

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«ЛУГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
ИМЕНИ ВЛАДИМИРА ДАЛЯ»

Краснодонский факультет инженерии и менеджмента (филиал)  
Кафедра информационных технологий и транспорта



УТВЕРЖДАЮ:  
Директор  
Панайотов К.К.

«14» марта 2025 года

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ  
по учебной дисциплине  
**Корпоративные информационные системы**  
(наименование учебной дисциплины, практики)  
**38.03.05 Бизнес-информатика**  
(код и наименование направления подготовки (специальности))  
**«Информационная бизнес-аналитика»**

наименование профиля подготовки (специальности, магистерской программы); при отсутствии ставится прочерк)

Разработчик(разработчики):  
доцент

Панайотов К.К.

(подпись)

ФОС рассмотрен и одобрен на заседании кафедры информационных технологий и транспорта от «26» февраля 2025 г., протокол № 7

Заведующий кафедрой  
информационных  
технологий и транспорта

Верительник Е.А.

(подпись)

Краснодон 2025

**Комплект оценочных материалов по дисциплине**  
**«Корпоративные информационные системы»**

**Задания закрытого типа**

**Задания закрытого типа на выбор правильного ответа**

*Выберите один правильный ответ.*

1. Какой язык программирования используется в 1С:Предприятие?

- А) Java
- Б) Python
- В) 1С
- Г) C++

Правильный ответ: В

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

2. Что такое MRP система?

- А) Система планирования материальных ресурсов
- Б) Система математического расчета простоев
- В) Система минимизации расходов предприятий
- Г) Система для управления взаимоотношениями с клиентами предприятия

Правильный ответ: А

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

3. Прохождением заказа от требующей площадки к поставляющей и наоборот, называют:

- А) Жизненный цикл
- Б) План продажи
- В) Цикл покупки
- Г) Цепочка поставок

Правильный ответ: А

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

**Задания закрытого типа на установление соответствия**

*Установите правильное соответствие.*

*Каждому элементу левого столбца соответствует только один элемент правого столбца.*

1. Установите соответствие между видами расчетов и их характеристиками.

1) Авансовый платеж	А) Внесение всей суммы до поставки
2) Оплата по факту	Б) Оплата после получения товара
3) Частичная предоплата	В) Перечисление части суммы заранее

Правильный ответ: 1А, 2Б, 3В

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

2. Соотнесите методы амортизации с их характеристиками.

1) Линейный	A) Ускоренное списание
2) Уменьшающего остатка	Б) Равномерное начисление
3) Пропорциональный выпуску продукции	В) В зависимости от объема производства

Правильный ответ: 1Б, 2А, 3В

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

3. Соотнесите виды выплат с их характеристиками.

1) Оклад	A) Фиксированная сумма
2) Премия	Б) Доплата за стаж/условия труда
3) Надбавка	В) Вознаграждение за успехи

Правильный ответ: 1А, 2В, 3Б

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

**Задания закрытого типа на установление правильной последовательности**

*Установите правильную последовательность.*

*Запишите правильную последовательность букв слева направо.*

1. Расположите этапы безналичного расчета с покупателем в правильном порядке.

- А) Выставление счета
- Б) Перевод денежных средств
- В) Оформление отгрузочных документов
- Г) Подтверждение оплаты

Правильный ответ: А, В, Б, Г

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

2. Расположите этапы работы в 1С:Предприятие в правильном порядке:

- А) Формирование отчетности
- Б) Настройка системы
- В) Ввод начальных данных
- Г) Ведение учета операций

Правильный ответ: Б, В, Г, А

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

3. Расположите этапы выпуска готовой продукции в правильном порядке:

- А) Производство продукции
- Б) Реализация продукции

В) Контроль качества

Г) Учет готовой продукции

Правильный ответ: А, В, Г, Б

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

### **Задания открытого типа**

#### **Задания открытого типа на дополнение**

*Напишите пропущенное слово (словосочетание)*

1. Для учета движения денежных средств в кассе организации используется \_\_\_\_\_.

Правильный ответ: кассовая книга.

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

2. Затраты, которые непосредственно связаны с выпуском продукции и формируют ее себестоимость, называются \_\_\_\_\_.

Правильный ответ: прямые затраты.

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

3. Процесс постепенного переноса стоимости основных средств на себестоимость продукции называется \_\_\_\_\_.

Правильный ответ: амортизация.

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

### **Задания открытого типа с кратким свободным ответом**

*Дайте ответ на вопрос*

1. Работодатель производит обязательные отчисления в \_\_\_\_\_ фонды.

Правильный ответ: социальные / пенсионные.

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

2. Прибыль организации рассчитывается как разница между доходами и \_\_\_\_\_.

Правильный ответ: расходами / затратами.

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

3. После монтажа оборудования и проведения испытаний его принимают в \_\_\_\_\_ эксплуатацию.

Правильный ответ: промышленную / постоянную.

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

## **Задания открытого типа с развернутым ответом**

1. Дайте развернутый ответ на вопрос.

Что такое MRP система?

Время выполнения - 10 мин.

Ожидаемый результат:

MRP (Material Requirements Planning) система – это система планирования потребности в материалах, используемая для управления запасами, производственными процессами и закупками. Она позволяет рассчитать, какие материалы, в каком количестве и в какой срок необходимы для выполнения производственного плана, минимизируя излишки и предотвращая нехватку ресурсов.

MRP-системы основываются на данных о заказах, производственных мощностях, сроках поставки и остатках материалов, помогая оптимизировать производственные процессы и снизить затраты.

Критерии оценивания: ответ должен содержательно соответствовать ожидаемому результату.

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

2. Дайте развернутый ответ на вопрос.

Что такое CRM система?

Время выполнения - 10 мин.

Ожидаемый результат:

Система управления взаимоотношениями с клиентами (customer relationship management) – прикладное программное обеспечение для организаций, предназначенное для автоматизации стратегий взаимодействия с заказчиками (клиентами), в частности, для повышения уровня продаж, оптимизации маркетинга и улучшения обслуживания клиентов путём сохранения информации о клиентах и истории взаимоотношений с ними, установления и улучшения бизнес-процессов и последующего анализа результатов.

CRM – модель взаимодействия, основанная на теории, что центром всей философии бизнеса является клиент, а главными направлениями деятельности компаний являются меры по обеспечению эффективного маркетинга, продаж и обслуживания клиентов. Поддержка этих бизнес-целей включает сбор, хранение и анализ информации о потребителях, поставщиках, партнёрах, а также о внутренних процессах компании. Функции для поддержки этих бизнес-целей включают продажи, маркетинг, поддержку потребителей.

Критерии оценивания: ответ должен содержательно соответствовать ожидаемому результату.

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

3. Дайте развернутый ответ на вопрос.

Что такое ERP система?

Время выполнения - 10 мин.

Ожидаемый результат:

ERP (enterprise resource planning) – организационная стратегия интеграции производства и операций, управления трудовыми ресурсами, финансового менеджмента и управления активами, ориентированная на непрерывную балансировку и оптимизацию ресурсов предприятия посредством специализированного интегрированного пакета прикладного программного обеспечения, обеспечивающего общую модель данных и процессов для всех сфер деятельности. ERP-система – конкретный программный пакет, реализующий стратегию ERP. В качестве характеристической особенности ERP-стратегии отмечается принципиальный подход к использованию единой транзакционной системы для подавляющего большинства операций и бизнес-процессов организации, вне зависимости от функциональной и территориальной разобщённости мест их возникновения и прохождения, обязательность сведения всех операций в единую базу для последующей обработки и получения в реальном времени сбалансированных планов.

Критерии оценивания: ответ должен содержательно соответствовать ожидаемому результату.

Компетенции (индикаторы): ОПК-6 (ОПК-6.3)

## **Экспертное заключение**

Представленный фонд оценочных средств (далее – ФОС) по дисциплине «Численные методы в экономических расчетах» соответствует требованиям ФГОС ВО.

Предлагаемые формы и средства текущего и промежуточного контроля адекватны целям и задачам реализации основной профессиональной образовательной программы по направлению подготовки 38.03.05 Бизнес-информатика.

Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины представлены в полном объеме.

Виды оценочных средств, включенные в представленный фонд, отвечают основным принципам формирования ФОС.

Разработанный и представленный для экспертизы фонд оценочных средств рекомендуется к использованию в процессе подготовки обучающихся по указанному направлению 38.03.05 Бизнес-информатика.

Председатель учебно-методической комиссии Краснодонского факультета инженерии и менеджмента (филиала)

Ольга Родионова О.Ю.

## Лист изменений и дополнений

№ п/п	Виды дополнений и изменений	Дата и номер протокола заседания кафедры (кафедр), на котором были рассмотрены и одобрены изменения и дополнения	Подпись (с расшифровкой) заведующего кафедрой (заведующих кафедрами)