

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РФ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ЛУГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени ВЛАДИМИРА ДАЛЯ»**

**Институт управления и государственной службы
Кафедра таможенного дела**

УТВЕРЖДАЮ:
Директор ИУиГС
Р.Г. Харьковский
_____ (подпись)
« 05 » 2023 года



**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ
«КОНТРАКТЫ И ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ»**

По специальности 38.05. 02 Таможенное дело
Специализация: «Таможенное дело»

Луганск – 2023

Лист согласования РПУД

Рабочая программа учебной дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» по специальности 38.05.02 Таможенное дело, специализация «Таможенное дело» – 33 с.

Рабочая программа учебной дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» составлена с учетом Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – специалитет по специальности 38.05.02 Таможенное дело утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 25 ноября 2020 года № 1453

СОСТАВИТЕЛЬ:

Ст. преподаватель Савкусан Т.П.

Рабочая программа дисциплины утверждена на заседании кафедры таможенного дела «22» 03 2023 г., протокол № 9

Заведующий кафедрой
таможенного дела



А.Е. Пожидаев

Переутверждена: «__» _____ 20__ г., протокол № _____

Согласована (для обеспечивающей кафедры):

Переутверждена: «__» _____ 20__ года, протокол № _____

Рекомендована на заседании учебно-методической комиссии института управления и государственной службы «12» 04 2023 г., протокол № 8

Председатель учебно-методической
комиссии института управления и
государственной службы



А.А. Резник

Структура и содержание дисциплины

1. Цели и задачи дисциплины, ее место в учебном процессе

Цель изучения дисциплины – формирование основ профессионально ориентированных знаний и теоретических аспектов внешнеэкономических сделок, форм и методов осуществления внешнеторговых операций и формирование практических навыков по подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов и документации на основе применения положений международных, национальных правовых актов и нормативных документов с применением современных коммуникативных технологий, в том числе на иностранном(ых) языке(ах).

Задачи:

- изучить классификацию внешнеэкономических сделок;
- изучить роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности;
- изучить международную классификацию внешнеторговых документов;
- ознакомиться с нормативно-правовым регулированием договорных отношений во внешнеэкономической сфере; изучить структуру и содержание договора купли-продажи
- научиться составлять различные виды внешнеторговой документации, сопровождающей внешнеторговые сделки.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» входит в обязательную часть дисциплин учебного плана.

Необходимыми условиями для освоения дисциплины являются: знания структуры и механизма действия государства; основных источников правового регулирования деятельности таможенных органов как органов государственной власти; специфики таможенных правовых отношений; умения находить и использовать необходимую информацию для решения будущих профессиональных задач; навыки работы с правовыми актами, оценки теоретических знаний, самооценки и самоконтроля в процессе работы.

Содержание дисциплины является логическим продолжением содержания дисциплин «Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности», «Международное таможенное сотрудничество», «Международные конвенции и соглашения» и служит основой для освоения дисциплин «Внеэкономическая политика», «Таможенные платежи»

3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Код и наименование компетенции	Индикаторы достижений компетенции (по реализуемой дисциплине)	Перечень планируемых результатов
УК-4. Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия	УК-4.2 Использует информационно-коммуникационные технологии для решения коммуникативных задач на государственном и иностранном (-ых) языках с учетом требований информационной безопасности	Знать информационно-коммуникационные технологии для решения коммуникативных задач
		Уметь решать коммуникативные задачи на государственном и иностранном (-ых) языках с учетом требований информационной

		безопасности
		Владеть навыками использования информационно-коммуникационных технологий для решения коммуникативных задач с учетом требований информационной безопасности.
ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности;	ОПК-4.1. Применяет международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Союза, а также законодательство государств-членов о таможенном регулировании при решении задач в профессиональной деятельности	Знать международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Союза
		Уметь Применять международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Союза, а также законодательство государств-членов о таможенном регулировании
		Владеть навыками решения задач в профессиональной деятельности с применением норм международных договоров, законодательство государств-членов.

4. Структура и содержание дисциплины

4.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Объем часов (зач. ед.)		
	Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
Общая учебная нагрузка (всего)	144 (4 зач. ед)		144 (4 зач. ед)
Обязательная контактная работа (всего) в том числе:	72		14
Лекции	18		4
Семинарские занятия	-		

Практические занятия	54		10
Лабораторные работы	-		
Курсовая работа (курсовой проект)	-		
Другие формы и методы организации образовательного процесса (<i>расчетно-графические работы, индивидуальные задания и т.п.</i>)	-		4
Самостоятельная работа студента (всего)	72		126
Форма аттестации	Зачет с оценкой		Зачет с оценкой

4.2. Содержание разделов дисциплины

Тема 1. Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы

Понятие международной торговой сделки. Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Классификация международных торговых сделок. Формы и методы осуществления международных коммерческих операций. Классификация внешнеторговых документов. Проблема стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Документы по подготовке экспортной сделки. Документы по подготовке импортной сделки. Документы по подготовке товара к отгрузке.

Тема 2. Договор как основа внешнеэкономической деятельности

Оформление и исполнение договоров во внешнеэкономической деятельности. Основные направления и формы организации внешнеэкономической деятельности. Виды внешнеэкономических операций. Содержание, основные этапы и методы осуществления экспортно-импортных операций. Коммерческие предложения и запросы. Договорные условия как регулятор внешнеэкономических операций. Сущность контракта в международной торговле. Роль и место контрактов международной торговли в таможенном оформлении товаров.

Тема 3. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок

Учет международных норм при заключении контрактов в международной торговле. Применение иностранного права во внешнеэкономическом договоре. Международные соглашения и конвенции. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров и ее значение. Национальное внешнеторговое законодательство. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов в Российской Федерации. Обычай и обыкновения как регулятор контрактных отношений. Особенности регламентации условий отдельных видов договоров во внешнеэкономической деятельности.

Тема 4. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности

Структура и содержание статей контракта в международной торговле. Реквизиты и преамбула. Существенные условия договора. Предмет контракта. Количество и качество товара. Базисные условия поставок. Сроки исполнения. Срок поставки. Транспортные условия. Цена товара (или Цена контракта). Базисные условия поставок. ИНКОТЕРМС 2020. Условия оплаты (или Условия платежа). Порядок расчетов. Упаковка и маркировка. Порядок отгрузки. Сдача – приемка товаров. Гарантии. Заявление претензий. Страхование. Ответственность сторон (или Штрафные санкции и возмещение убытков). Арбитраж (или Разрешение споров). Обстоятельства непреодолимой силы (или Форс-мажор). Срок действия контракта. Особые (специфические, прочие) условия контракта. Дополнительные условия. Итоговая формулировка, язык контракта и корреспонденции. Юридические адреса сторон. Заключительные положения контракта. Ответственность сторон за исполнение обязательств и порядок разрешения споров. Порядок расторжения, изменения и применение договора. Гражданский кодекс РФ о договоре купли - продажи.

Тема 5. Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций

Понятие «международная торговая сделка». Характерные черты международных торговых сделок. Классификация контрагентов как субъектов международных коммерческих операций. Методы осуществления международных коммерческих операций. Разработка и установление общих правил международной коммерческой практики. Проблемы стандартизации и унификации внешнеторговых документов. Классификация внешнеторговых документов по группам. Договор поставки товаров. Договор мены (бартерный договор). Договор аренды. Лизинговое соглашение. Договор подряда. Договор на сооружение промышленных объектов. Лицензионный договор. Договор возмездного оказания услуг. Договоры на создание (передачу) научно-технической продукции. Договор перевозки.

Тема 6. Таможенные документы

Таможенные декларации: виды и назначение. Декларация об опасных грузах. Экспортные и импортные лицензии. Таможенное извещение о поставке. Акт экспертизы происхождения товара. Сертификат происхождения товара. Сертификат ЮНКТАД. Документы, подтверждающие качество товара. Сертификат качества. Документы об осмотре товара. Статистические документы. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства. Декларации МЖДП и ТМТ. Книжки МДП и АТА. Сертификат регистрации контракта. Заявления. Лицензии. Паспорт сделки.

Тема 7. Коммерческие документы

Основные виды внешнеторговых коммерческих документов. Правила оформления внешнеторговых коммерческих документов. Счет-фактура (инвойс). Счет-спецификация. Предварительный счет. Проформа-счет. Упаковочный лист.

Тема 8. Документы по платежно-банковским операциям

Документы по банковскому переводу: инструкция по банковскому переводу; платежное поручение; заявление на перевод; заявление на банковский перевод; банковский перевод; заявка на банковскую гарантию; банковская гарантия. Документы по товарному аккредитиву: гарантийное письмо по товарному аккредитиву; заявление на товарный аккредитив; товарный аккредитив; извещения по товарному аккредитиву; заявление об изменении товарного аккредитива. Документы по инкассовым платежам: инкассовое поручение; извещение об инкассовом платеже. Особенности составления чеков, векселей и долговых обязательств: банковская тратта; форма предоставления документов; чек; вексель; долговое обязательство; налоговая декларация.

Тема 9. Страховые документы

Страхование внешнеэкономических связей. Основные документы, регулирующие отношения между страховщиком и страхователем. Страховой полис. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление. Ковернот.

Тема 10. Транспортно-экспедиторские документы

Характеристика различных видов международных перевозок. Основные виды транспортных документов: коносамент; штурманская расписка; чартерные документы; договоры морской перевозки; деливери – ордер; отгрузочная спецификация; таймшит; акт досмотра комплектности и упаковки; коммерческий акт; коммерческий график; доковая расписка; накладные; дорожная ведомость; бордеро; универсальный транспортный документ; документ смешанной перевозки; расписка в получении груза; гарантийное письмо; фрахтовые документы; извещения о грузе; транспортные манифесты. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторские извещения. Счет экспедитора. Экспедиторские свидетельства. Извещение об отправке. Расписки. Товароскладочная квитанция. Документы на выдачу товара. Документы на портовые сборы.

Тема 11. Внешнеторговый контракт купли-продажи

Основные определения. Торговые обычаи. Преамбула. Предмет сделки (контракта). Количество товара. Качество. Сроки поставки товара. Базисные условия поставки. Цена и

общая сумма контракта. Условия платежа. Упаковка, маркировка. Порядок отгрузки (транспортные условия). Сдача-приемка товара. Претензии (рекламации). Форс-мажор .. Санкции за нарушение условий контракта. Страхование. Арбитраж. Прочие условия. Сведения об аннулировании контракта.

4.3. Лекции

№ п/п	Название темы	Объем часов		
		Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
1.	Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы	1		1
2.	Договор как основа внешнеэкономической деятельности	1		
3.	Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	1		
4.	Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	1		1
5.	Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций	2		
6.	Таможенные документы	2		
7.	Коммерческие документы	2		1
8.	Документы по платежно-банковским операциям	2		
9.	. Страховые документы	2		1
10.	Транспортно-экспедиторские документы	2		
11.	Внешнеторговый контракт купли-продажи	2		
Итого:		18		4

4.4. Практические (семинарские) занятия

№ п/п	Название темы	Объем часов		
		Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
1.	Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы	4		1
2.	Договор как основа внешнеэкономической деятельности	5		
3.	Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	5		1

4.	Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	5		1
5.	Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций	5		1
6.	Таможенные документы	5		1
7.	Коммерческие документы	5		1
8.	Документы по платежно-банковским операциям	5		1
9	Страховые документы	5		1
10	Транспортно-экспедиторские документы	5		1
11	Внешнеторговый контракт купли-продажи	5		1
Итого:		54		10

4.6. Самостоятельная работа студентов

№ п/п	Название темы	Вид СРС	Объем часов		
			Очная форма	Очно-заочная форма	Заочная форма
1.	Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	7		11
2.	Договор как основа внешнеэкономической деятельности	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	7		11

3.	Нормативно-правовая регламентация внешнеэкономических сделок	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	7		11
4.	Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	7		11
5.	Документы по подготовке и организации внешнеэкономических операций	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	7		11
6.	Таможенные документы	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	7		11

7.	Коммерческие документы	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	6		12
8.	Документы по платежно-банковским операциям	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	6		12
9.	Страховые документы	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	6		12
10	Транспортно-экспедиторские документы	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	6		12

11	Внешнеторговый контракт купли-продажи	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);	6		12
Итого:			72		126

4.7. Курсовые работы/проекты по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» не предусмотрены.

5. Образовательные технологии

Преподавание дисциплины ведется с применением следующих видов образовательных технологий: объяснительно-иллюстративного обучения (технология поддерживающего обучения, технология проведения учебной дискуссии), информационных технологий (презентационные материалы), развивающих и инновационных образовательных технологий.

Практические занятия проводятся с использованием развивающих, проблемных, проектных, информационных (использование электронных образовательных ресурсов (электронный конспект) образовательных технологий.

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины:

а) основная литература:

1. Внешнеторговый контракт: содержание, документы...: Практ.пос. / Н.Б.Корепанова - ИНФРА-М, 2022-237с(О)

2. Внешнеэкономическая деятельность: Уч.пос. / М.А.Гуреева - М.:ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М,2023-288 с.(ВО)(П)

3. Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7- ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. № 31. ст. 4398.

4. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ред. от 29.05.2019) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legislationrf.ru/info3/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=380602&dst=0&rnd=3i6TqNTyYwNE4Ktz1#MgVWqNTwFOdoqDnq>.

4. Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 26.03.2022) «Об экспортном контроле» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legislationrf.ru/info3/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=412773&dst=0&rnd=3i6TqNTyYwNE4Ktz1#vgEWqNTmIuoeFWNA2>.

5. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 14.07.2022) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://legislationrf.ru/info3/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=422176&dst=0&rnd=3i6TqNTyYwNE4Ktz1#0jvVqNTPLIDsZF9D>

б) дополнительная литература:

1. Крылов В.Е. Контракты и внешнеторговая документация. Учебное пособие. / В.Е. Крылов, Л.В. Крылова, А.Ю. Андрианов – СПб.: ИЦ «Интермедия», 2017. – 148 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://intermedia-publishing.ru/p/Krylov_ContractsPDF/Krillov_Kontrakti_i_vneshnetorgovaya_dokumentaziya.pdf

2. Сошников Р. А. Внешнеторговое контрактное право: учеб. пособие / Р.А. Сошников. – Самара: Изд-во Самарского университета, 2019. – 40 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://repo.ssau.ru/bitstream/Uchebnye-izdaniya/Vneshnetorgovoe-kontraktное-pravo-Elektronnyi-resurs-ucheb-posobie-76877/1/Сошников%20Р.А.%20Внешнеторговое%20контрактное%20право%202019.pdf>

в) интернет-ресурсы:

Министерство образования и науки Российской Федерации – <http://минобрнауки.рф/>
Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки – <http://obrnadzor.gov.ru/>

Портал Федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования – <http://fgosvo.ru>

Федеральный портал «Российское образование» – <http://www.edu.ru/> Информационная система «Единое окно доступа к образовательным ресурсам» – <http://window.edu.ru/>

Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов – <http://fcior.edu.ru/>

Федеральная таможенная служба Российской Федерации – <https://customs.gov.ru/>

Электронные библиотечные системы и ресурсы

Электронно-библиотечная система «StudMed.ru» – <https://www.studmed.ru>

Справочная правовая система «Консультант Плюс» – <https://www.consultant.ru/sys/>

Электронный периодический справочник ГАРАНТ Аналитик – <https://reestr.digital.gov.ru/reestr/301354/>

Информационный ресурс библиотеки образовательной организации Научная библиотека имени А. Н. Коняева – <http://biblio.dahluniver.ru/>

г) программное обеспечение

д) методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.

1. Методические рекомендации к изучению дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» (для студентов специальности 38.05.02 /Сост.: Савкусан Т.П. – Луганск: Изд-во Луганского национального университета имени Владимира Даля, 2024_. – 30 с.

2. Методические рекомендации для проведения практических занятий по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация» (для студентов специальности 38.05.02 / Сост.: Савкусан Т.П. – Луганск : изд-во ЛГУ им. В. Даля, 202_. – 49 с.

7. Материально-техническое и программное обеспечение дисциплины

Освоение дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» предполагает использование академических аудиторий, соответствующих действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам.

Прочее: рабочее место преподавателя, оснащенное компьютером с доступом в Интернет.

Программное обеспечение:

Функциональное назначение	Бесплатное программное обеспечение	Ссылки
----------------------------------	---	---------------

8. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации по дисциплине

Паспорт

оценочных средств по учебной дисциплине

«Контракты и внешнеторговая документация»

Описание уровней сформированности и критериев оценивания компетенций на этапах их формирования в ходе изучения дисциплины

Этап	Код компетенции	Уровни сформированности компетенции	Критерии оценивания компетенции
Начальный	УК-4. Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия	Пороговый	Знать: информационно-коммуникационные технологии для решения коммуникативных задач
Основной		Базовый	Уметь: решать коммуникативные задачи на государственном и иностранном (-ых) языках с учетом требований информационной безопасности
Заключительный		Высокий	Владеть: навыками использования информационно-коммуникационных технологий для решения коммуникативных задач с учетом требований информационной безопасности
Начальный	ОПК-4. Способен применять положения международных,	Пороговый	Знать: международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Союза

Основной	национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности;	Базовый	Уметь: Применять международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Союза, а также законодательство государств-членов о таможенном регулировании
Заключительный		Высокий	Владеть навыками решения задач в профессиональной деятельности с применением норм международных договоров, законодательство государств-членов.

№ п/п	Код компетенции	Формулировка компетенции	Индикаторы достижений компетенции	Контролируемые темы учебной дисциплины, практики	Этапы формирования (семестр)
1	УК-4.	Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия	УК-4.2 Использует информационно-коммуникационные технологии для решения коммуникативных задач на государственном и иностранном (-ых) языках с учетом требований информационной безопасности	Тема 1. Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
				Тема 11. Внешнеторговый контракт купли-продажи	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
	ОПК-4.	Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности;	ОПК-4.1. Применяет международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Союза, а также законодательство государств-членов о таможенном регулировании при решении задач в	Тема 2. Договор как основа внешнеэкономической деятельности	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
				Тема 3. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8

			профессиональной деятельности		ЗФО-8
				Тема 4. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
				Тема 5. Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
				Тема 6. Таможенные документы	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
				Тема 7. Коммерческие документы	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
				Тема 8. Документы по платежно-банковским операциям	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
				Тема 9. Страховые документы в	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
				Тема 10.	Начальный

				Транспортно-экспедиторские документы	Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8
				Тема 11. Внешнеторговый контракт купли-продажи	Начальный Основной Заключительный ОФО-8 ОЗФО-8 ЗФО-8

Показатели и критерии оценивания компетенций, описание шкалоценивания

№ п/п	Код компетенции	Индикаторы достижений компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине	Контролируемые темы учебной дисциплины	Наименование оценочного средства
1	УК-4. Способен применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языке(ах), для академического и профессионального взаимодействия	УК-4.2 Использует информационно-коммуникационные технологии для решения коммуникативных задач на государственном и иностранном (-ых) языках с учетом требований информационной безопасности	Знать: информационно-коммуникационные технологии для решения коммуникативных задач Уметь: решать коммуникативные задачи на государственном и иностранном (-ых) языках с учетом требований информационной безопасности Владеть: навыками использования информационно-коммуникационных технологий для решения коммуникативных задач с учетом требований информационной безопасности.	Тема 1. Международная торговая сделка и основные внешнеторговые документы Тема 11 Внешнеторговый контракт купли-продажи	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);

2	ОПК-4. Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов в при решении задач в профессиональной деятельности;	ОПК-4.1. Применяет международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Союза, а также законодательство о государственном регулировании задач в профессиональной деятельности	Знать: международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Союза Уметь: Применять международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Союза, а также законодательство о государственном регулировании задач в профессиональной деятельности с применением норм международных договоров, законодательство государств-членов. Владеть навыками решения задач в профессиональной деятельности с применением норм международных договоров, законодательство государств-членов.	Тема 2 Договор как основа внешнеэкономической деятельности. Тема 3. Нормативно-правовая регламентация внешнеторговых сделок Тема 4. Виды контрактов в международной торговле: структура и особенности Тема 5. Документы по подготовке и организации внешнеторговых операций Тема 6. Таможенные документы Тема 7 Коммерческие документы. Тема 8 Документы по платежно-банковским операциям Тема 9. Страховые документы Тема 10. Транспортно-экспедиторские документы Тема 11 Внешнеторговый контракт купли-продажи	Тестовое задание; Доклад/сообщение; Реферат Кейс-задания Разноуровневые задания; Практическое (прикладное) задание; Контрольная работа (для заочной формы);
---	--	---	---	--	---

(примерный перечень оценочных средств)

1. Тестовые задания
(пороговый уровень)

1. В зависимости от выполняемых функций основные внешнеторговые документы это:

- а) документы по подготовке экспортной сделки;
- б) документы по подготовке импортной сделки;
- в) по обеспечению производства товара, предназначенного для экспорта;

- г) по подготовке экспортного товара к отгрузке;
- д) коммерческие документы;
- е) документы по платёжно-банковским операциям;
- ж) страховые документы;
- з) транспортные документы;
- и) транспортно-экспедиторские документы;
- к) таможенные документы.

2. Импортные операции – это:

- а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергнутого там переработке товара.

3. Экспортные операции – это:

- а) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- б) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- в) продажа с вывозом за границу ранее импортируемого и неподвергнутого переработке товара.

4. К внешнеторговым операциям относятся:

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) валютные и финансовые кредиты;
- г) производственная кооперация;
- д) реэкспорт;
- е) реимпорт.

5. К товарообменной торговле относятся:

- а) встречные закупки;
- б) бартер;
- в) экспорт;
- г) толлинг.

6. Реимпортные операции – это:

- а) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и неподвергнутого там переработке товара;
- б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и неподвергнутого переработке товара;
- в) оба ответа правильные;
- г) оба ответа неправильные.

7. Внешнеторговая сделка - это:

- а) техника проведения коммерческих операций;
- б) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке товара определенного количества и качества и оказывающих в соответствии с согласованными условиями;
- в) услуги;
- г) купля-продажа товаров на рынке;
- д) договор (соглашение) между двумя или несколькими сторонами одного государства;
- ж) сфера установления отношений по поводу ВЭД.

8. Какие способы может использовать продавец в процессе подготовки коммерческой сделки для установления контактов с потенциальными покупателями:

- а) направить предложение (оферту) непосредственно одному или нескольким

возможным иностранным покупателям;

- б) принять и подтвердить заказ покупателя;
- в) направить покупателю предложение в ответ на его запрос с указанием конкретных условий будущего контракта или проформой контракта;
- г) принять участие в торгах путем представления тендера организаторам торгов;
- д) направить возможному покупателю коммерческое письмо с информацией о намерениях вступить в переговоры по поводу заключения конкретной сделки;
- е) направить проформу контракта уже известному покупателю как результат согласования условий контракта по телефону, телетайпу или телексу или на основе предшествующих договоренностей.

9. Когда продавец должен уведомить покупателя о готовности товара к отгрузке?

- а) когда товар изготовлен;
- б) когда нанесена маркировка;
- в) по своему усмотрению;
- г) когда товар готов к сдаче;
- д) по требованию покупателя.

10. Преамбула-это:

- а) заключительная сторона контракта, содержащая юридические адреса сторон и подписи;
- б) претензия, предъявляемая покупателем к продавцу в связи с несоответствием качества и количества поставленного товара условиям контракта;
- в) вводная часть контракта купли-продажи, содержащая наименование и номер контракта, место и дату заключения контракта, а также определение сторон, заключающих сделку;
- г) протокол о намерении сторон вступить в контактные отношения и принять конкретные подготовительные обязательства на определенный срок;
- д) часть контракта, оговаривающая условия страхования.

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «тестирование»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	85 – 100% правильных ответов
4	71 – 85% правильных ответов
3	61 – 70% правильных ответов
2	60% правильных ответов и ниже

2. Вопросы для обсуждения (в виде докладов и сообщений)

(пороговый уровень)

1. Сделка по торговле лицензиями промышленных технологий, ноу-хау, наукоёмкой технологической продукцией.
2. Роль и место договоров (контрактов) во внешнеэкономической деятельности.
3. Международная классификация внешнеторговых документов.
4. Особенности бартерного договора во встречной торговле.
5. Общая структура и содержание внешнеторгового контракта.
6. Состав полномочий посредника по договору консигнации.
7. Состав полномочий посредника по договору комиссии.
8. Состав полномочий посредника по договору поручения.
9. Содержание агентского соглашения.
10. Содержание договора со сбытовыми посредниками-дистрибьюторами.

**Критерии и шкала оценивания по оценочному средству
«доклад, сообщение»**

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Доклад (сообщение) представлен(о) на высоком уровне (студент в полном объеме осветил рассматриваемую проблематику, привел аргументы в пользу своих суждений, владеет профильным понятийным (категориальным) аппаратом и т.п.)
4	Доклад (сообщение) представлен(о) на среднем уровне (студент в целом осветил рассматриваемую проблематику, привел аргументы в пользу своих суждений, допустив некоторые неточности и т.п.)
3	Доклад (сообщение) представлен(о) на низком уровне (студент допустил существенные неточности, изложил материал с ошибками, не владеет в достаточной степени профильным категориальным аппаратом и т.п.)
2	Доклад (сообщение) представлен(о) на неудовлетворительном уровне или не представлен (студент не готов, не выполнил задание и т.п.)

**3. Реферат
(базовый уровень)**

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
5. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
6. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
7. Содержание контрактов международной купли-продажи.
8. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи.
9. Нормативно-правовое обеспечение внешнеторговых контрактов
10. Правила INCOTERMS

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «реферат»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Реферат представлен на высоком уровне (студент в полном объеме осветил рассматриваемую проблематику, привел аргументы в пользу своих суждений, владеет профильным понятийным (категориальным) аппаратом и т.п.). Оформлен в соответствии с требованиями, предъявляемыми к данному виду работ
4	Реферат представлен на среднем уровне (студент в целом осветил рассматриваемую проблематику, привел аргументы в пользу своих суждений, допустив некоторые неточности и т.п.). В оформлении допущены некоторые неточности в соответствии с требованиями, предъявляемыми к данному виду работ
3	Реферат представлен на низком уровне (студент допустил существенные неточности, изложил материал с ошибками, не

	владеет в достаточной степени профильным категориальным аппаратом и т.п.). В оформлении допущены ошибки в соответствии с требованиями, предъявляемыми к данному виду работ
2	Реферат представлен на неудовлетворительном уровне или не представлен (студент не готов, не выполнил задание и т.п.)

4. Кейс задание (высокий уровень)

Задача 1. Кейс-задача.

Задание 1 (первый этап работы) Составьте внешнеторговый договор поставки партии текстильных изделий из Лондона в Санкт-Петербург.

Задание 2 (второй этап работы) Ответьте на следующие вопросы и обоснуйте свои ответы: Что такое «внешнеторговая операция»? 2. Какие операции относятся к основным и какие к обеспечивающим внешнеторговым операциям? 3. Укажите основные критерии классификации внешнеторговых операций? 4. Дайте общую характеристику внешнеторговых операций в зависимости от объекта сделки. 5. В каких случаях применяются прямой и косвенный методы выхода на внешний рынок? 6. В чем заключается процедура экспортной и импортной сделки? В чем разница между экспортной и импортной сделкой?

Задание 3 (третий этап работы) Рассчитайте таможенную стоимость партии текстильных изделий, поставленных морским транспортом по договору купли-продажи из Лондона в Санкт-Петербург на базисных условиях CIF. Согласно инвойса размер партии 1200 кг, цена товара 10 ф.ст. за 1 кг. Транспортные издержки: упаковка - 50 ф.ст., доставка в порт отправления – 30 ф.ст., перевозка из порта отправления в порт назначения – 250 ф.ст., вывоз из порта назначения – 25 ф.ст., страхование – 75 ф.ст.

Задача 2 . Кейс-задача.

Задание 1 (первый этап работы). Продавец, имеющий коммерческое предприятие в Москве, и покупатель, имеющий коммерческое предприятие в Нью-Йорке, заключили контракт на поставку партии обуви в ассортименте, содержащий условие о применимом праве следующего содержания: «по всем вопросам, не урегулированным или не полностью урегулированным настоящим контрактом, подлежит применению российское национальное право». Ответьте на вопросы: 1. Насколько допустима такая ситуация? 2. В каких источниках российского права следует искать ответ в случае неполноты контракта?

Задание 2 (второй этап работы). Составьте внешнеторговый контракт на поставку партии обуви из Москвы в Нью-Йорк

Задание 3 (третий этап работы) Рассчитайте таможенную стоимость партии обуви из Москвы в Нью-Йорк, поставленных морским транспортом по контракту на базисных условиях FOB. Согласно инвойса размер партии - 50000 шт. Вес – 2100 кг., цена товара 880 руб. за штуку. Транспортные издержки: упаковка – 300 руб. за 5000 шт., доставка в порт отправления и погрузка на судно – 8200 руб., перевозка из порта отправления в порт назначения – 150 дол. США, страхование партии – 75 дол. США. Курс доллара – 76,45 руб.

Задача 3. Кейс-задача

По условиям международного договора купли-продажи, заключенного на условиях CIF, продавец товара, находящийся в Москве, должен осуществить поставку в Гамбург. Цена товара CIF Гамбург через Санкт-Петербург составляет \$200. Цена товара до выполнения в Москве продавцом таможенных формальностей была равна \$150. Величина таможенных платежей (пошлин и сборов) составила \$10. Цена железнодорожной

перевозки груза от Москвы до Санкт-Петербурга с учетом стоимости погрузки товара в этом порту равнялась \$10. Величина морского Фрахта Санкт-Петербург Гамбург составила \$25, а расходы по страхованию груза — \$5.

Задание 1. Определите транспортную составляющую в контрактной цене товара (в процентах к цене товара CIF).

Задание 2. Составьте внешнеторговый контракт на поставку партии микроскопов из Москвы в Гамбург на условиях CIF.

Задача 4. Кейс-задача

Между российской и итальянской фирмами был заключен контракт купли-продажи товаров, согласно которому споры между сторонами подлежали рассмотрению в МКАС при ТПП РФ в Москве. В дальнейшем российская фирма предъявила итальянской фирме иск о возмещении коммерческого и материального ущерба, вызванного нарушением договора.

В ходе рассмотрения арбитражным судом дела в 2016 году возник спор относительно права, применимого к договору, т.к. в контракте отсутствовали соответствующие согласованные сторонами условия. Арбитражный суд установил, что фактически все переговоры между сторонами по заключению контракта происходили путем обмена корреспонденцией, направляющейся из России в Италию и из Италии в Россию. При этом стороны включили в договор условия типового контракта российской организации как «первоначального поставщика товара».

Задание 1. Ответьте на вопросы: Как правильно решить спор о применимом праве? Применение какого права (итальянского или российского) было предпочтительно для каждой из сторон?

Задание 2. Составьте внешнеторговый контракт купли-продажи партии тракторов между российской и итальянской фирмами. Базисные условия поставки - CIF Ростов-на-Дону (ИНКОТЕРМС 2010).

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «кейс-задание»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерии оценивания
5	Обучающийся полностью и правильно выполнил задание. Показал отличные знания, умения и владения навыками, применения их при решении задач в рамках усвоенного учебного материала. Работа оформлена аккуратно в соответствии с предъявляемыми требованиями
4	Обучающийся выполнил задание с небольшими неточностями. Показал хорошие знания, умения и владения навыками, применения их при решении задач в рамках освоенного учебного материала. Есть недостатки в оформлении работы
3	Обучающийся выполнил задание с существенными неточностями. Показал удовлетворительные знания, умения и владения навыками, применения их при решении задач
2	Обучающийся выполнил задание неправильно. При выполнении обучающийся продемонстрировал недостаточный уровень знаний, умений и владения ими при решении задач в рамках усвоенного учебного материала

5. Разноуровневые задачи и задания (пороговый уровень)

Задача 1. Изучите Конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.) и главу 30 «Купля-продажи» ГК РФ – сопоставьте их с юридической точки зрения.

Приведите важнейшие отличия Конвенции от главы 30 ГК РФ с точки зрения структуры, содержания и использованной юридической техники.

Ответ оформите в виде таблицы.

Задача 2. Цена товара в пункте отправления (с учетом всех налогов, таможенных пошлин и сборов) составляет \$150. Транспортный тариф автомобильной доставки товара в пункт назначения равен \$25. При страховании товара продавец этого товара уплатил страховой компании страховую премию. Размер страховой премии страховщику составлял 1% от стоимости объявленных рисков (стоимости товара).

Какова цена товара CIF?

Задача 3. Между российским предприятием и английской компанией в Лондоне был подписан внешнеторговый контракт. Контракт предусматривал рассмотрение возможных споров в Международном коммерческом арбитражном суде при ТПП РФ в Москве. В контракте также содержалось положение о том, что он считается заключенным на территории РФ.

Определите применимое право к правоотношениям между участниками возникшего спора.

Задача 4. Продавец, имеющий коммерческое предприятие в Москве, и покупатель, имеющий коммерческое предприятие в Нью-Йорке, заключили контракт, содержащий условие о применимом праве следующего содержания: «по всем вопросам, не урегулированным или не полностью урегулированным настоящим контрактом, подлежит применению российское национальное право»

Насколько допустима такая ситуация? В каких источниках российского права следует искать ответ в случае неполноты контракта?

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «разноуровневые задания и задачи»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерии оценивания
5	Обучающийся полностью и правильно выполнил задание. Показал отличные знания, умения и владения навыками, применения их при решении задач в рамках усвоенного учебного материала. Работа оформлена аккуратно в соответствии с предъявляемыми требованиями
4	Обучающийся выполнил задание с небольшими неточностями. Показал хорошие знания, умения и владения навыками, применения их при решении задач в рамках усвоенного учебного материала. Есть недостатки в оформлении работы
3	Обучающийся выполнил задание с существенными неточностями. Показал удовлетворительные знания, умения и владения навыками, применения их при решении задач
2	Обучающийся выполнил задание неправильно. При выполнении обучающийся продемонстрировал недостаточный уровень знаний,

	умений и владения ими при решении задач в рамках усвоенного учебного материала
--	--

6. Практическое (прикладное) задание (высокий уровень)

1. Составьте по образцу счет-проформу
2. Заполните по образцу спецификацию
3. Заполните по образцу акт приема-передачи товара
4. Составьте по образцу упаковочный лист
5. Составьте таблицу базисов поставки по Инкотермс 2010
6. Составьте по образцу договор международной купли-продажи

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «практическое задание»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Практические задания выполнены на высоком уровне (правильные ответы даны на 90 – 100% вопросов/задач)
4	Практические задания выполнены на среднем уровне (правильные ответы даны на 75 – 89% вопросов/задач)
3	Практические задания выполнены на низком уровне (правильные ответы даны на 50 – 74% вопросов/задач)
2	Практические задания выполнены на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем на 50%)

7. Комплект заданий для контрольной работы

Например:

(базовый уровень)

Вопросы первого уровня сложности:

1. Сформулируйте понятие «коммерческая операция».
2. Что такое внешнеэкономическая сделка?
3. Перечислите специфические особенности внешнеэкономической сделки.
4. Приведите классификацию контрагентов.
5. Определите понятие «фирма» и дайте классификацию фирм.
6. Проклассифицируйте международные торговые сделки.
7. Что такое встречная торговля, какие виды встречной торговли вы знаете?
8. Определите формы осуществления международных коммерческих операций.
9. В чем заключаются положительные и отрицательные стороны каждого из двух методов осуществления международных коммерческих операций?
10. Перечислите виды посредников

Вопросы второго уровня сложности:

1. Правовые основы заключения международного договора купли-продажи.
2. Основные виды международных коммерческих операций.
3. Виды внешнеторговых контрактов и их содержание.
4. Условия договоров в системе бартерной торговли на международном рынке.
5. Посредники в международной торговле и посреднические услуги.
6. Договор консигнации в системе внешнеторговых посреднических услуг.
7. Таможенные процедуры, связанные с исполнением контрактных

обязательств.

8. Транспортные условия внешнеторгового контракта купли-продажитоваров.
9. Риски, подлежащие страхованию во ВЭД.
10. Базисные условия поставки товаров по «Инкотермс-2010».

Критерии и шкала оценивания по оценочному средству «контрольная работа»

Шкала оценивания (интервал баллов)	Критерий оценивания
5	Контрольная работа выполнена на высоком уровне (правильные ответы даны на 90 – 100% вопросов/задач)
4	Контрольная работа выполнена на среднем уровне (правильные ответы даны на 75 – 89% вопросов/задач)
3	Контрольная работа выполнена на низком уровне (правильные ответы даны на 50 – 74% вопросов/задач)
2	Контрольная работа выполнена на неудовлетворительном уровне (правильные ответы даны менее чем на 50%)

**8. Оценочные средства для промежуточной аттестации
(зачет с оценкой)**

1. Условие сделки купли-продажи переход собственности на товар от продавца к покупателю является:
 - А). Обязательным;
 - Б). Не существенным;
 - В). Не обязательным;
2. В соответствии с какой группой терминов продавец не обязан доставлять товар, очищенный для импорта в стране назначения?
 - А). Группа F;
 - Б). Группа D;
 - В). Группа C;
 - Г). Группа E.
3. Сколько основных терминов включает в себя редакция Инкотермс-2000?
 - А). 15;
 - Б). 13;
 - В). 28;
4. Для какого из основных базисных условий контракта по способам транспортировки выделяют один вариант:
 - А). Для любых видов транспорта;
 - Б). Для смешанных перевозок;
 - В). Для морского и водного внутреннего транспорта;
 - Г). Для воздушного транспорта.
5. Какое из перечисленных условий применяется только при морских перевозках?
 - А). DES;
 - Б). СРТ;
 - В). САF;
6. Продавец должен застраховать товар и нести расходы по страхованию в соответствии с термином:
 - А). FAS;
 - Б). CIF;
 - В). FCA;
 - Г). Нет правильного ответа.

7. Какие функции выполняет коносамент?

- А). Свидетельство договора перевозки;
- Б). Средство передачи прав на транзитный товар другой стороне;
- В). Доказательство поставки товара на борт судна;

8. К торговым компенсационным сделкам на денежной основе, предусматривающие участие экспортера в реализации товаров, предлагаемых импортером, не относят:

- А) Сделки типа «оффсет»;
- Б). Сделки типа «свитч»;
- В). Встречные закупки;

9. Положения Венской конвенции применяются участниками внешнеторговых операций:

- А). Обязательно;
- Б). Имеют рекомендательный характер.

10. Венская конвенция регламентирует процедуры, связанные с:

- А). Оформление сделки;
- Б). Последующее исполнение сделки;
- В). Наказанием сторон сделки;

11. Вставьте пропуски в определение

Отгрузочное поручение – это документ, который в зависимости от условий поставки выписывается _____ или _____ обычно на бланке транспортно-экспедиторской фирмы и содержит перечень поручаемых _____ и подробные _____ по их _____.

12. Экспедиторское свидетельство о транспортировке – это разработанный _____ оборотный документ, который выдается _____ для удостоверения того, что он _____ на себя _____ за _____ и доставку конкретной партии в соответствии с _____, указанными в данном _____.

13. Установите соответствие между группами международных коммерческих терминов (Инкотермс) и имволическим обозначением терминов, входящих в эти группы:

- | | |
|------------------------------|--------|
| 1) отправление | а) DDP |
| 2) прибытие | б) FOB |
| 3) основной фрахт не оплачен | в) EXW |
| 4) основной фрахт оплачен | г) CIF |

14. Установите правильную последовательность терминов группы С (основной фрахт не оплачен) согласно Инкотермс 2010:

- А) CIF
- Б) CFR
- В) CIP
- Г) CPT

15. Продолжите:

Деятельность, направленная на продажу товара иностранному партнеру (покупателю) с вывозом его из страны продавца называется _____.

16. Установите правильную последовательность этапов внешнеторговой сделки:

- А) установление делового контакта с партнерами
- Б) определение условий поставки и расчетов за ее выполнение
- В) оформление заказа покупателем
- Г) исполнение заказа продавцом

17. Выберите виды международных коммерческих операций:

- А) международные сделки по обмену товарами в материально-вещественной форме
- Б) параллельные сделки
- В) международные сделки по обмену услугами
- Г) смешанные сделки
- Д) простые сделки.

18. Соотнесите вид биржевой сделки с ее описанием

1) Сделки с реальной поставкой товаров

2) Срочные (фьючерсные) сделки.

3) Хеджирование (страхование)

А) используются для страхования от возможных потерь в случае изменения рыночных цен при заключении сделок с реальным товаром. Совмещают одновременное заключение действительной и обратной ей фьючерсной сделок.

Б) Их цель – передача прав собственности на товар от продавца потребителю за определенный денежный эквивалент. Исполнение сделки – фактическая поставка товара в обусловленный в контракте срок

В) Не предусматривают обязательства сторон поставить или принять товар, а предполагают куплю и продажу прав на товар. Цель – получение прибыли посредством игры на разнице цен.

19. Продолжите определение:

Коммерческие документы – это _____.

20. Выберите варианты, которые НЕ являются документами по платежно-банковским операциям:

А) Проформа-счет

Б) Предварительный счет

В) Платежное поручение

Г) Заявление на товарный аккредитив

Д) Инкассовое поручение

Критерии и шкала оценивания к промежуточной аттестации
«зачет/экзамен»

Шкала оценивания	Характеристика знания предмета и ответов	Зачеты
отлично (5)	Студент глубоко и в полном объеме владеет программным материалом. Грамотно, исчерпывающе и логично его излагает в устной или письменной форме. При этом знает рекомендованную литературу, проявляет творческий подход в ответах на вопросы и правильно обосновывает принятые решения, хорошо владеет умениями и навыками при выполнении практических задач	зачтено
хорошо (4)	Студент знает программный материал, грамотно и по сути излагает его в устной или письменной форме, допуская незначительные неточности в утверждениях, трактовках, определениях и категориях или незначительное количество ошибок. При этом владеет необходимыми умениями и навыками при выполнении практических задач	
удовлетворительно (3)	Студент знает только основной программный материал, допускает неточности, недостаточно четкие формулировки, непоследовательность в ответах, излагаемых в устной или письменной форме. При этом недостаточно владеет умениями и навыками при выполнении практических задач. Допускает до 30% ошибок в излагаемых ответах	
неудовлетворительно (2)	Студент не знает значительной части программного материала. При этом допускает принципиальные ошибки в доказательствах, в трактовке понятий и	не зачтено

	категорий, проявляет низкую культуру знаний, не владеет основными умениями и навыками при выполнении практических задач. Студент отказывается от ответов на дополнительные вопросы	
--	--	--

9. Особенности организации обучения для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов

При необходимости рабочая программа учебной дисциплины может быть адаптирована для обеспечения образовательного процесса инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, в том числе с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий.

Для этого требуется заявление студента (его законного представителя) и заключение психолого-медико-педагогической комиссии (ПМПК). В случае необходимости обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося), а для инвалидов также в соответствии с индивидуальной программой реабилитации инвалида могут предлагаться следующие варианты восприятия учебной информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- создание текстовой версии любого нетекстового контента для его возможного преобразования в альтернативные формы, удобные для различных пользователей;

- создание контента, который можно представить в различных видах без потери данных или структуры, предусмотреть возможность масштабирования текста и изображений без потери качества, предусмотреть доступность управления контентом с клавиатуры;

- создание возможностей для обучающихся воспринимать одну и ту же информацию из разных источников, например, так, чтобы лица с нарушениями слуха получали информацию визуально, с нарушениями зрения – аудиально;

- применение программных средств, обеспечивающих возможность освоения навыков и умений, формируемых дисциплиной (модулем), за счёт альтернативных способов, в том числе виртуальных лабораторий и симуляционных технологий;

- применение электронного обучения, дистанционных образовательных технологий для передачи информации, организации различных форм интерактивной контактной работы обучающегося с преподавателем, в том числе вебинаров, которые могут быть использованы для проведения виртуальных лекций с возможностью взаимодействия всех участников дистанционного обучения, проведения семинаров, выступления с докладами и защиты выполненных работ, проведения тренингов, организации коллективной работы;

- применение электронного обучения, дистанционных образовательных технологий для организации форм текущего и промежуточного контроля;

- увеличение продолжительности сдачи обучающимся инвалидом или лицом с ограниченными возможностями здоровья форм промежуточной аттестации по отношению к установленной продолжительности их сдачи:

- продолжительность сдачи зачёта или экзамена, проводимого в письменной форме, – не более чем на 90 минут;

- продолжительность подготовки обучающегося к ответу на зачёте или экзамене, проводимом в устной форме – не более чем на 20 минут;

- продолжительность выступления обучающегося при защите курсовой работы – не более чем на 15 минут.

Лист изменений и дополнений

№ п/п	Виды дополнений и изменений с указанием страниц	Дата и номер протокола заседания кафедры (кафедр), на котором были рассмотрены и одобрены изменения и дополнения	Подпись (с расшифровкой) заведующего кафедрой (заведующих кафедрами)
1.			
2.			
3.			
4.			