговые документы это:

- а) документы по подготовке экспортной сделки;
- б) документы по подготовке импортной сделки;
- в) по обеспечению производства товара, предназначенного для экспорта;
- г) по подготовке экспортного товара к отгрузке;
- д) коммерческие документы;
- е) документы по платёжно-банковским операциям;
- ж) страховые документы;
- з) транспортные документы;
- и) транспортно-экспедиторские документы;
- к) таможенные документы.

2. Импортные операции – это:

- а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергшегося там переработке товара.

3. Экспортные операции – это:

- а) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- б) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- в) продажа с вывозом за границу ранее импортируемого и не подвергшегося переработке товара.

4. К внешнеторговым операциям относятся:

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) валютные и финансовые кредиты;
- г) производственная кооперация;
- д) реэкспорт;
- е) реимпорт.

5. К товарообменной торговле относятся:

- а) встречные закупки;
- б) бартер;
- в) экспорт;
- г) толлинг.

6. Реимпортные операции – это:

- а) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергнувшегося там переработке товара;
- б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергнувшегося переработке товара;
- в) оба ответа правильные;
- г) оба ответа неправильные.

7. Внешнеторговая сделка - это:

- а) техника проведения коммерческих операций;
- б) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке товара определенного количества и качества и оказывающих в соответствии с согласованными условиями;
- в) услуги;
- г) купля-продажа товаров на рынке;
- д) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами одного государства;
- ж) сфера установления отношений по поводу ВЭД.

8. Какие способы может использовать продавец в процессе подготовки коммерческой сделки для установления контактов с потенциальными покупателями:

- а) направить предложение (оферту) непосредственно одному или нескольким возможным иностранным покупателям;
- б) принять и подтвердить заказ покупателя;
- в) направить покупателю предложение в ответ на его запрос с указанием конкретных условий будущего контракта или проформой контракта;
- г) принять участие в торгах путем представления тендера организаторам торгов;
- д) направить возможному покупателю коммерческое письмо с информацией о намерениях вступить в переговоры по поводу заключения конкретной сделки;

е) направить проформу контракта уже известному покупателю как результат согласования условий контракта по телефону, телетайпу или телексу или на основе предшествующих договоренностей.

9. Когда продавец должен уведомить покупателя о готовности товара к отгрузке?

- а) когда товар изготовлен;
- б) когда нанесена маркировка;
- в) по своему усмотрению;

- г) когда товар готов к сдаче;
- д) по требованию покупателя.

10. Преамбула-это:

а) заключительная сторона контракта, содержащая юридические адреса сторон и подписи;

б) претензия, предъявляемая покупателем к продавцу в связи с несоответствием качества и количества поставленного товара условиям контракта;

в) вводная часть контракта купли-продажи, содержащая наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта, а также определение сторон, заключающих сделку;

г) протокол о намерении сторон вступить в контактные отношения и принять конкретные подготовительные обязательства на определенный срок:

д) часть контракта, оговаривающая условия страхования.

11. Условие сделки купли-продажи переход собственности на товар от продавца к покупателю является:

- А). Обязательным;
- Б). Не существенным;
- В). Не обязательным;

12. В соответствии с какой группой терминов продавец не обязан доставлять товар, очищенный для импорта в стране назначения?

- А). Группа F;
- Б). Группа D;
- В). Группа C;
- Г). Группа E.

13. Сколько основных терминов включает в себя редакция Инкотермс-2000?

- А). 15;
- Б). 13;
- В). 28;

14. Для какого из основных базисных условий контракта по способам транспортировки выделяют один вариант:

- А). Для любых видов транспорта;
- Б). Для смешанных перевозок;
- В). Для морского и водного внутреннего транспорта;
- Г). Для воздушного транспорта.

15. Какое из перечисленных условий применяется только при морских перевозках?

- А). DES;
- Б). CPT;
- В). CAF;

16. Продавец должен застраховать товар и нести расходы по страхованию в соответствии с термином:

- А). FAS;

- Б). CIF;
- В). FCA;
- Г). Нет правильного ответа.

17. Какие функции выполняет коносамент?

- А). Свидетельство договора перевозки;
- Б). Средство передачи прав на транзитный товар другой стороне;
- В). Доказательство поставки товара на борт судна;

18. К торговым компенсационным сделкам на денежной основе, предусматривающие участие экспортера в реализации товаров, предлагаемых импортером, не относят:

- А) Сделки типа «оффсет»;
- Б). Сделки типа «свитч»;
- В). Встречные закупки;

19. Положения Венской конвенции применяются участниками внешнеторговых операций:

- А). Обязательно;
- Б). Имеют рекомендательный характер.

20. Венская конвенция регламентирует процедуры, связанные с:

- А). Оформление сделки;
- Б). Последующее исполнение сделки;
- В). Наказанием сторон сделки;

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству промежуточный контроль («зачет»)

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
отлично (5)	Студент глубоко и в полном объёме владеет программным материалом. Грамотно, исчерпывающе и логично его излагает в устной или письменной форме. При этом знает рекомендованную литературу, проявляет творческий подход в ответах на вопросы и правильно обосновывает принятые решения, хорошо владеет умениями и навыками при выполнении практических задач.
хорошо (4)	Студент знает программный материал, грамотно и по сути излагает его в устной или письменной форме, допуская незначительные неточности в утверждениях, трактовках, определениях и категориях или незначительное количество ошибок. При этом владеет необходимыми умениями и навыками при выполнении практических задач.
удовлетворительно (3)	Студент знает только основной программный материал, допускает неточности, недостаточно чёткие формулировки, непоследовательность в ответах, излагаемых в устной или письменной форме. При этом недостаточно владеет умениями и навыками при выполнении практических задач. Допускает до 30% ошибок в излагаемых ответах.
неудовлетворительно (2)	Студент не знает значительной части программного материала. При этом допускает принципиальные ошибки в

	доказательствах, в трактовке понятий и категорий, проявляет низкую культуру знаний, не владеет основными умениями и навыками при выполнении практических задач. Студент отказывается от ответов на дополнительные вопросы
--	---

Лист изменений и дополнений

№ п/п	Виды дополнений и изменений	Дата и номер протокола заседания кафедры (кафедр), на котором были рассмотрены и одобрены изменения и дополнения	Подпись (с расшифровкой) заведующего кафедрой (заведующих кафедрами)